

Издатель:	Рийгикогу
Вид акта:	закон
Вид текста:	изначальный текст - полный текст
Дата вступления редакции в силу:	01.09.2017
Дата окончания действия редакции:	
Отметка о публикации:	RT I, 01.07.2017, 1

Провозглашен
Президентом Республики
22.06.2017 г., решение № 116

ЗАКОН О ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПКАХ¹

Принят 14.06.2017 г.

Глава 1 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Раздел 1 Сфера регулирования и общие принципы

Статья 1. Сфера регулирования

(1) Настоящий закон устанавливает правила организации государственных закупок, права и обязанности лиц, связанных с государственными закупками, порядок осуществления государственного и административного надзора, порядок разрешения споров, а также ответственность за нарушение настоящего закона.

(2) Доступ к данным, касающимся государственных закупок, а также выдача и публикация соответствующих данных производятся в порядке, установленном Законом о публичной информации, если настоящим законом не предусмотрено иное.

Статья 2. Цель

(1) Целью настоящего закона является обеспечение прозрачного, целесообразного и экономичного использования денежных средств заказчика, равное обращение с лицами, а также эффективное использование конкуренции в рамках государственных закупок.

(2) Планирование и организация государственных закупок производятся с учетом соображений социального характера, применения инноваций и экологических решений.

Статья 3. Общие принципы организации государственных закупок

При организации государственной закупки заказчик обязан соблюдать следующие принципы:

- 1) действия заказчика при организации государственной закупки являются прозрачными, контролируемыми и пропорциональными;
- 2) заказчик равным образом обращается со всеми лицами, имеющими местожительство или местонахождение в Эстонии, в каком-либо ином государстве – члене Европейского союза, в ином государстве – участнике Соглашения о Европейской экономической зоне или в государстве, присоединившимся к Соглашению Всемирной торговой организации о правительственных закупках, а также следит за тем, чтобы все ограничения и критерии, устанавливаемые для лиц, были пропорциональными, надлежащими и обоснованными в отношении цели государственной закупки;
- 3) заказчик обеспечивает эффективное использование конкуренции в рамках государственной закупки, причем участие публично-правового юридического лица или использующего публичные средства частного лица в осуществлении государственной закупки не должно исказить конкуренцию в связи с использованием им публичных средств;
- 4) заказчик избегает конфликтов интересов, причиняющих вред конкуренции;
- 5) заказчик использует денежные средства экономично и целесообразно, заключает договор о закупках с наилучшим соотношением возможной цены и качества, а также проводит государственную закупку в течение разумного срока.

Статья 4. Термины

В настоящем Законе используются термины в следующем значении:

- 1) исключительное право – это предоставленное предпринимателю правовым актом, административным актом или административным договором, соответствующим правовым актам Европейского союза, право вести деятельность в определенной сфере, в результате которого налагаются значительные ограничения на деятельность других предпринимателей в той же сфере;
- 2) электронное средство – это устройство для обработки, а также электронно-цифрового укомплектования и сохранения данных, которые были отправлены, переданы и приняты с помощью кабеля, радиосвязи, оптических технологий или прочих электромагнитных технологий;
- 3) специальное право – это предоставленное двум или более предпринимателям правовым актом, административным актом или административным договором, соответствующим правовым актам Европейского союза, право вести деятельность в определенной сфере, в результате которого налагаются значительные ограничения на деятельность третьих предпринимателей в той же сфере;
- 4) предприниматель – это предприниматель в значении Закона о конкуренции, включая лицо, указанное в части 2 статьи 2 Закона о конкуренции;
- 5) тендер – это организация государственной закупки в порядке, установленном главой 2 настоящего закона;
- 6) паспорт закупки – это документ, в котором предприниматель подтверждает наличие или отсутствие оснований для отстранения, соответствие условиям квалификации, если последние были установлены заказчиком, а также, в надлежащих случаях, соответствие критериям, на основании которых заказчик отбирает заявителей для внесения им предложения о представлении оферты;
- 7) профиль заказчика – это добровольная рубрика государственных закупок, публикуемая на сайте заказчика, в которой могут содержаться предупреждения, информация о текущих, завершенных и планируемых государственных закупках, а также о заключенных договорах о закупках, и прочая информация, связанная с государственными закупками заказчика;

- 8) конфликт интересов – это ситуация, когда работник, чиновник, член правления или иной компетентный представитель заказчика или действующего от имени заказчика лица, вовлеченный в процесс подготовки или организации государственной закупки либо каким-то иным образом способный повлиять на результат данной государственной закупки, имеет прямые или косвенные финансовые, экономические или прочие интересы личного характера, которые можно истолковать во вред его непредвзятости и независимости;
- 9) инновация – это освоение новой или значительно усовершенствованной вещи, услуги или процесса, включая производственный или строительный процесс, а также внедрение нового способа сбыта или нового организационного метода в торговых обычаях, организации труда или международных отношениях;
- 10) центральный заказчик – это заказчик, организующий централизованные государственные закупки, который также может предлагать вспомогательные услуги в сфере государственных закупок;
- 11) третье государство – это государство, не являющееся государством – членом Европейского союза, государством-участником Соглашения о Европейской экономической зоне или государством, присоединившимся к Соглашению Всемирной торговой организации о правительственных закупках;
- 12) концессионер – это предприниматель, с которым был заключен концессионный договор;
- 13) концессионный договор – это договор о закупках, заключенный между одним или несколькими предпринимателями и одним или несколькими заказчиками, при котором выручка концессионера заключается либо исключительно в праве на эксплуатацию строения или предоставление услуги, либо в данном праве вместе с денежной выплатой и переходом к концессионеру коммерческого риска, связанного со спросом или предложением;
- 14) тендер на заключение концессионного договора – это тендер, посредством которого заключается концессионный договор;
- 15) рамочный договор – это договор, заключенный между одним или несколькими предпринимателями и одним или несколькими заказчиками, которым в течение срока действия договора предусматриваются условия, регулирующие заключаемые на его основе договоры о закупках;
- 16) государственная закупка – это покупка вещи, заказ услуги, получение проектной концепции, заказ строительной работы или заключение концессионного договора со стороны заказчика;
- 17) базовые документы государственной закупки – это уведомление о закупке, уведомление о концессии, приглашение на участие в конкурсе идей, предложение о представлении оферты, а также все прочие документы, которые составляет либо на которые ссылается заказчик, где определяются детали одной конкретной государственной закупки, включая условия, предъявляемые к оферентам и заявителям, требования в отношении представления документации, технические описания, условия договора о закупках и критерии оценивания оферт;
- 18) сетевой сектор – это сфера, упомянутая в статьях 146–152 настоящего закона;
- 19) объявляемый тендер – это тендер, который начинается с публикации уведомления о закупке в регистре государственных закупок (далее также – *регистр*) и охватывает открытый тендер, ограниченный тендер, конкурентный диалог, партнерство в инновационной сфере и тендер с переговорами на конкурентной основе.

Статья 5. Заказчик

(1) Установленный настоящим законом порядок обязателен к соблюдению заказчиками из публичного сектора и заказчиками из сетевого сектора (далее совместно именуемые *заказчик*).

(2) Заказчиком из публичного сектора является:

- 1) государство или государственное учреждение;
- 2) единица местного самоуправления, учреждение местного самоуправления или объединение единиц местного самоуправления;
- 3) иное публично-правовое юридическое лицо или учреждение публично-правового юридического лица;
- 4) фонд, одним из учредителей которого является государство или среди учредителей которого более половины составляют заказчики, указанные в пункте 2 или 3 настоящей части, либо среди членов совета которого более чем половина назначается заказчиками, указанными в пунктах 1-3 настоящей части;
- 5) частноправовое юридическое лицо, которое в основном финансируется или более половины членов руководящего или надзорного органа которого назначается либо управление которым иным образом контролируется совместно или по отдельности заказчиками, указанными в пунктах 1-3 настоящей части, или соответствующими лицами какого-либо другого государства – участника Соглашения о Европейской экономической зоне, и которое было учреждено с целью выполнения в качестве основного или побочного вида деятельности заданий в публичных интересах, не имеющих промышленного или коммерческого характера.

(3) Заказчиком из сетевого сектора в рамках деятельности в сетевом секторе является:

- 1) заказчик из публичного сектора;
- 2) лицо, которому правовым актом, административным актом или административным договором было предоставлено специальное или исключительное право осуществления деятельности в сетевом секторе, в результате которого налагаются значительные ограничения на деятельность других лиц в той же сфере;
- 3) коммерческое объединение, более половины паевого или акционерного капитала которого принадлежит или более половиной представленных акциями или паями голосов которых управляют, либо более половины членов правлений или советов которых прямо или косвенно назначаются заказчиками из публичного сектора или заказчиками из публичного сектора вместе с соответствующими лицами из какого-либо другого государства – члена Европейского союза.

(4) Специальным или исключительным правом в значении пункта 2 части 3 настоящей статьи не считается право, предоставленное в результате объявляемого тендера или иного производства, проведенного с соблюдением принципов прозрачности и исходя из объективных критериев на основании правового акта, указанного в приложении II к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/25/ЕС «О закупках организаций, действующих в секторах водных, энергетических, транспортных и почтовых услуг и отмене Директивы № 2004/17/ЕС» (Официальный журнал ЕС, L 94, 28.03.2014, стр. 243–374).

Статья 6. Заказ другими лицами финансируемых заказчиком строительных работ и связанных с ними услуг

(1) В качестве заказчика из публичного сектора рассматривается любое лицо, которое заказывает следующие работы и услуги, финансируемые заказчиком из публичного сектора в размере более 50 процентов:

1) указанные в классе 45.21 приложения II к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/24/ЕС «О государственных закупках и отмене Директивы № 2004/18/ЕС» (Официальный журнал ЕС, L 94, 28.03.2014, стр. 65–242) строительные работы по возведению инженерно-технических сооружений или больниц, спортивных или досуговых сооружений, строительные работы по возведению зданий школ, университетов или административных зданий, и предполагаемая стоимость данных строительных работ равна международной предельной ставке строительных работ либо превышает её, или

2) услуги, связанные со строительными работами, указанными в пункте 1 настоящей части, и предполагаемая стоимость данных услуг равна международной предельной ставке для стоимости вещей и услуг, установленной в отношении заказчиков, указанных в пунктах 2-6 части 2 статьи 5 настоящего закона, либо превышает её.

(2) При заключении договора о закупках на осуществление строительных работ в качестве заказчика из публичного сектора рассматривается любое лицо, которое заказывает строительство здания, чтобы исполнить обязательство по передаче заказчику недвижимой вещи или связанного с ней права, либо иное обязательство, связанное с использованием недвижимой вещи.

(3) В отношении исполнения административного договора, указанного в статье 131 Закона о планировании, не применяется часть 2 настоящей статьи и пункт 2 части 5 статьи 8 настоящего закона, если стоимость договора о закупках на осуществление строительных работ не достигает международной предельной ставки.

Статья 7. Оферент и заявитель

(1) Оферент по смыслу настоящего закона – это предприниматель, который в рамках государственной закупки представил заказчику оферту или первоначальную оферту.

(2) Заявитель по смыслу настоящего закона – это предприниматель, который в рамках государственной закупки представил заказчику тендерную заявку.

(3) Заказчик может ограничить круг оферентов и заявителей, допуская к участию в тендере исключительно предпринимателей из государств, указанных в пункте 2 статьи 3 настоящего закона, или отдавая предпочтение офертам, представленным предпринимателями из указанных государств перед офертами, представленными предпринимателями из других государств.

(4) Предприниматели могут представлять оферту, первоначальную оферту или тендерную заявку совместно (далее, соответственно, *совместные оференты* и *совместные заявители*), если иное не установлено настоящим законом.

(5) Совместные оференты или совместные заявители назначают уполномоченного представителя для совершения действий, связанных с тендером, а также с заключением и выполнением договора о закупках.

(6) Заказчик не может предъявлять в качестве условия принятия совместной оферты или совместной тендерной заявки, чтобы совместные оференты или совместные заявители образовали юридическое лицо либо объединялись в иной организационно-правовой форме. Если определение правовых отношений между совместными оферентами определенным образом и в определенном объеме, исходя из сущности предмета договора закупки, необходимо для надлежащего выполнения договора о закупках, то заказчик может потребовать соответствующего определения на период выполнения договора о закупках.

Статья 8. Договор о закупках

(1) Договор о закупках – это связанный с денежными интересами договор, заключенный между заказчиком и предпринимателем, в том числе и концессионный договор, предметом которого являются вещи, услуги или строительные работы.

(2) Договор о закупках может быть заключен заказчиком только в порядке, установленном настоящим законом. Несоблюдение требований, установленных законом, не влияет на действительность договора о закупках, если иное не установлено настоящим законом. В отношении договора о закупках применяются положения относительно соответствующей страны договора, указанные в Обязательственно-правовом законе и прочих правовых актах, если иное не установлено настоящим законом.

(3) По договору о закупке вещей вещи покупаются, а также сдаются внаем, в аренду или предоставляются в лизинг с правом или без права приобретения. Договором о закупке вещей считается и договор о закупках, включающий также доставку вещей или работы по их установке.

(4) По договору о закупке услуг заказчик заказывает все услуги, за исключением строительных работ, указанных в части 5 настоящей статьи. По договору о закупке услуг в сфере обороны и безопасности заказчик закупает услуги, указанные в приложениях I и II к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2009/81/ЕС, в соответствии с которой согласуется порядок заключения договоров о государственных закупках, заключаемых заказчиками в сфере обороны и безопасности относительно выполнения строительных работ и заказа вещей и услуг, а также изменяется Директива № 2004/17/ЕС и 2004/18/ЕС (Официальный журнал ЕС, L 216, 20.08.2009, стр. 76–136).

(5) По договору о закупке строительных работ:

1) заказчик заказывает выполнение строительных работ или выполнение строительных работ вместе с проектированием, указанных в приложении II к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/24/ЕС или в приложении I к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/25/ЕС, или

2) другое лицо, не являющееся заказчиком, заказывает выполнение строительных работ за счет любых денежных средств в случае, если требования в их отношении устанавливает заказчик, оказывающий решающее воздействие на строительные работы или проектирование.

(6) Договор о закупках, предметом которого одновременно является вещь, услуга и строительные работы, либо два из них, заключается по правилам, применяемым в

отношении главного предмета договора о закупках. Если предметом договора о закупках частично является социальная и специальная услуга, а частично – иная услуга, либо частично услуга и частично вещь, то главный предмет договора о закупках назначается по предположительной стоимости вещи или услуги.

(7) Заказчик должен заключить договор о закупках в форме, допускающей письменное воспроизведение, если стоимость договора составляет по крайней мере 20 000 евро. В базовых документах заказчик может установить, что договор о закупках заключается в письменном, электронном или нотариальном виде.

Раздел 2

Планирование государственных закупок

Статья 9. Порядок осуществления закупок и план закупок

(1) Заказчик из публичного сектора устанавливает внутриорганизационный порядок осуществления закупок, если предполагаемая совокупная стоимость планируемых им государственных закупок вещей и услуг в рамках одного бюджетного года превышает 80 000 евро либо предполагаемая совокупная стоимость государственных закупок на выполнение строительных работ превышает 500 000 евро.

(2) Заказчик из сетевого сектора устанавливает внутриорганизационный порядок осуществления закупок, если предполагаемая совокупная стоимость планируемых им государственных закупок в рамках одного бюджетного года превышает 500 000 евро.

(3) Отвечающий за данную сферу министр, местное самоуправление или заказчик из сетевого сектора может устанавливать порядок осуществления закупок и план закупок соответственно за заказчиков подведомственной сферы министерства, учреждения единицы местного самоуправления и заказчиков, осуществляющих свою деятельность в концерне заказчика из сетевого сектора.

(4) Порядок осуществления закупок, в частности, регулирует:

- 1) порядок планирования государственных закупок, в том числе порядок составления и утверждения ежегодного плана закупок, а также его срок;
- 2) назначение лица, несущего ответственность за государственные закупки, в том числе назначение лица, несущего ответственность за выполнение договора о закупках;
- 3) порядок покупки вещей, а также заказа услуг и строительных работ, не достигающих предельных размеров, установленных для простой закупки;
- 4) при необходимости – порядок заказа социальных и специализированных услуг, включая таковые услуги стоимостью ниже предельных размеров, установленных для государственных закупок социальных и специализированных услуг, за исключением услуг в сфере обороны и безопасности;
- 5) при необходимости – порядок заказа услуг в сфере обороны и безопасности, заказываемых в упрощенном порядке, включая таковые услуги стоимостью ниже предельных размеров, установленных для услуг в сфере обороны и безопасности, заказываемых в упрощенном порядке;
- б) меры по предупреждению, выявлению и устранению конфликта интересов в рамках государственных закупок, если данные меры не установлены в ином внутриорганизационном документе, регулирующем организацию труда.

(5) Заказчик, не связанный обязательством по установлению порядка осуществления закупок, устанавливает меры по предупреждению, выявлению и устранению конфликта интересов в своем внутриорганизационном документе, регулирующем организацию труда, или в порядке осуществления закупок при установлении соответствующего порядка.

(6) Порядок осуществления закупок и план закупок являются открытыми документами. Если заказчик установил меры, указанные в части 5 настоящей статьи, в своем внутриорганизационном документе, регулирующем организацию труда, то соответствующая часть документа должна быть открытой.

(7) Заказчик публикует порядок осуществления закупок или иной внутриорганизационный документ, регулирующий организацию труда, либо его часть на своем сайте незамедлительно после установления или изменения порядка осуществления закупок, либо определения или изменения мер, указанных в части 5 настоящей статьи, а также публикует в регистре ссылку на свой сайт.

(8) Заказчик публикует ежегодный план закупок на своем сайте незамедлительно после его утверждения.

Статья 10. Исследование рынка и участие предпринимателя в подготовке государственной закупки

(1) Перед тем, как приступить к процессу государственной закупки, заказчик может провести исследование рынка для более точного определения предмета договора о закупках и подготовки к государственной закупке.

(2) В ходе исследования рынка заказчик может консультироваться с лицами и предпринимателями, осуществляющими деятельность в соответствующей области. Полученные рекомендации можно использовать в процессе планирования и организации государственной закупки при условии, что это не приводит к искажению конкуренции. При проведении исследования рынка и использовании рекомендаций, полученных в ходе исследования, заказчик обеспечивает соблюдение принципов прозрачности и отсутствия дискриминации.

(3) Если предприниматель принимал участие в исследовании рынка, упомянутом в части 2 настоящей статьи, или каким-либо иным образом был вовлечен в подготовку государственной закупки, то заказчик прибегает к мерам предупреждения искажения конкуренции, в том числе:

- 1) в базовых документах государственной закупки предоставляет сведения, которые были переданы предпринимателю, участвовавшему в исследовании рынка или каким-либо иным образом вовлеченному в подготовку государственной закупки, в связи с участием в подготовке государственной закупке или в его результате;
- 2) устанавливает достаточно долгий срок для подачи ofert или тендерных заявок, чтобы у предпринимателя, участвовавшего в исследовании рынка или каким-либо иным образом вовлеченного в подготовку государственной закупки, не возникло преимущества перед другими предпринимателями в связи с предшествующим владением информацией.

(4) Если предпринятые заказчиком меры не обеспечат соблюдения принципа равного обращения, то перед применением пункта 7 части 4 статьи 95 настоящего закона заказчик предоставляет предпринимателю, участвовавшему в исследовании рынка или каким-либо иным образом вовлеченному в подготовку государственной закупки, в течение разумного срока возможность разъяснить и доказать, что его вовлеченность в подготовку государственной закупки не является искажением конкуренции.

Раздел 3 Исключения и особые ситуации

Статья 11. Исключения

- (1) Заказчик не обязан применять порядок, установленный настоящим законом, если:
- 1) главной целью заключения договора о закупках или организации конкурса идей является предложение или оперирование доступными для общественности сетями электронной связи или предложение общественности услуг электронной связи;
 - 2) договор о закупках заключается или конкурс идей организуется в соответствии с правилами, установленными международным договором, заключенным Эстонией с одним или несколькими третьими государствами, и стороны договора о закупках будут пользоваться объектом договора совместно или в целях своего совместного проекта;
 - 3) договор о закупках заключается или конкурс идей организуется на основании обязательных специальных процедур международной организации;
 - 4) договор о закупках заключается или конкурс идей организуется на основании международного договора, связанного с дислокацией воинских подразделений;
 - 5) договор о закупках заключается или конкурс идей организуется на основании обязательных специальных процедур международной организации или международного финансового института, и договор в полном объеме финансируется той же организацией;
 - 6) договор о закупках или конкурс идей в большей части финансируется за счет международной организации или международного финансового института, и стороны договора договорились между собой о своде процедурных правил;
 - 7) договор о закупках заключается с целью приобретения или использования недвижимой вещи, имеющегося строения или связанных с ними прав, независимо от вида договора;
 - 8) заказчиком является поставщик медийных услуг, который заключает договор о заказе услуг или концессионный договор на приобретение, развитие, производство или совместное производство программного материала либо его части;
 - 9) с поставщиками медийных услуг заключается договор о закупках, связанный с эфирным временем или заказом программ;
 - 10) заказываются услуги третейского суда или услуги примирения;
 - 11) заказываются правовые услуги, связанные с потенциальным представлением клиента адвокатом в суде Эстонии, суде другого государства или в международном суде, в арбитражном суде или официальном учреждении, и связанное с этим юридическое консультирование либо услуги, касающиеся нотариальных действий по удостоверению документа, либо правовые услуги, оказываемые опекуну или попечителю, или же иные правовые услуги, которые оказывает назначенное судом лицо, или правовые услуги, связанные с осуществлением публичной власти;
 - 12) заказываются финансовые услуги, связанные с эмиссией, покупкой, продажей или уступкой ценных бумаг или иных финансовых инструментов, услуги, оказываемые

Банком Эстонии, или же заключаются сделки в связи с Европейским фондом финансовой стабильности и Европейским стабилизационным механизмом;

13) заключается договор займа;

14) заключается трудовой договор;

15) заключается договор о закупках с недоходным объединением или некоммерческой организацией для заказа услуг, связанных с защитой населения или предупреждением угрозы и проходящих под CPV-кодами 75250000-3, 75251000-0, 75251100-1, 75251110-4, 75251120-7, 75252000-7, 75222000-8, 98113100-9 и 85143000-3, установленными Регламентом Комиссии (ЕС) № 213/2008, которым вносятся изменения в Регламент (ЕС) № 2195/2002 Европейского парламента и Совета о едином классификаторе государственных закупок (CPV), а также Директивы Европейского парламента и Совета 2004/17/ЕС и 2004/18/ЕС, координирующие процедуры государственных закупок в связи с пересмотром CPV (Официальный журнал ЕС, L 74, 15.03.2008, стр. 1–375), за исключением заказа услуг скорой помощи для транспортировки пациента;

16) заключается договор о закупках на пассажироперевозки железнодорожным транспортом или метро;

17) договор о закупках заключается партией в рамках избирательной кампании для заказа таких услуг по организации политических кампаний, которые проходят под CPV-кодами 79341400-0, 92111230-3 и 92111240-6;

18) заказываются услуги у заказчика из публичного сектора или объединения заказчиков из публичного сектора, которому на основании правового акта, соответствующего требованиям Договора о функционировании Европейского союза, было предоставлено исключительное право на оказание данных услуг на соответствующей территории;

19) заказываются научные услуги и услуги по разработке под CPV-кодами 73000000-2–73120000-9, 73300000-5, 73420000-2 и 73430000-5, за исключением случаев, когда пользу от договора получает только заказчик для собственной деятельности и услуги в полном объеме оплачивает тот же заказчик;

20) договор о закупках связан с государственной тайной или засекреченной информацией иностранного государства по смыслу Закона о государственной тайне и засекреченной внешней информации, или же выполнение договора предполагает выполнение особых требований безопасности в соответствии с правовыми актами, или же заключение договора о закупках либо организация конкурса идей в порядке, установленном настоящим законом, обязали бы заказчика опубликовать информацию, которую тот считает противоречащей значительным интересам государственной безопасности, либо применение исключения непосредственно необходимо для защиты значительных интересов государственной безопасности при условии, что интересы государственной безопасности невозможно обеспечить посредством мер, подразумевающих меньшее вмешательство;

21) он заключает соглашение с центральным заказчиком относительно услуги по организации тендера или вспомогательных услуг по организации тендера, либо соглашение, указанное в части 1 статьи 43 настоящего закона.

(2) При заключении договора о закупках или организации конкурса идей в сфере обороны и безопасности заказчик не обязан применять порядок, установленный настоящим законом, исключительно в случаях, указанных в пунктах 3, 4, 7, 10, 14 и 19 части 1 настоящей статьи и части 1 статьи 170 настоящего закона.

(3) Заказчик незамедлительно уведомляет Европейскую Комиссию посредством Министерства финансов о заключении международного договора, упомянутого в пункте 2 части 1 настоящей статьи.

Статья 12. Внутренняя сделка и сотрудничество между заказчиками

(1) Заказчик из публичного сектора не обязан применять порядок, установленный настоящим законом, в отношении внутренних сделок.

(2) Внутренняя сделка – это договор о закупках, который заказчик из публичного сектора (далее в тексте настоящей статьи – также *контролирующий заказчик*) заключает с частным или публично-правовым юридическим лицом, соответствующим всем нижеперечисленным условиям (далее в тексте настоящей статьи – *контролируемое юридическое лицо*):

- 1) контролируемое юридическое лицо наряду со своим отделом контролирует контролирующий заказчик или иное юридическое лицо, в отношении которого контролирующий заказчик осуществляет аналогичный контроль;
- 2) более 80 процентов деятельности контролируемого юридического лица составляет исполнение тех задач, которые были ему доверены контролирующим его заказчиком или же иным юридическим лицом, контролируемым последним;
- 3) в контролируемом юридическом лице отсутствует непосредственное доленое участие частного капитала, за исключением предусмотренного законом долевого участия частного капитала без права контроля и вето, и это не оказывает решающего влияния на контролируемое юридическое лицо.

(3) Условие, указанное в пункте 1 части 2 настоящей статьи, считается выполненным, если контролирующий заказчик или иное контролируемое им юридическое лицо обладает решающим влиянием на стратегические цели и важные решения контролируемого юридического лица.

(4) Внутренней сделкой также является договор о закупках, который контролируемое юридическое лицо в качестве заказчика из публичного сектора заключает с контролирующим заказчиком или иным юридическим лицом, контролируемым последним, при условии, что в юридическом лице, с которым заключается договор о закупках, отсутствует непосредственное доленое участие частного капитала, за исключением предусмотренного законом долевого участия частного капитала без права контроля и вето, и это не оказывает решающего влияния на контролируемое юридическое лицо.

(5) Внутренней сделкой также является договор о закупках, который контролирующий заказчик заключает с другим контролирующим заказчиком совместно с контролируемым юридическим лицом, если были выполнены все нижеперечисленные условия:

- 1) контролируемое юридическое лицо наряду со своим отделом совместно контролируют заказчики;
- 2) более 80 процентов деятельности контролируемого юридического лица составляет исполнение тех задач, которые были ему доверены контролирующим его заказчиком или же иным юридическим лицом, контролируемым последним;
- 3) в контролируемом юридическом лице отсутствует непосредственное доленое участие частного капитала, за исключением предусмотренного законом долевого

участия частного капитала без права контроля и вето, и это не оказывает решающего влияния на контролируемое юридическое лицо.

(6) Условие, указанное в пункте 1 части 5 настоящей статьи, считается выполненным, если все контролирующие заказчики представлены в выносящих решения органах контролируемого юридического лица, при этом представитель может представлять несколько контролирующих заказчиков или их всех, и такие контролирующие заказчики совместно имеют решающее влияние на стратегические цели и важные решения контролируемого юридического лица, и данное контролируемое юридическое лицо не руководствуется интересами, противоречащими интересам контролирующих заказчиков.

(7) Заказчик из публичного сектора не обязан применять порядок, установленный настоящим законом, если он заключает договор о закупках с другим заказчиком из публичного сектора или другими заказчиками из публичного сектора, и при этом выполнены все нижеприведенные условия:

- 1) договором о закупках устанавливаются основания для сотрудничества причастных заказчиков из публичного сектора или условия реализации данного сотрудничества с целью обеспечения ситуации, при которой заказчики из публичного сектора оказывают входящие в их задачи публичные услуги с целью достижения совместных целей;
- 2) при осуществлении сотрудничества стороны руководствуются исключительно соображениями, связанными с публичными интересами;
- 3) менее 20 процентов деятельности, охваченной договором о закупках, ведется на публичном рынке.

(8) При установлении процентных ставок для видов деятельности, указанных в настоящей статье, следует исходить из среднего валового оборота заказчика из публичного сектора или контролируемого юридического лица за последние три года перед заключением договора о закупках или договора о сотрудничестве, либо иного соответствующего показателя за данный период (например, расходов, понесенных в связи с вещами, услугами и строительными работами). Если в отношении заказчика из публичного сектора или контролируемого юридического лица отсутствуют подобные данные либо они более не являются актуальными, то долю указанной деятельности можно оценить посредством прогнозов для хозяйственной деятельности.

Статья 13. Резервирование договоров о закупках

(1) Заказчик может ограничить круг участвующих в тендере предпринимателей в базовых документах государственной закупки, допуская к участию в государственной закупке исключительно центры защищенной работы и предпринимателей, главная уставная цель и повседневная деятельность которых заключается в социальной и профессиональной интеграции людей с ограниченными возможностями, сниженной трудоспособностью или пребывающих в неблагоприятной ситуации, либо предусмотреть выполнение договора о закупках в рамках программы трудовой занятости для людей с особыми потребностями, если как минимум 30 процентов людей, работающих в таком центре, предприятии или программе, обладают ограниченными возможностями, сниженной трудоспособностью, либо пребывают в неблагоприятной ситуации.

(2) Центр защищенной работы – это юридическое лицо или учреждение, предлагающее рабочие места длговременно безработным, а также людям со сниженной трудоспособностью или ограниченными возможностями, которые неспособны найти работу на обычном рынке труда.

Раздел 4

Применение процедурных правил

Статья 14. Предельные размеры

(1) Предельным размером простой закупки в значении настоящего закона считается:

- 1) для договоров о закупках вещей или услуг – 300 000 евро;
- 2) для договоров о закупках строительных работ, для концессионных договоров о закупках услуг, для договоров о закупках вещей или услуг в области обороны и безопасности (за исключением договоров о закупках услуг, заказываемых в упрощенном порядке), а также для договоров о закупках вещей или услуг, заключаемых заказчиком из сетевого сектора – 60 000 евро;
- 3) для договоров о закупках строительных работ в области обороны и безопасности и договоров о закупках строительных работ, заключаемых заказчиком из сетевого сектора – 300 000 евро.

(2) Предельным размером государственной закупки в значении настоящего закона считается:

- 1) для договоров о закупках вещей или услуг, договоров о закупках специализированных услуг, указанных в разделах 6-15 приложения XIV к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/24/ЕС или в разделах 6-15 приложения XVII к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/25/ЕС, для концессионных договоров о закупках специализированных услуг, указанных в разделах 6-15 приложения IV к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/23/ЕС о заключении концессионных договоров (Официальный журнал ЕС, L 94, 28.03.2014, стр. 1-64), и в случае конкурса идей – 60 000 евро;
- 2) для договоров о закупках строительных работ – 150 000 евро;
- 3) для договоров о закупках социальных услуг, указанных в разделах 1-5 приложения XIV к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/24/ЕС или в разделах 1-5 приложения XVII к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/25/ЕС, концессионных договоров, включая концессионные договоры о закупках социальных услуг, указанных в разделах 1-5 приложения IV к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/23/ЕС, а также в случае договоров о закупках услуг в области обороны и безопасности, заказываемых в упрощенном порядке, – 300 000 евро.

(3) Международный предельный размер, включая международный предельный размер для социальных и специализированных услуг – это сумма, периодически устанавливаемая Европейской Комиссией на основании статей 8 и 9 Директивы Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/23/ЕС, статей 4 и 6 Директивы Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/24/ЕС и статей 15 и 17 Директивы Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/25/ЕС, и публикуемая в Официальном журнале Европейского союза (“Official Journal of the European Union”). Международный предельный размер обнаружится ответственным обработчиком регистра на своей веб-странице незамедлительно после каждой его публикации Европейской Комиссией.

(4) Международный предельный размер в области обороны и безопасности – это сумма, периодически устанавливаемая Европейской Комиссией на основании статей 8 и 68 Директивы Европейского Парламента и Совета ЕС № 2009/81/ЕС, и публикуемая в Официальном журнале Европейского союза (“Official Journal of the European Union”). Международный предельный размер в области обороны и безопасности обнаружится ответственным обработчиком регистра на своей веб-странице незамедлительно после каждой его публикации Европейской Комиссией.

Статья 15. Применение процедурных правил при заключении договора о закупках, за исключением концессионного договора

(1) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру простой закупки или превышает его, однако не достигает предельного размера государственной закупки.

(2) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный главой 2 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(3) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках социальных и специализированных услуг применяет порядок, установленный частью 2 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру государственной закупки социальных и специализированных услуг или превышает его.

(4) Заказчик из публичного сектора и заказчик из сетевого сектора, если он заключает договор о закупках в связи со своей деятельностью в сетевом секторе, при заключении договора о закупках в области обороны и безопасности применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру простой закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера.

(5) Заказчик из публичного сектора и заказчик из сетевого сектора, если он заключает договор о закупках в связи со своей деятельностью в сетевом секторе, при заключении договора о закупках в области обороны и безопасности применяет порядок, установленный главой 6 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна международному предельному размеру в области обороны и безопасности или превышает его.

(6) Заказчик из публичного сектора и заказчик из сетевого сектора, если он заключает договор о закупках в связи со своей деятельностью в сетевом секторе, при заключении договора о закупках услуг, заказываемых в упрощенном порядке в области обороны и безопасности, применяет порядок, установленный статьей 171 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна международному предельному размеру для услуг, заказываемых в упрощенном порядке в области обороны и безопасности, или превышает его.

(7) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках может применить порядок, установленный главой 5 настоящего закона, вместо порядка, установленного главой 2, если главная цель договора о закупках связана с его деятельностью в сетевом секторе, и предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(8) Заказчик из сетевого сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает международного предельного размера, и главная цель договора о закупках связана с его деятельностью в сетевом секторе, или же главную цель договора о закупках невозможно определить.

(9) Заказчик из сетевого сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный главой 5 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна международному предельному размеру или превышает его, и главная цель договора о закупках связана с его деятельностью в сетевом секторе, или же главную цель договора о закупках невозможно определить.

(10) Заказчик из сетевого сектора при заключении договора о закупках социальных и специализированных услуг применяет порядок, установленный статьей 166 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру государственной закупки социальных и специализированных услуг или превышает его, и главная цель договора о закупках связана с его деятельностью в сетевом секторе, или же главную цель договора о закупках невозможно определить.

(11) Заказчик имеет право в соответствии с предельным размером государственной закупки, международным предельным размером или сутью государственной закупки применять обязательный порядок, установленный настоящим законом, также при заключении договора о закупках, предполагаемая стоимость которой не достигает соответствующего предельного размера, либо которая по своей сути не соответствует признаку, обуславливающему применение этого порядка.

(12) Если заказчик начинает тендер без соответствующей вытекающей из закона обязанности, то он обязан соблюдать соответствующий порядок проведения тендера, установленный настоящим законом.

Статья 16. Применение процедурных правил при заключении концессионного договора

(1) Заказчик из публичного сектора и заказчик из сетевого сектора, если он заключает концессионный договор в связи со своей деятельностью в сетевом секторе, при заключении концессионного договора о закупке услуг применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость концессионного договора равна предельному размеру простой закупки или превышает его, однако не достигает предельного размера государственной закупки.

(2) Заказчик из публичного сектора и заказчик из сетевого сектора, если он заключает концессионный договор в связи со своей деятельностью в сетевом секторе, при заключении концессионного договора о закупке услуг применяет порядок,

установленный главой 4 настоящего закона, если предполагаемая стоимость концессионного договора равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(3) Заказчик из публичного сектора и заказчик из сетевого сектора, если он заключает концессионный договор в связи со своей деятельностью в сетевом секторе, при заключении концессионного договора о закупке социальных и специализированных услуг применяет порядок, установленный статьей 144 настоящего закона, если предполагаемая стоимость концессионного договора равна предельному размеру государственной закупки социальных и специализированных услуг или превышает его.

Статья 17. Применение процедурных правил при организации конкурса идей

(1) Заказчик из публичного сектора при организации конкурса идей применяет порядок, установленный разделом 3 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость конкурса идей равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(2) Заказчик из сетевого сектора при организации конкурса идей применяет порядок, установленный разделом 3 главы 3 настоящего закона, если конкурс идей связан с его деятельностью, и предполагаемая стоимость конкурса идей равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

Статья 18. Применение процедурных правил при заключении смешанных договоров

(1) Если предметом смешанного договора одновременно являются два или более видов деятельности, входящих в сферу применения настоящего закона, либо иная деятельность, входящая в сферу применения настоящего закона, и деятельность, не входящая в сферу применения настоящего закона, заказчик может заключить договор о закупках отдельно относительно каждого предмета. В таком случае при заключении договоров о закупках заказчик применяет процедурные правила, относящиеся отдельно к каждому договору о закупках, заключаемому в отношении каждого предмета.

(2) Если предметом смешанного договора одновременно являются деятельность, входящая в сферу применения настоящего закона, и деятельность, не входящая в сферу применения настоящего закона, и объективное разделение предметов договора не представляется возможным, то заказчик заключает договор о закупках по процедурным правилам, относящимся к главному предмету. Если предметы такого смешанного договора можно объективно разделить, то заказчик заключает смешанный договор в порядке, установленном настоящим законом, если предполагаемая стоимость части деятельности, входящей в сферу применения настоящего закона, равна предельному размеру государственной закупки, соответствующему настоящему Закону, или превышает его.

(3) Заказчик не может заключать смешанный договор или несколько договоров о закупках вместо смешанного договора с целью игнорирования порядка или требований, установленных настоящим законом для осуществления государственных закупок.

Статья 19. Применение процедурных правил при заключении смешанных договоров со стороны заказчика из публичного сектора

(1) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предметом договора о закупках одновременно являются вещи или услуги, за исключением социальных и специализированных услуг, либо строительные работы и концессионный договор, и предполагаемая стоимость части договора о закупках вещей, услуг или строительных работ равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает предельного размера государственной закупки.

(2) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный главой 2 настоящего закона, если предметом договора о закупках одновременно являются вещи или услуги, за исключением социальных и специализированных услуг, либо строительные работы и концессионный договор, предполагаемая стоимость части договора о закупках вещей, услуг или строительных работ равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(3) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предметом договора о закупках одновременно являются социальные и специализированные услуги и концессионный договор о закупке услуг, и предполагаемая стоимость части концессионного договора о закупке услуг равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает предельного размера государственной закупки.

(4) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках применяет порядок, установленный главой 4 настоящего закона, если предметом договора о закупках одновременно являются социальные и специализированные услуги и концессионный договор о закупке услуг, и предполагаемая стоимость части концессионного договора о закупке услуг равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(5) Если предметом договора о закупках одновременно являются вещи, услуги или строительные работы, и вещи, услуги или строительные работы в сетевом секторе, то заказчик из публичного сектора заключает договор о закупках по процедурным правилам, применяемым к главному предмету договора.

(6) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках, указанного в части 5 настоящей статьи, применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если главный предмет договора о закупках невозможно установить, и предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает предельного размера государственной закупки, либо порядок, установленный главой 2 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(7) Если предметом договора о закупках одновременно являются вещи, услуги или строительные работы в сетевом секторе и концессионный договор, то заказчик из публичного сектора заключает договор о закупках по процедурным правилам, применяемым к главному предмету договора.

(8) Заказчик из публичного сектора при заключении договора о закупках, указанного в части 7 настоящей статьи, применяет порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если главный предмет договора о закупках невозможно установить, и предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает предельного размера государственной закупки, либо порядок, установленный главой 5 настоящего закона, если предполагаемая стоимость договора о закупках равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

Статья 20. Применение процедурных правил при заключении смешанных договоров со стороны заказчика из сетевого сектора, не являющегося заказчиком из публичного сектора

(1) Если предметом договора о закупках одновременно являются вещи, услуги или строительные работы и концессионный договор, то заказчик из сетевого сектора при заключении договора о закупках применяет один из следующих порядков:

- 1) порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость части договора о закупках вещей, или услуг, или строительных работ равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает международного предельного размера;
- 2) порядок, установленный разделом 1 главы 3 настоящего закона, если предполагаемая стоимость части концессионного договора о закупке услуг равна предельному размеру простой закупки или превышает его, но не достигает предельного размера государственной закупки;
- 3) порядок, установленный главой 5 настоящего закона, если предполагаемая стоимость части договора о закупках вещей, или услуг, или строительных работ равна международному предельному размеру или превышает его.

(2) В случае договора о закупках, указанного в части 1 настоящей статьи, в котором предполагаемая стоимость части договора о закупках вещей, услуг или строительных работ не достигает предельного размера простой закупки, заказчик из сетевого сектора применяет порядок, установленный главой 4 настоящего закона, если предполагаемая стоимость части концессионного договора о закупке строительных работ в договоре о закупках равна предельному размеру государственной закупки или превышает его.

Статья 21. Применение процедурных правил при заключении смешанных договоров, содержащих виды деятельности в области обороны и безопасности

(1) Если одним из предметов договора о закупках являются виды деятельности в области обороны и безопасности, и заключение одного договора о закупках является объективно обоснованным, или если отдельные части договора о закупках невозможно объективно разделить, то заказчик применяет порядок, установленный главой 6 настоящего закона.

(2) Если одним из предметов договора о закупках являются виды деятельности в области обороны и безопасности, не входящие в сферу применения настоящего закона на основании части 1 статьи 170 настоящего закона, и заключение одного договора о закупках является объективно обоснованным, или если отдельные части договора о

закупках невозможно объективно разделить, то заказчик не обязан применять порядок, установленный настоящим законом.

Статья 22. Правила организации тендеров на выполнение строительных работ и проектирование строений

Отвечающий за данную сферу министр своим постановлением может установить правила организации тендеров на выполнение строительных работ и проектирование строений, равных предельному размеру государственной закупки для строительных работ или превышающих его.

Раздел 5

Определение предполагаемой стоимости государственной закупки и разделение государственной закупки на части

Статья 23. Правила определения предполагаемой стоимости государственной закупки

(1) Все упомянутые в настоящем Законе предполагаемые стоимости и предполагаемые общие стоимости, стоимости и общие стоимости, а также лежащие в основе вышеупомянутых платежи и выплаты исчисляются без налога с оборота.

(2) В сумму предполагаемой стоимости государственной закупки включаются:

- 1) общая сумма, которая предположительно будет уплачена при выполнении договора о закупках, с учетом, в частности, вероятных будущих обязательств, возникающих на основании договора о закупках, и возобновления договора о закупках;
- 2) возможные премии или платы за участие, присуждаемые на конкурсе идей, и предполагаемая стоимость договора о закупках услуг, если заказчик планирует заключить договор о закупках услуг по результатам конкурса идей;
- 3) общий оборот выполняемых на основании концессионного договора строительных работ и оказываемых услуг вместе со стоимостью вещей, необходимых для выполнения строительных работ и оказания услуг;
- 4) максимальная оценочная стоимость вещей, услуг или строительных работ, которые разрабатываются и поставляются в результате научной и исследовательско-прикладной деятельности и партнерства, ведущихся на всех этапах планируемого партнерства в инновационной сфере;
- 5) плата за участие в покрытие затрат, связанных с участием, либо премия, если заказчик выплачивает или присуждает её в рамках тендера.

(3) При исчислении предполагаемой стоимости государственной закупки следует исходить из уровня цен, соответствующего средней рыночной цене на момент опубликования в регистре сообщения о начале тендера и действующего на момент начала тендера.

(4) При определении предполагаемой стоимости рамочного договора или предполагаемой стоимости договоров о закупках, заключаемых на основании динамической системы закупок, за основу принимается предполагаемая максимальная общая стоимость договоров о закупках, заключаемых на основе рамочного договора или динамической системы закупок во время их действия.

(5) Если стоимость концессионного договора на момент заключения концессионного договора как минимум на 20 процентов выше его предполагаемой стоимости, то предполагаемой стоимостью концессионного договора считается стоимость концессионного договора.

(6) Если в составе заказчика насчитывается несколько единиц, то как правило при определении предполагаемой стоимости государственной закупки учитывается предполагаемая общая стоимость тендеров всех единиц. Если самостоятельно действующая единица самостоятельно несет ответственность за свои тендеры или их части, то при исчислении предполагаемой стоимости государственной закупки можно исходить только из предполагаемой стоимости тендера данной единицы.

(7) Если в рамках объявляемого тендера в уведомлении о закупке содержится информация о возможности заключения нового договора о закупках услуг или строительных работ посредством тендера с необъявленными переговорами в порядке, установленном частью 5 статьи 49 настоящего закона, то в сумму предполагаемой стоимости договора о закупках включается предполагаемая общая стоимость услуг или строительных работ, заказываемых на основании такого дополнительного договора о закупках.

(8) Ни один из вариантов выбора основы определения предполагаемой стоимости государственной закупки не может быть использован для игнорирования порядка или требований, установленных для осуществления государственной закупки. Если исчисление предполагаемой стоимости государственной закупки возможно в соответствии с положениями настоящей главы несколькими различными методами, и при использовании хотя бы одного из этих методов предполагаемая стоимость государственной закупки была бы равной предельному размеру простой закупки, государственной закупки или международному предельному размеру либо превышала их, то заказчик должен исчислить предполагаемую стоимость государственной закупки на основе этого метода.

(9) При начале государственной закупки, за исключением тендера с необъявленными переговорами, заказчик представляет в регистр сведения о предполагаемой стоимости государственной закупки и отмечает, желает ли он опубликовать предполагаемую стоимость в уведомлении о закупке или уведомлении о концессии.

Статья 24. Определение предполагаемой стоимости договора о закупках вещей или услуг

(1) Предполагаемой стоимостью договора о закупках вещей, предметом которого является наем, аренда или лизинг вещей, является:

1) для срочного договора о закупках, срок которого составляет 12 месяцев или меньше, – предполагаемая общая стоимость договора о закупках в течение срока его действия;

2) для срочного договора о закупках, срок которого составляет более 12 месяцев, – предполагаемая общая стоимость договора о закупках вместе с процентами и предполагаемой остаточной стоимостью вещи после истечения срока действия договора о закупках;

3) для бессрочного договора о закупках или договора о закупках, срок которого невозможно определить на момент определения предполагаемой стоимости, – предполагаемый месячный платеж, помноженный на 48.

(2) Предполагаемой стоимостью регулярного по своей сути договора о закупках вещей или услуг, или аналогичного договора о закупках, который планируется возобновить в течение определенного времени, является:

1) общая стоимость последовательных однотипных договоров о закупках, заключенных в течение предшествующих 12 месяцев либо предшествующего хозяйственного или бюджетного года, с учетом, по возможности, также предполагаемых изменений в покупаемых или заказываемых объемах или в цене в течение последующего периода, или

2) предполагаемая общая стоимость последовательных однотипных договоров о закупках, заключаемых в течение последующих 12 месяцев, либо последующего хозяйственного или бюджетного года, считая со дня заключения первого договора о закупках.

(3) При определении предполагаемой стоимости договора о закупках услуг за основу принимаются:

1) страховой взнос и иные уплачиваемые платежи на основании договора о закупках услуг страхования;

2) платежи за услуги, посреднические платежи, проценты и иные уплачиваемые платежи на основании договора о закупках банковских или иных финансовых услуг;

3) платежи за услуги, посреднические платежи и иные платежи, уплачиваемые за услуги на основании договора о закупках услуг проектирования.

(4) Предполагаемой стоимостью договора о закупках услуг, в котором не устанавливается общая стоимость договора о закупках, является:

1) для срочного договора о закупках, срок которого составляет 48 месяцев или меньше, – предполагаемая стоимость в течение срока действия договора о закупках;

2) для бессрочного договора о закупках или договора о закупках, срок которого составляет более 48 месяцев, – стоимость оказания услуг в течение одного месяца, помноженная на 48.

Статья 25. Определение предполагаемой стоимости договора о закупках строительных работ

При определении предполагаемой стоимости договора о закупках строительных работ, наряду с предполагаемой стоимостью строительных работ, за основу также принимается предполагаемая стоимость оказываемых услуг и вещей, передаваемых заказчиком оференту для выполнения строительных работ, на момент передачи.

Статья 26. Определение предполагаемой стоимости концессионного договора

(1) Заказчик исчисляет предполагаемую стоимость концессионного договора на основании объективной методики, установленной базовыми документами государственной закупки.

(2) При исчислении предполагаемой стоимости концессионного договора заказчик в первую очередь учитывает:

1) стоимость опционной оговорки в любой форме или возможность продления концессионного договора;

- 2) доход, который будет получен с услуг или пользовательских выплат по данному строению, а также штрафов, за исключением тех, что собираются от имени заказчика;
- 3) платежи или денежные преимущества в любой форме, включая возмещение за исполнение обязательств по концессионному договору о закупке услуг, а также государственные инвестиционные пособия, которые совершает концессионеру заказчик или иное публично-правовое лицо;
- 4) пособия или иные денежные преимущества в любой форме от третьих лиц за исполнение концессионного договора;
- 5) доход от продажи любого имущества, если оно является частью концессионного договора;
- 6) стоимость оказываемых услуг и вещей, передаваемых заказчиком концессионеру для выполнения строительных работ, на момент передачи;
- 7) премии и платы за участие, выплачиваемые oferентам и заявителям.

Статья 27. Разделение государственной закупки на части в рамках одного тендера

(1) Заказчик может разделить государственную закупку на части в рамках одного тендера, учитывая при определении предполагаемой стоимости государственной закупки предполагаемую общую стоимость всех частей и указывая в уведомлении о закупке или иных базовых документах государственной закупки, разрешает он oferенту представлять oferту на одну, несколько или все части.

(2) Если государственная закупка, предполагаемая стоимость которой равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, не разделена на части в рамках одного тендера, то заказчик обосновывает в базовых документах государственной закупки, почему он решил не разделять государственную закупку на части в рамках одного тендера.

(3) Заказчик может ограничить число договоров о закупках, заключаемых с одним oferентом, указав в уведомлении о закупке или иных базовых документах государственной закупки максимальное число договоров о закупках, заключаемых с одним oferентом.

(4) При использовании возможности, указанной в части 3 настоящей статьи, заказчик предусматривает в базовых документах государственной закупки объективные и исключающие дискриминацию основания, которые устанавливают, относительно каких частей заключается договор о закупках с одним oferентом, на тот случай, если в результате оценки oferт с одним oferентом заключалось бы больше договоров о закупках, чем было максимально предусмотрено заказчиком на основании части 3.

(5) Заказчик может объединить заключаемые с одним oferентом договоры о закупках в один договор о закупках, если он предусмотрел данную возможность в уведомлении о закупке или иных базовых документах государственной закупки, и назвал части государственной закупки или группы частей, которые можно объединять.

Статья 28. Разделение государственной закупки на отдельные государственные закупки

(1) Заказчик может разделять государственную закупку на части и покупать вещи и заказывать услуги или строительные работы по отдельности, если в отношении

заключения договора о закупках или концессионного договора для каждой части он применяет порядок заключения договора о закупках или концессионного договора с суммарной предполагаемой стоимостью всех частей.

(2) Заказчик не может разделить государственную закупку на части с целью игнорирования порядка или требований, установленных настоящим законом для осуществления государственной закупки, особенно, если предметом договора о закупках являются функционально взаимодействующие или необходимые для достижения одной цели вещи, услуги или строительные работы. Заказчик может разделить государственную закупку на части, если это является оправданным по объективным причинам.

(3) Заказчик может уклониться от положений части 2 настоящей статьи и применить в отношении заключения договора о закупках относительно какой-либо из частей разделяемой на части государственной закупки порядок заключения договора о закупках с предполагаемой стоимостью соответствующей части при условии, что общая стоимость этих частей не превышает 20 процентов от предполагаемой стоимости всей государственной закупки.

(4) Если предполагаемая суммарная стоимость всех частей разделяемой на части государственной закупки равна международному пределу или превышает его, то заказчик может применить положения части 3 настоящей статьи исключительно в случае, если предполагаемая стоимость каждой такой части составляет:

- 1) для договоров о закупках вещей или услуг – менее 80 000 евро;
- 2) для договоров о закупках строительных работ – менее 1 миллиона евро.

Раздел 6

Средства осуществления государственной закупки

Подраздел 1

Рамочный договор

Статья 29. Заключение рамочного договора

(1) В отношении рамочного договора применяются положения, касающиеся договора о закупках, если настоящим законом не предусмотрено иное.

(2) Рамочный договор можно заключить на срок не более четырех лет, за исключением случаев, когда более длительный срок является обоснованным, в первую очередь, исходя из предмета рамочного договора. Заключение бессрочного рамочного договора запрещено.

(3) Срок действия договора о закупках, заключенного в период действия рамочного договора и на основании последнего, может быть короче или длиннее срока действия рамочного договора.

Статья 30. Заключение договоров о закупках на основании рамочного договора

(1) При заключении договоров о закупках на основании рамочного договора следует исходить из условий, вытекающих из рамочного договора, и из порядка,

установленного настоящей статьей, без внесения значительных изменений в условия рамочного договора.

(2) Договор о закупках на основании рамочного договора заключают исключительно заказчики, которых возможно установить на основании базовых документов государственной закупки, и исключительно с oferентами, с которыми был заключен рамочный договор.

(3) На основании рамочного договора, заключенного заказчиком с одним oferентом, договоры о закупках заключаются в рамках условий, установленных рамочным договором. При необходимости заказчик может попросить oferента внести уточнения в изначальную oferту.

(4) Если рамочным договором, заключенным заказчиком более чем с одним oferентом, не предусмотрены все условия заключения договоров о закупках, заключаемых на его основе, то для заключения договора о закупках на основании рамочного договора заказчик проводит мини-конкурс среди oferентов, являющихся сторонами рамочного договора.

(5) Мини-конкурс – это конкурс, организуемый среди oferентов, являющихся сторонами рамочного договора, в порядке, установленном настоящим законом и рамочным договором, целью которого является заключение договора о закупках.

(6) Если рамочным договором, заключенным заказчиком более чем с одним oferентом, предусмотрены все условия заключения договоров о закупках, заключаемых на его основе, то заказчик может выбрать одну из следующих возможностей для заключения договора о закупках:

1) договор о закупках заключается на условиях, установленных рамочным договором, без организации мини-конкурса;

2) договор о закупках заключается частично на условиях, установленных рамочным договором, и частично на основании результатов мини-конкурса.

(7) Возможность, указанную в пункте 2 части 6 настоящей статьи, следует предусмотреть в базовых документах государственной закупки, указав объективные критерии, исходя из которых заказчик делает выбор в пользу организации мини-конкурса в отношении соответствующего предмета договора о закупках или части государственной закупки. В базовых документах государственной закупки следует установить, какие условия рамочного договора могут рассматриваться в рамках мини-конкурса.

(8) В рамочном договоре, упомянутом в части 6 настоящей статьи, заказчик может установить условие заключения договора о закупках, согласно которому заказчик может заключать договор о закупках с выбранным им oferентом из числа сторон рамочного договора при условии, что общая стоимость их договоров о закупках не превышает 20 процентов от стоимости всего рамочного договора, и стоимость каждого такого договора о закупках меньше предельного размера государственной закупки.

(9) В отношении мини-конкурса применяется порядок, установленный в рамочном договоре, на следующих условиях:

- 1) заказчик в допускающей письменное воспроизведение форме вносит предложение на представление оферт всем oferентам, являющимся сторонами рамочного договора, которые способны исполнить данный договор о закупках;
- 2) заказчик устанавливает разумный срок представления оферт с учетом сложности предмета договора о закупках и времени, необходимого для представления оферт;
- 3) оферты представляются в допускающей письменное воспроизведение форме и открываются по истечении срока, указанного в пункте 2 настоящей части;
- 4) заказчик заключает договор о закупках с oferентом, который представил наиболее экономически выгодную оферт согласно условиям, установленным базовыми документами государственной закупки.

(10) Заказчик может установить требования для дополнительной квалификации oferента в рамках мини-конкурса. При организации мини-конкурса заказчик может потребовать от oferента наличия годового нетто-оборота в сумме, которая не может превышать двукратную предполагаемую стоимость крупнейшего договора о закупках среди всех исполняемых договоров о закупках в один и тот же период на основании одного и того же рамочного договора. Если предполагаемые стоимости договоров о закупках неизвестны, то требуемый минимальный годовой нетто-оборот исчисляется на основании предполагаемой стоимости рамочного договора.

(11) Заказчик может вынести решение о заключении договора о закупках и представить каждому из oferентов, являющемуся стороной рамочного договора, уведомление относительно данного решения, в котором указываются наименование или наименования выбранного oferента или oferентов, а в уведомлении, представляемом не выбранному oferенту – также данные, характеризующие выбранную оферт, и её преимущества в сравнении с оферт получателя уведомления. Уведомление представляется с учетом того, что заключению договора о закупках предшествует семидневный срок ожидания, начиная с момента представления уведомления.

Статья 31. Ничтожность договора о закупках, заключенного на основании рамочного договора

(1) Договор о закупках, заключенный на основании рамочного договора, является ничтожным, если при заключении договора о закупках заказчик нарушил условия мини-конкурса, установленные частью 9 статьи 30 настоящего закона, за исключением случаев, когда заказчик применил положения части 11.

(2) На ничтожность договора о закупках по основаниям, перечисленным в части 1 настоящей статьи, можно опираться только в случае, если факт ничтожности договора о закупках установлен в соответствии с положениями настоящего закона.

Подраздел 2 Динамическая система закупок

Статья 32. Основания для динамической системы закупок

(1) Динамическая система закупок – это процесс заключения договоров о закупках в электронной форме, в ходе которого все предприятия, соответствующие условиям квалификации в период действия системы, могут присоединяться к данному процессу, а заказчик может заключать с oferентами, присоединившимися к динамической

системе закупок, договоры о закупках в порядке, установленном статьей 35 настоящего закона.

(2) В рамках динамической системы закупок применяются положения, касающиеся ограниченного тендера с учетом отличий, установленных в настоящем подразделе.

(3) Заказчик не может ограничивать число заявителей, желающих присоединиться к динамической системе закупок.

(4) Динамическую систему закупок можно разделить на категории на основании объективных свойств договоров о закупках. Среди прочих, таковыми свойствами могут являться максимальная стоимость договоров о закупках, заключаемых на основании динамической системы закупок, или же географическая территориальность исполнения договоров о закупках.

(5) В период действия динамической системы закупок заказчик может требовать от присоединившихся к ней заявителей предъявления актуализированного паспорта закупки в порядке, установленном статьей 104 настоящего закона. Заявители представляют паспорта закупки в течение пяти рабочих дней с момента выставления заказчиком соответствующего требования.

(6) В связи с динамической системой закупок нельзя требовать плату с заявителей, присоединившихся к динамической системе закупок или желающих к ней присоединиться.

(7) Для присоединения к динамической системе закупок заказчик может потребовать от oferента наличия годового нетто-оборота в сумме, которая не может превышать двукратную предполагаемую стоимость крупнейшего договора о закупках среди всех договоров о закупках, заключаемых на основании динамической системы закупок.

(8) Решение заказчика относительно присоединения заявителя к системе включает в себя решение о квалификации того же предпринимателя.

Статья 33. Создание и завершение динамической системы закупок

(1) Для создания динамической системы закупок заказчик подает в регистр уведомление о закупке, в которой указывает:

- 1) срок действия динамической системы закупок;
- 2) деление динамической системы закупок на категории (при наличии такового), определяющие данные категории свойства, а также условия квалификации, применяемые для каждой категории;
- 3) критерии оценки оферт.

(2) Заказчик вправе изменить срок действия динамической системы закупок, подав в регистр соответствующее уведомление о закупке.

(3) Динамическая система закупок завершается по истечении срока ее действия. Заказчик вправе преждевременно завершить динамическую систему закупок, подав в регистр уведомление о заключении договора о закупках.

Статья 34. Присоединение к динамической системе закупок

(1) Заказчик обеспечивает каждому предпринимателю возможность подавать заявки на присоединение к динамической системе закупок в период действия системы. Заявки на присоединение можно подавать в любое время.

(2) Заказчик рассматривает заявки на присоединение к динамической системе закупок в течение десяти рабочих дней с момента их получения. В особых случаях при наличии соответствующих обоснований срок может быть продлен до 15 рабочих дней, в первую очередь исходя из необходимости рассмотреть дополнительные документы или иным способом проверить, выполнены ли условия для квалификации.

(3) В уведомлении о закупке заказчик может установить более длительный срок, чем указанный в части 2 настоящей статьи, для рассмотрения тех заявок, которые подаются в течение 30 дней с момента публикации уведомления о закупке.

Статья 35. Заключение договора о закупках

(1) Для заключения договора о закупках в динамической системе закупок заказчик вносит всем заявителям, присоединившимся к динамической системе закупок, предложение о предоставлении оферты. Если динамическая система закупок разделена на категории, то заказчик вносит предложение о предоставлении оферты заявителям, которые присоединились к соответствующей категории динамической системы закупок.

(2) В предложении о предоставлении оферты заказчик указывает суть и предположительное количество государственных закупок, которые планируется осуществить на основании динамической системы закупок, и необходимые сведения относительно технической организации объединения и электронных устройств, используемых в динамической системе закупок, а также соответствующее описание. В предложении о предоставлении оферты заказчик может уточнить критерии оценки оферт, установленные в уведомлении о закупке.

(3) Оферты представляются в течение десяти дней с момента получения предложения о предоставлении оферты, если заказчик в своем предложении не установил более длительный срок представления оферт.

(4) Договор заключается с оферентом, который представил лучшую оферту в соответствии с базовыми документами государственной закупки и критериями оценки оферт.

Подраздел 3 Электронный аукцион

Статья 36. Основы проведения электронного аукциона

(1) В ходе электронного аукциона заказчик оценивает и сравнивает количественно измеримые показатели в офертах, чтобы составить рейтинг оферт по степени убывания при помощи автоматических методов оценки.

(2) Электронный аукцион можно использовать в рамках процедуры простой закупки, открытого тендера, ограниченного тендера и тендера с переговорами на конкурентной основе, а также для заключения договора о закупках в динамической системе закупок или при организации мини-конкурса среди oferentov, являющихся сторонами рамочного договора, если можно составить точное описание предмета договора о закупках.

(3) Электронный аукцион нельзя использовать в государственных закупках услуг или строительных работ, где предметом договора о закупках является интеллектуальная деятельность, при которой нельзя составить рейтинг oferentov по степени убывания при помощи автоматических методов оценки.

(4) Электронный аукцион основывается на одном из следующих показателей:

- 1) только на стоимости oferentov, если заказчик заключает договор о закупках на основании oferentov с самой низкой стоимостью;
- 2) на стоимости, исходящей из цены oferentov и иных цифровых критериев оценки oferentov, если заказчик заключает договор о закупках на основании лучшего соотношения цены и качества;
- 3) на цене oferentov или затратах на oferentov, если заказчик заключает договор о закупках на основании oferentov с наименьшей затратностью.

Статья 37. Организация электронного аукциона

(1) Заказчик сообщает об организации электронного аукциона в уведомлении о закупке.

(2) Перед началом электронного аукциона заказчик оценивает признанные пригодными oferentov исходя из критериев оценки oferentov и их удельного веса.

(3) Заказчик вносит всем oferentov, представившим признанную пригодной oferentov, приглашение участвовать в электронном аукционе. К приглашению прилагаются результаты оценки oferentov данного oferentov.

(4) В приглашении, указанном в части 3 настоящей статьи, указывается математическая формула, которая используется для составления рейтинга oferentov при помощи автоматических методов оценки на основании представленных стоимостей и содержит доли удельного веса всех критериев, представленных в базовых документах государственной закупки для определения наиболее экономически выгодных oferentov, за исключением случаев, когда наиболее экономически выгодная oferentov определяется только на основании цены. Для этого все допустимые разницы сводятся к ранее установленной стоимости.

(5) Если допускаются альтернативные решения, то указанная в части 4 настоящей статьи формула представляется отдельно в отношении каждого альтернативного решения.

(6) Электронный аукцион может начинаться не ранее, чем через два рабочих дня после даты представления приглашений.

(7) Электронный аукцион может проходить в несколько последовательных этапов. Заказчик может в любое время оповещать oferentov о количестве участников соответствующего этапа аукциона.

(8) На каждом этапе электронного аукциона oferenty должны обладать достаточными сведениями, позволяющими им определить свою позицию в рейтинге oferent. Если заказчик предварительно установил такую возможность, то заказчик может передавать oferentam и другую информацию о представленных ценах или стоимостях.

(9) Заказчику запрещается разглашать личности oferentov на любом этапе аукциона.

Статья 38. Завершение электронного аукциона

(1) Заказчик завершает электронный аукцион:

- 1) по наступлению даты и времени, указанных в приглашении на электронный аукцион;
- 2) если в течение срока, указанного в приглашении на электронный аукцион, в период между последним представлением стоимостей и цен и закрытием аукциона не было представлено новых стоимостей или цен, относящихся к минимальной разнице, на которую должны отличаться новые стоимости или цены от представленных ранее в ходе аукциона;
- 3) если прошло указанное в приглашении на электронный аукцион число аукционных этапов, и заказчик указал в приглашении график проведения всех этапов.

(2) Основания, указанные в пунктах 2 и 3 части 1 настоящей статьи, можно применять одновременно.

(3) После завершения электронного аукциона заказчик заключает договор о закупках на основании результатов электронного аукциона.

Подраздел 4 Электронный каталог

Статья 39. Представление oferent в виде электронного каталога

(1) Электронный каталог – это единое средство для электронного составления и представления oferent.

(2) В случае электронного обмена информацией заказчик может потребовать представления oferenty в виде электронного каталога или внесения oferenty в электронный каталог. К oferentam, представленным в виде электронного каталога, можно добавлять прочие документы, дополняющие oferentu.

(3) Предприниматели составляют электронные каталоги с учетом требований, установленных заказчиком в базовой документации к соответствующей государственной закупке.

(4) Если заказчик акцептирует или требует представления oferent в виде электронного каталога, то он сообщает об этом в уведомлении о закупке.

(5) В случае требования или акцептирования электронного каталога заказчик представляет в базовых документах государственной закупки соответствующие положения части 8 статьи 45 настоящего закона сведения относительно оформления электронного каталога, используемых электронных средств, порядка технических соединений и технического описания каталога.

Статья 40. Использование электронного каталога в случае мини-конкурса

(1) Если после представления оферты в виде электронного каталога заключается рамочный договор с несколькими оферентами, то заказчик из публичного сектора может предусмотреть условие, при котором в случае договоров о закупках, заключаемых на основании рамочного договора, организуется мини-конкурс на основании актуализированного электронного каталога. В таком случае заказчик прибегает к одному из следующих методов:

1) вносит оферентам приглашение снова представить электронный каталог, приведенный в соответствие с требованиями мини-конкурса;

2) если такая возможность была установлена в базовых документах государственной закупки, сообщает оферентам о своем намерении собрать из уже представленных электронных каталогов необходимые сведения для составления оферты, приведенной в соответствие с требованиями мини-конкурса.

(2) Если заказчик пользуется возможностью, упомянутой в пункте 2 части 1 настоящей статьи, то он сообщает каждому оференту срок, в течение которого он намеревается собирать сведения, необходимые для составления оферт, приведенных в соответствие с требованиями мини-конкурса, и дает оферентам возможность отказаться от предоставления сведений. Заказчик оставляет достаточный срок между представлением уведомления и сбором сведений.

(3) Если заказчик пользуется возможностью, упомянутой в пункте 2 части 1 настоящей статьи, то перед заключением договора о закупках заказчик представляет собранные им сведения соответствующему оференту, чтобы последний мог представить свои возражения или подтвердить, что оферта, составленная заказчиком на основании собранных сведений, не содержит смысловых ошибок.

Статья 41. Использование электронного каталога в динамической системе закупок

(1) Заказчик может заключить договор о закупках на основании динамической системы закупок, требуя представления оферт для заключения соответствующего договора о закупках в виде электронного каталога.

(2) Заказчик может заключить договор о закупках на основании динамической системы закупок в соответствии с пунктом 2 части 1 и частями 2 и 3 статьи 40 настоящего закона при условии, что вместе с заявлением на присоединение к динамической системе закупок должен быть представлен и электронный каталог, соответствующий техническому описанию и оформлению, установленному заказчиком. Если заказчик сообщает заявителю о своем решении воспользоваться возможностью, указанной в пункте 2 части 1 статьи 40 настоящего закона, то заявители заполняют данный каталог.

Консолидация государственных закупок

Статья 42. Централизованные государственные закупки

(1) Централизованная государственная закупка – это осуществляемая центральным заказчиком покупка вещей или заказ услуг для заказчиков, либо заключение договора о закупках или рамочного договора для покупки вещей или заказа услуг либо строительных работ для заказчиков.

(2) Правительство Республики может назначить центрального заказчика и установить, в каком объеме центральный заказчик будет заниматься организацией государственных закупок за заказчиков.

(3) Правительство Республики может принять решение, что заказчик не будет совместно или по отдельности заниматься организацией государственных закупок в объеме, установленном Правительством Республики, за исключением оснований, указанных в статье 44 настоящего закона.

(4) Положения части 3 настоящей статьи не применяются в отношении организации государственных закупок со стороны конституционно-правового института, публично-правового юридического лица, выступающего в качестве заказчика юридического лица и единицы местного самоуправления.

(5) Министр может назначить центрального заказчика в пределах подведомственной сферы министерства и установить, в каком объеме центральный заказчик будет заниматься организацией государственных закупок за заказчиков.

(6) Министр может принять решение, что заказчик не будет совместно или по отдельности заниматься организацией государственных закупок в объеме, установленном на основании части 5 настоящей статьи.

(7) По предоставлению полномочий со стороны заказчика, указанного в пункте 2 части 2 статьи 5 настоящего закона, заниматься организацией государственной закупки за него может учреждение либо иное объединение, выступающее в качестве центрального заказчика, согласно форме сотрудничества, установленной пунктом 3 части 1 статьи 62 Закона об организации местных самоуправлений.

(8) Заказчик может присоединиться к государственной закупке, организуемой центральным заказчиком, заключив с центральным заказчиком соглашение, в котором при необходимости среди прочего оговаривается масштаб представительских полномочий центрального заказчика, возмещение затрат, связанных с централизованной закупкой, либо выплата вознаграждения центральному заказчику.

(9) Заказчик может пользоваться динамической системой закупок, созданной центральным заказчиком, если такая возможность указана в уведомлении относительно создания динамической системы закупок.

(10) Вспомогательные услуги в рамках государственной закупки – это деятельность в поддержку государственной закупки, включая администрирование технической инфраструктуры для заключения договора о закупках, проведение консультаций по

государственной закупке, а также подготовка государственной закупки и совершение действий от имени заказчика.

(11) В случае централизованной закупки заказчик несет ответственность исключительно за те этапы или действия государственной закупки, которые он организует самостоятельно.

Статья 43. Совместные тендеры

(1) Совместный тендер – это общая государственная закупка, организованная на основании соглашения, заключенного двумя или более заказчиками, при которой один из заказчиков, участвующих в совместном тендере, на основании предоставленных полномочий организует государственную закупку за другого или других заказчиков.

(2) В соглашении, упомянутом в части 1 настоящей статьи, при необходимости среди прочего оговаривается и масштаб представительских полномочий заказчика, возмещение затрат, связанных с совместным проведением тендера, или выплата вознаграждения.

(3) Заказчики несут солидарную ответственность за соблюдение требований, установленных настоящим законом, если государственная закупка организуется полностью в интересах всех соответствующих заказчиков, даже если руководство государственной закупкой от своего имени осуществляет один из заказчиков.

(4) Если совместно проводятся исключительно некоторые этапы или действия в рамках государственной закупки, то заказчики несут солидарную ответственность за соблюдение требований, установленных настоящим законом, в масштабах данных этапов или действий. За этапы и действия в рамках государственной закупки, проведенные самостоятельно, каждый заказчик несет ответственность исключительно в своем лице.

Статья 44. Трансграничные государственные закупки

(1) Заказчики из разных государств – членов Европейского союза могут организовывать совместные или централизованные трансграничные государственные закупки в порядке, установленном настоящей статьёй.

(2) Заказчики из разных государств – членов Европейского союза не организуют трансграничные государственные закупки с целью избежать применения положений, исходящих из права государства-члена по своему местонахождению, в соответствии с правом Союза.

(3) Централизованное проведение тендера осуществляется согласно праву государства-члена, в котором располагается центральный заказчик.

(4) Заказчики из разных государств – членов Европейского союза могут договориться об общей организации государственных закупок, заключив между собой договор, лежащий в основе взаимного сотрудничества, в котором определяется распределение ответственности между заказчиками и исходящее из этого применяемое право государства-члена, которое следует указать в базовых документах государственной

закупки, а также организационные подробности процесса организации государственной закупки.

(5) В случае централизованной закупки заказчик несет ответственность исключительно за этапы или действия в рамках государственной закупки, которые он организует самостоятельно.

(6) Если несколько заказчиков из публичного сектора, представляющих различные государства-члены Европейского союза, образовали совместное юридическое лицо для совместной организации государственных закупок, то в решении компетентного органа совместного юридического лица устанавливается подлежащее применению право, регулирующее государственную закупку, каковым может являться регулирующее государственную закупку право государства-члена по зарегистрированному местонахождению данного лица либо право государства-члена по месту деятельности данного лица.

(7) Выбор регулирующего государственную закупку права, указанный в части 6 настоящей статьи, можно применять на бессрочной основе, если это установлено в учредительном акте совместного юридического лица, либо в течение определенного срока, или в отношении договоров о закупках определенного типа, или в отношении какого-то определенного договора о закупках.

Подраздел 7

Правила обмена информацией и требования к форме документов

Статья 45. Обмен информацией

(1) Весь обмен информацией между заказчиком и предпринимателем, касающийся государственной закупки, включая обеспечение доступа к базовым документам государственной закупки, а также представление оферт, заявлений и разъяснений, производится в электронной форме, если настоящим законом не установлено иное.

(2) Обмен информацией не должен производиться в электронной форме в отношении такой части информации, в случае которой:

- 1) ввиду специфического характера тендера применение электронных средств потребовало бы использования специализированных средств, оборудования или формата файлов, которые не являются общедоступными либо не поддерживаются общедоступными приложениями;
- 2) приложения, поддерживающие форматы файлов, подходящие для оферты, используют форматы файлов, которые невозможно обрабатывать ни одним другим открытым или общедоступным приложением, либо они используются на основании порядка применения промышленной собственности, и заказчик из публичного сектора не может сделать их доступными для загрузки или удаленного использования;
- 3) в базовых документах государственной закупки требуется представление физической или масштабируемой модели либо образца, которые невозможно представить с помощью электронных средств;
- 4) использование иных средств, кроме электронных, необходимо либо ввиду угрозы нарушения безопасности данных средств связи, либо для защиты сведений особо деликатного характера, требующих защиты настолько высокого уровня, что её невозможно обеспечить теми электронными средствами и оборудованием, которые

являются общедоступными для предпринимателей или могут стать таковыми при предоставлении доступа со стороны заказчика;

5) заказчик ведет с предпринимателями переговоры или диалог.

(3) Без учета положений части 2 настоящей статьи, заказчик подает в регистр государственных закупок в установленной Европейской Комиссией стандартной форме все следующие уведомления:

- 1) предварительное уведомление и периодическое предварительное уведомление;
- 2) уведомление о профиле заказчика;
- 3) уведомление о закупке;
- 4) уведомление о заключении договора о закупках;
- 5) уведомление о конкурсе идей;
- 6) результаты конкурса идей;
- 7) уведомление об изменении договора о закупках;
- 8) уведомление о системе квалификации;
- 9) добровольное уведомление;
- 10) уведомление о концессии.

(4) Уведомления, указанные в части 3 настоящей статьи, должны включать в себя как минимум информацию, установленную для соответствующих уведомлений в приложениях к Директивам Европейского парламента и Совета ЕС №№ 2014/23/ЕС, 2014/24/ ЕС и 2014/25/ ЕС.

(5) Устный обмен информацией разрешен в несущественных элементах государственной закупки, если его содержание является задокументированным в достаточной форме. Существенными элементами государственной закупки, в случае которых не допускается устный обмен информацией, являются базовые документы государственной закупки, оферта и заявление.

(6) При представлении в регистр уведомления о начале государственной закупки заказчик указывает, является ли предполагаемая стоимость государственной закупки равной международному предельному размеру или превышает его, или желает ли он добровольного осуществления передачи уведомления в Службу по официальным изданиям Европейского союза. В случае тендера с необъявленными переговорами или в иных случаях, если заказчик посчитает, что представления в регистр уведомления о начале государственной закупки на основании настоящего закона не требуется, заказчик указывает указанные сведения в добровольном уведомлении или уведомлении о заключении договора о закупках.

(7) Заказчик в рамках обмена информацией обеспечивает целостность данных, а также конфиденциальность оферт и заявлений. Заказчик знакомится с содержанием оферт или заявлений только после наступления срока их подачи.

(8) Требования в отношении оборудования для электронного обмена информацией устанавливает своим постановлением ответственный за данную сферу министр.

Статья 46. Разъяснения

(1) Заказчик обеспечивает электронный доступ к разъяснениям, связанным с базовыми документами государственной закупки, или обеспечивающим разъяснение документам

в течение трех рабочих дней с момента получения соответствующего заявления на получение разъяснений. Если обмен информацией в рамках государственной закупки не ведется целиком в электронной форме, то заказчик предоставляет разъяснения или обеспечивающие разъяснения документы в допускающей последующее письменное воспроизведение форме в течение того же срока всем предпринимателям, чей интерес к государственной закупке известен заказчику.

(2) Если временной промежуток между поступлением к заказчику заявления о предоставлении разъяснений относительно базовых документов государственной закупки и сроком представления ofert составляет менее шести дней, в случаях, указанных в пункте 2 части 2 статьи 93 и пункте 2 части 4 статьи 94 настоящего закона – четырех дней, а в случае простого тендера – одного рабочего дня, то заказчик не обязан отвечать на заявления о предоставлении разъяснений.

(3) Разъяснения относительно базовых документов государственной закупки или документы, обеспечивающие разъяснение, не должны содержать новых сведений, без которых представление ofert не являлось возможным, либо уже представленные офферты становились бы несоответствующими базовым документам государственной закупки, либо изменилось бы их содержание. На основании разъяснений и документов, обеспечивающих разъяснение, запрещается вносить изменения в базовые документы государственной закупки.

(4) Предприниматель предоставляет заказчику разъяснения или обеспечивающие разъяснение документы относительно отсутствия оснований для устранения, одобрения или подтверждения квалификации на основании представленных данных или данных, указанных в офферте, в течение трех рабочих дней с момента получения соответствующего требования со стороны заказчика. Заказчик может по уважительным причинам продлить срок для предоставления предпринимателем данных документов или разъяснений.

Статья 47. Уведомление предпринимателей о решении заказчика

(1) В период вынесения решения заказчик предоставляет всем предпринимателям, участвующим в государственной закупке, в течение трех рабочих дней с момента вынесения решения, в допускающей последующее письменное воспроизведение форме уведомление о следующих решениях:

- 1) решение об отстранении предпринимателя от тендера;
- 2) решение об отмене устранения от тендера, вынесенное на основании части 2 статьи 97 настоящего закона;
- 3) решение о квалификации;
- 4) решение об отстранении от квалификации;
- 5) решение об отклонении офферты;
- 6) решение об отклонении всех офферт;
- 7) решение, указанное в части 3 статьи 70 настоящего закона;
- 8) решение о разрешении на присоединение к динамической системе закупок;
- 9) решение о признании офферты соответствующей;
- 10) решение о признании офферты победившей;
- 11) решение о заключении договора о закупках, указанного в части 11 статьи 30 и части 9 статьи 125 настоящего закона;

12) решение о признании государственной закупки недействительной на основании пункта 6 части 3 статьи 73 настоящего закона.

(2) Предпринимателем, участвующим в государственной закупке, в значении настоящей статьи является oferent, заявитель или предприниматель, который участвовал в тендере с необъявленными переговорами, в рамках которого представление oferты не требовалось.

(3) Заказчик указывает в уведомлении, предоставляемом относительно решения, упомянутого в пункте 12 части 1 настоящей статьи, причины признания государственной закупки недействительной.

(4) Наряду с уведомлением, указанным в части 1 настоящей статьи, заказчик также предоставляет:

1) предпринимателю – причины отклонения его oferты;

2) oferенту, представившему oferту, которая была признана соответствующей – наименование или наименования oferента или oferентов, представивших oferту, признанную оптимальной (далее – *оптимальный oferent*), а также те сведения, характеризующие оптимальную oferту, которые выступили её преимуществом по сравнению с его oferтой.

(5) Заказчик не указывает в уведомлении, упомянутом в части 1 настоящей статьи, сведения, разглашение которых воспрепятствовало бы выполнению правовых актов, противоречило бы публичным интересам, нарушило коммерческую тайну предпринимателей или нанесло ущерб конкуренции.

(6) Заказчик может отклониться от срока, установленного частью 1 настоящей статьи, если он представит предпринимателям сведения, указанные в частях 1, 3 и 4 за раз в течение трех рабочих дней с вынесения решения о признании oferты оптимальной или решения, являющегося основанием для завершения государственной закупки, с условием, что решение было вынесено не позднее, чем в течение десяти рабочих дней с момента открытия oferт.

Глава 2 ТЕНДЕР

Раздел 1 Виды тендеров и их применение

Подраздел 1 Основания для выбора тендера

Статья 48. Выбор тендера

(1) Заказчик обязан организовать тендер в виде открытого или ограниченного тендера, если иное не вытекает из настоящего закона.

(2) Заказчик вправе создать партнерство в инновационной сфере, если у него возникла потребность в таких инновационных вещах, услугах или строительных работах, которую невозможно удовлетворить за счет закупки вещей, услуг или строительных

работ, уже имеющих на рынке. Партнерство в инновационной сфере создается с целью разработки инновационных вещей, услуг или строительных работ, а также их закупки согласно качеству и цене, оговоренным заказчиком и участниками партнерства в инновационной сфере.

(3) Заказчик вправе организовать государственную закупку в виде тендера с переговорами на конкурентной основе или конкурентного диалога, если:

- 1) предполагаемая стоимость государственной закупки не превышает международный предельный размер;
- 2) все oferty, представленные в рамках открытого или ограниченного тендера, оказались неприемлемыми;
- 3) заказчик объективно неспособен установить удовлетворяющие его требованиям технические решения согласно положениям статей 87 и 88 настоящего закона;
- 4) суть вещей, услуг или строительных работ, являющихся предметом договора о закупках, связанные с ними правовые или финансовые обстоятельства либо риски не позволяют установить условия договора о закупках с достаточной точностью, чтобы заключить договор о закупках по результатам открытого или ограниченного тендера;
- 5) предмет договора о закупках охватывает заказ проектных услуг или разработку инновационных решений, или
- 6) потребности заказчика нельзя удовлетворить посредством применения решений, уже имеющих на рынке.

(4) Неприемлемой offerтой в значении пункта 2 части 3 настоящей статьи является offerта:

- 1) которая не соответствует условиям базовых документов государственной закупки;
- 2) которая была представлена с опозданием;
- 3) которая была представлена в результате соглашения, вредящего конкуренции, решения объединения предпринимателей, согласованной деятельности или коррупции;
- 4) стоимость которой является неоправданно низкой;
- 5) стоимость которой превышает предполагаемую стоимость государственной закупки, которая была установлена и задокументирована перед началом открытого или ограниченного тендера, или
- 6) которую представил offerент, не соответствующий квалификационным условиям.

Статья 49. Организация государственной закупки в виде тендера с необъявленными переговорами

(1) Заказчик вправе организовать государственную закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если:

- 1) в ходе открытого или ограниченного тендера не было представлено ни одной offerты или тендерной заявки, либо если все представленные offerты не соответствовали базовой документации государственной закупки, или все тендерные заявки были представлены заявителями, подлежащими или могущими подлежать отстранению на основании части 1 или 4 статьи 95 настоящего закона, либо не соответствующими квалификационным условиям, и первоначальные условия государственной закупки по существу не изменяются;
- 2) договор о закупках может быть заключен только с одним offerентом по техническим причинам или причинам, связанным с защитой исключительного права, включая защиту прав на интеллектуальную собственность, и отсутствие конкуренции не исходит из искусственного сужения условий, представленных в государственной

закупке, либо по причинам, связанным с искусством, включая создание или приобретение уникального произведения искусства или художественного исполнения, или

3) срочное заключение договора о закупках необходимо вследствие крайней необходимости, возникшей в результате не зависящих от заказчика непредвиденных обстоятельств, которая не позволяет придерживаться сроков, установленных статьями 92–94 настоящего закона.

(2) Офертой, не соответствующей базовым документам государственной закупки в значении пункта 1 части 1 настоящей статьи и пункта 10 статьи 50 настоящего закона, считается оферта, которая не соответствует условиям, представленным в базовых документах государственной закупки без значительных изменений по существу, и потребностям заказчика.

(3) При заключении договора о закупках вещей заказчик имеет право, наряду с основаниями, установленными частью 1 настоящей статьи, организовать государственную закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если:

- 1) вещи, являющиеся предметом договора о закупках, производятся только с целью проведения научных исследований или экспериментов, осуществления учебной деятельности или деятельности по разработке, и это не охватывает вещи, которые производятся в виде массовой продукции с целью получения дохода или для покрытия расходов, связанных с научной деятельностью или деятельностью по разработке;
- 2) покупка вещей совершается с целью частичной замены или дополнения вещей, ранее купленных у того же оферента, когда смена оферента обусловила бы необходимость покупки вещей с другими техническими характеристиками, которые были бы технически несовместимы с имеющимися вещами или эксплуатации и обслуживанию которых сопутствовали бы технические проблемы, причем продолжительность такого дополнительного договора о закупках не должна превышать трех лет, или
- 3) вещи покупаются на товарной бирже.

(4) При заключении договора о закупках вещей или услуг заказчик имеет право, наряду с основаниями, установленными частями 1 и 3 настоящей статьи, организовать государственную закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если вещи или услуги покупаются на особо выгодных условиях у лица, в отношении которого возбуждено ликвидационное производство, или у банкротного управляющего для вступления в силу договоренности с кредиторами.

(5) При заключении договора о закупках услуг или строительных работ заказчик имеет право, наряду с основаниями, установленными частями 1 и 4 настоящей статьи, организовать государственную закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если заказываются новые строительные работы или услуги, аналогичные строительным работам или услугам, заказанным не более трех лет назад у того же заказчика на основании договора о закупках, заключенного в результате проведения объявленного тендера, и соответствующим первоначальному проекту, причем в первоначальном уведомлении о закупке содержалась информация об условиях такого договора о закупках и возможности его заключения в результате проведения объявленного тендера .

(6) При заключении договора о закупках услуг заказчик имеет право, наряду с основаниями, установленными частями 1, 4 и 5 настоящей статьи, организовать

государственную закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если договор о закупках заключается в порядке, установленном настоящим законом, с победителем организованного конкурса идей или одним из победителей, и данное условие было указано в приглашении на участие в конкурсе. Если договор о закупках заключается с одним из победителей конкурса идей, то переговоры ведутся со всеми победителями.

(7) По требованию Европейской Комиссии заказчик отправляет в Европейскую Комиссию через Министерство финансов отчет соответствующего содержания об обстоятельствах применения основания, установленного пунктом 1 части 1 настоящей статьи.

Статья 50. Организация государственной закупки в виде тендера с необъявленными переговорами при предполагаемой стоимости государственной закупки ниже международного предельного размера

Помимо оснований, установленных статьей 49 настоящего закона, заказчик вправе организовать государственную закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если предполагаемая стоимость государственной закупки ниже международного предельного размера и:

- 1) предметом договора о закупках является лицензия на использование документов и базы данных библиотеки;
- 2) покупка вещей осуществляется с использованием особо выгодной возможности, предложенной в течение очень короткого периода времени, по ценам значительно ниже обычных рыночных цен;
- 3) покупка вещей или заказ услуг либо строительных работ осуществляется для дипломатического представительства в иностранном государстве;
- 4) вещи покупаются или услуги заказываются у пенитенциарного учреждения или у управляющего его производственными подразделениями государственного коммерческого объединения заказчиком, указанным в пунктах 1 и 2 части 2 статьи 5 настоящего закона;
- 5) предметом договора о закупках являются услуги воздушного транспорта;
- 6) предметом договора о закупках является архивный документ, носитель информации, лицензия на использование носителя информации или имеющий культурную ценность предмет с целью занесения его в собрание музея, и заказчиком является музей, архив или библиотека;
- 7) предметом договора о закупках является вещь, используемая непосредственно для научной деятельности и деятельности по разработке, а заказчиком выступает научное и исследовательско-прикладное учреждение, аттестованное на основании Закона о научной и исследовательско-прикладной деятельности;
- 8) вещи покупаются в связи с подготовкой и проведением спектакля или концертной программы, а заказчиком выступает театрально-концертное учреждение;
- 9) покупаются продукты питания, или
- 10) в ходе тендера в виде конкурентного диалога, партнерства в инновационной сфере или тендера с переговорами на конкурентной основе не поступило ни одной оферты или тендерной заявки либо все представленные оферты не соответствовали базовой документации государственной закупки, или все тендерные заявки были представлены заявителями, подлежащими или могущими подлежать отстранению на основании части 1 или 4 статьи 95 настоящего закона, либо не соответствующими квалификационным

условиям, и первоначальные условия государственной закупки по существу не изменяются.

Подраздел 2 Открытый тендер

Статья 51. Принципы проведения открытого тендера

В рамках открытого тендера оферта может быть представлена любым предпринимателем, чье участие в государственной закупке не исключено возможными ограничениями, установленными на основании части 3 статьи 7 настоящего закона.

Статья 52. Представление, вскрытие и оценка оферт

(1) Вместе с офертой оферент представляет паспорт закупки согласно требованиям, указанным в уведомлении о закупке.

(2) Заказчик вскрывает все поступившие к сроку представления оферты, проверяет квалификацию всех оферентов и отсутствие оснований для отстранения в соответствии с положениями настоящего закона и уведомления о закупке, и соответствие оферт квалифицированных оферентов условиям, указанным в базовых документах государственной закупки, а также оценивает признанные соответствующими оферты в соответствии с порядком, установленным настоящей главой.

(3) Заказчик может проводить проверку соответствия оферт условиям, указанным в базовых документах государственной закупки, а также оценивать признанные соответствующими оферты в соответствии с порядком, установленным настоящим законом, до проверки квалификации всех оферентов и отсутствия оснований для отстранения. В таком случае заказчик обеспечивает ситуацию, при которой договор о закупках не заключается с тем оферентом, которого пришлось бы отстранить от тендера на основании части 1 статьи 95 настоящего закона, или который не соответствует квалификационным условиям, установленным заказчиком.

(4) Заказчику запрещается вести переговоры в ходе открытого тендера.

Подраздел 3 Ограниченный тендер

Статья 53. Принципы проведения ограниченного тендера

В рамках ограниченного тендера любой предприниматель может подать тендерную заявку, но оферты могут представить только те из заявителей, отобранных заказчиком на основании объективных и недискриминирующих критериев, которым заказчик предложит представить оферту.

Статья 54. Представление и рассмотрение заявок

(1) Вместе с тендерной заявкой заявитель представляет паспорт закупки согласно требованиям, указанным в уведомлении о закупке.

(2) Заказчик проводит в отношении всех заявителей, представивших в срок тендерную заявку, проверку на предмет квалификации и отсутствия оснований для отстранения согласно положениям настоящего закона и уведомления о закупке.

(3) Заказчик может ограничить число заявителей, которым он предложит представить оферты, установив в уведомлении о закупке минимальное количество, которое не может быть менее пяти, а при желании и максимальное количество, а также объективные и недискриминирующие критерии отбора заявителей. Количество заявителей, которым будет предложено представить оферты, должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

Статья 55. Предложение о представлении оферты

(1) Заказчик вносит предложение о представлении оферты одновременно каждому квалифицированному заявителю, либо в случае, если он в уведомлении о закупке ограничил число заявителей в соответствии с частью 3 статьи 54 настоящего закона, как минимум соответствующему числу отобранных квалифицированных заявителей. Предложение о представлении оферты составляется в форме, допускающей последующее письменное воспроизведение.

(2) Если число квалифицированных заявителей ниже минимального количества, указанного в уведомлении о закупке, то заказчик может продолжить тендер путем внесения предложения о представлении оферты всем квалифицированным заявителям.

Статья 56. Вскрытие и оценка оферт

(1) Заказчик вскрывает все оферты, представленные в срок, и проверяет их соответствие условиям, установленным в базовых документах государственной закупки, а также оценивает все признанные соответствующими оферты в соответствии с порядком, установленным настоящей главой.

(2) Заказчику запрещается вести переговоры в ходе ограниченного тендера.

Подраздел 4 Партнерство в инновационной сфере

Статья 57. Принципы заключения партнерства в инновационной сфере

(1) В случае партнерства в инновационной сфере каждый предприниматель может подать тендерную заявку, однако участвовать в переговорах и подавать оферту могут только те из заявителей, отобранных заказчиком на основании объективных и недискриминирующих критериев, которым заказчик предложит представить оферту.

(2) Партнерство в инновационной сфере можно заключить с одним или несколькими оферентами.

Статья 58. Подача тендерных заявок и их рассмотрение в рамках партнерства в инновационной сфере

(1) Вместе с тендерной заявкой заявитель представляет паспорт закупки согласно требованиям, указанным в уведомлении о закупке.

(2) Заказчик проводит в отношении всех заявителей, представивших в срок тендерную заявку, проверку на предмет квалификации и отсутствия оснований для отстранения согласно положениям настоящего закона и уведомления о закупке.

(3) Заказчик может ограничить число заявителей, которым он предложит представить оферты, установив в уведомлении о закупке минимальное количество, которое не может быть менее трех, а при желании и максимальное количество, а также объективные и недискриминирующие критерии отбора заявителей. Количество заявителей, которым будет предложено представить оферты, должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

(4) Упомянутые в части 3 настоящей статьи объективные и недискриминирующие критерии могут прежде всего быть связаны с потенциалом заявителя в рамках научной и исследовательско-прикладной деятельности, а также в сфере разработки и применения инновационных решений.

Статья 59. Предложение о представлении оферты в рамках партнерства в инновационной сфере

(1) Заказчик вносит предложение о представлении оферты одновременно каждому квалифицированному заявителю, а в случае, если в уведомлении о закупке он ограничил число заявителей в соответствии с частью 3 статьи 58 настоящего закона, как минимум соответствующему числу отобранных квалифицированных заявителей. Предложение о представлении оферты составляется в форме, допускающей последующее письменное воспроизведение.

(2) Если число квалифицированных заявителей ниже минимального количества, указанного в уведомлении о закупке, то заказчик может продолжить тендер путем внесения предложения о представлении оферты всем квалифицированным заявителям.

Статья 60. Вскрытие оферт и ведение переговоров в рамках партнерства в инновационной сфере

(1) Заказчик вскрывает все первоначальные оферты, представленные в срок, и проверяет их соответствие условиям, установленным заказчиком в базовых документах государственной закупки.

(2) В случае признанных соответствующими оферт и поэтапных переговоров в отношении всех дальнейших оферт заказчик может вести переговоры, чтобы выбрать оптимальную оферту. Переговоры не ведутся в отношении критериев оценивания и минимального уровня оговариваемых результатов.

(3) Во время переговоров заказчик гарантирует соблюдение принципов равного обращения со всеми оферентами и не разглашает сведения, полученные в ходе переговоров, дискриминирующим способом, который мог бы предоставить одному оференту преимущество по сравнению с другими оферентами. Заказчик не разглашает

конфиденциальную информацию, представленную oferентом и заявителем, другим участникам переговоров без согласия oferента или заявителя.

(4) Если заказчик установил подобную возможность в базовых документах государственной закупки, он может организовать переговоры в виде следующих друг за другом этапов, и на каждом этапе сокращать количество оговариваемых oferт, применяя в данных целях критерии оценки oferт, указанные в базовых документах государственной закупки. При наличии подходящих oferт число оговариваемых oferт на последнем этапе должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

(5) Заказчик оповещает всех oferентов, участвующих в тендере, чьи oferты не были отклонены на основании части 4 настоящей статьи, одновременно и в допускающей последующее письменное воспроизведение форме обо всех изменениях в технических описаниях или прочих условиях, и дает oferентам достаточный срок на представление новых oferт. Внесение изменений на минимальном уровне оговариваемых условий не допускается.

Статья 61. Оценка oferт в рамках партнерства в инновационной сфере

(1) Заказчик оповещает oferентов о завершении переговоров и назначает срок для представления финальных oferт. Заказчику запрещено вести переговоры в ходе тендера после представления уведомления о завершении переговоров. Переговоры относительно финальных oferт не проводятся.

(2) Заказчик проверяет финальные oferты на предмет соответствия условиям, указанным в базовых документах государственной закупки, и оценивает все признанные соответствующими oferты в порядке, установленном в настоящей главе.

Статья 62. Создание партнерства в инновационной сфере

(1) В договоре о закупках для создания партнерства в инновационной сфере заказчик указывает входящие в структуру данного партнерства последовательные этапы, промежуточные цели и осуществление выплат в виде частичных платежей. При определении этапов партнерства в инновационной сфере заказчик учитывает элементы научных исследований и инновационных процессов, которые могут охватывать производство вещей, оказание услуг или осуществление строительных работ.

(2) Если заказчик предусмотрел такую возможность и условия в базовых документах государственной закупки, то согласно исполнению промежуточных целей, после каждого этапа он может принять решение о прекращении партнерства в инновационной сфере или сокращении числа oferентов, заключивших договор о закупках для создания партнерства в инновационной сфере (далее – *партнеры*).

(3) При определении структуры партнерства в инновационной сфере, включая продолжительность и стоимость этапов, заказчик учитывает новаторство планируемого решения и характер научных исследований и инновационной деятельности, необходимой для его разработки. Стоимость вещей, услуг и строительных работ, закупаемых в результате партнерства в инновационной сфере, не должна быть диспропорциональна инвестициям, совершаемым в их развитие.

(4) Заказчик не разглашает другим партнерам решения, предложенные в ходе партнерства в инновационной сфере, а также прочую конфиденциальную информацию без согласия со стороны соответствующего партнера.

Подраздел 5 Конкурентный диалог

Статья 63. Принципы ведения конкурентного диалога

В случае конкурентного диалога любой предприниматель может подать заявку на участие в тендере, а заказчик ведет с заявителями, отобранными им на основании объективных и недискриминирующих критериев, переговоры с целью отбора одного или нескольких решений, наиболее подходящих по эксплуатационным признакам и функциональным требованиям для удовлетворения его потребностей.

Статья 64. Подача тендерных заявок и их рассмотрение в рамках конкурентного диалога

(1) Вместе с тендерной заявкой заявитель представляет паспорт закупки согласно требованиям, указанным в уведомлении о закупке.

(2) Заказчик проводит в отношении всех заявителей, в срок представивших тендерную заявку, проверку на предмет квалификации и отсутствия оснований для отстранения согласно положениям настоящего закона и уведомления о закупке.

(3) Заказчик может ограничить число заявителей, которым он предложит представить oferty, установив в уведомлении о закупке минимальное количество, которое не может быть менее трех, а при желании и максимальное количество, а также объективные и не дискриминирующие критерии отбора заявителей. Количество заявителей, которым будет предложено представить oferty, должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

Статья 65. Ведение диалога

(1) Заказчик вносит предложение о начале диалога одновременно каждому квалифицированному заявителю, а в случае, если в уведомлении о закупке он ограничил число заявителей в соответствии с частью 3 статьи 64 настоящего закона, как минимум соответствующему числу отобранных квалифицированных заявителей. Предложение о начале диалога для определения решения или решений, наилучшим образом удовлетворяющих потребности заказчика, составляется в форме, допускающей последующее письменное воспроизведение.

(2) Если число квалифицированных заявителей ниже минимального количества, указанного в уведомлении о закупке, то заказчик может продолжить тендер путем внесения предложения о начале диалога всем квалифицированным заявителям.

(3) Заказчик обеспечивает равное обращение во время диалога со всеми заявителями, принимающими участие в диалоге. Заказчик не может разглашать сведения дискриминирующим способом или публиковать предложенные заявителем в ходе

диалога решения или иную конфиденциальную информацию другим заявителям, участвующим в диалоге, или же третьим лицам без согласия заявителя.

(4) Если заказчик предусмотрел такую возможность в уведомлении о закупке или описывающей документации, то он может вести диалог в виде последовательных этапов и на каждом этапе сокращать число обсуждаемых решений, применяя для этого критерии оценки ofert, установленные в базовых документах государственной закупки. При наличии подходящих решений на последнем этапе число обсуждаемых решений должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

(5) В ходе диалога можно обсуждать все условия будущего договора о закупках.

(6) Заказчик ведет диалог с заявителями до определения решений, наилучшим образом соответствующих его потребностям.

(7) Решение или решения, разработанные в ходе диалога, заносятся в протокол, который подписывают заказчик и заявитель.

(8) Заказчик может выдавать oferентам премии или платить вознаграждение за участие для компенсации тех затрат, связанных с разработкой решений, предложенных в ходе диалога, величину которых можно дифференцировать в зависимости от соответствия предложенного решения представленным условиям.

Статья 66. Внесение предложения о представлении оферты, вскрытие оферт и оценка оферт в рамках конкурентного диалога

(1) После определения решений, в наибольшей степени соответствующих его потребностям, заказчик оповещает всех участвующих в диалоге заявителей о завершении диалога и одновременно в допускающей последующее письменное воспроизведение форме вносит им предложение о представлении оферты на основании решений, представленных и уточненных в ходе диалога. Предложение о представлении оферты должно включать в себя сведения, указанные в части 4 статьи 77 настоящего закона, которые являются необходимыми для представления оферт и надлежащего проведения тендера, и которые не были доступными в период начала тендера, поскольку не подлежали определению в период начала тендера исходя из содержания государственной закупки.

(2) Заказчик может внести предложение о представлении финальных оферт на основании каждого решения, предложенного самим заявителем, либо, при условии, что заявители дали свое согласие на разглашение предложенных ими решений другим заявителям, на основании одного решения, выбранного заказчиком.

(3) Заказчик вскрывает все оферты и проверяет их соответствие описанию предмета договора о закупках и условиям, установленным заказчиком в базовых документах государственной закупки, а также оценивает все признанные соответствующими оферты в порядке, установленном настоящей главой.

(4) Заказчику запрещено вести переговоры в рамках тендера после внесения предложения о представлении оферты.

Подраздел 6

Тендер с переговорами на конкурентной основе

Статья 67. Принципы проведения тендера с переговорами на конкурентной основе

В случае тендера с переговорами на конкурентной основе каждый предприниматель может подать тендерную заявку, а заказчик предлагает заявителям, отобранным им на основании объективных и не дискриминирующих критериев, представить oferty и ведет с ними переговоры относительно offerт в целях внесения исправлений в их содержание и отбора оптимальной offerты.

Статья 68. Подача тендерных заявок и их рассмотрение в рамках тендера с переговорами на конкурентной основе

- (1) Вместе с тендерной заявкой заявитель представляет паспорт закупки согласно требованиям, указанным в уведомлении о закупке.
- (2) Заказчик проводит в отношении всех заявителей, в срок представивших тендерную заявку, проверку на предмет квалификации и отсутствия оснований для отстранения согласно положениям настоящего закона и уведомления о закупке.
- (3) Заказчик может ограничить число заявителей, которым он предложит представить offerты, установив в уведомлении о закупке минимальное количество, которое не может быть менее трех, а при желании и максимальное количество, а также объективные и недискриминирующие критерии отбора заявителей. Количество заявителей, которым будет предложено представить offerты, должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

Статья 69. Внесение предложения о представлении offerты в рамках тендера с переговорами на конкурентной основе

- (1) Заказчик вносит предложение о представлении offerты одновременно каждому квалифицированному заявителю, а в случае, если в уведомлении о закупке он ограничил число заявителей в соответствии с частью 3 статьи 68 настоящего закона, как минимум соответствующему числу отобранных квалифицированных заявителей. Предложение о представлении offerты составляется в форме, допускающей последующее письменное воспроизведение.
- (2) Если число квалифицированных заявителей ниже минимального количества, указанного в уведомлении о закупке, то заказчик может продолжить тендер путем внесения предложения о представлении offerты всем квалифицированным заявителям.

Статья 70. Вскрытие offerт и ведение переговоров в рамках тендера с переговорами на конкурентной основе

- (1) Заказчик вскрывает все первоначальные offerты, представленные в срок, за исключением случая, указанного в части 3 настоящей статьи, и проверяет их соответствие условиям, установленным заказчиком в базовых документах государственной закупки.

(2) В случае признанных соответствующими офферт и поэтапных переговоров в отношении всех дальнейших офферт заказчик может вести переговоры, чтобы выбрать оптимальную офферту. Переговоры не ведутся в отношении критериев оценивания и минимального уровня оговариваемых результатов.

(3) В случае, указанном в пункте 2 части 3 статьи 48 настоящего закона, заказчик принимает решение о продолжении государственной закупки в виде тендера с переговорами на конкурентной основе и начале переговоров, если он приступает к переговорам по оффертам со всеми офферентами, которые были квалифицированы ранее в ходе открытого или ограниченного тендера, и которые представили офферту, соответствующую формальным требованиям. В этом случае положения частей 6 и 7 настоящей статьи не применяются.

(4) В случае, указанном в части 3 настоящей статьи, офферты, относительно которых ведутся переговоры, не должны соответствовать всем условиям, установленным в базовых документах государственной закупки.

(5) Во время переговоров заказчик гарантирует соблюдение принципов равного обращения со всеми офферентами и не разглашает сведения, полученные в ходе переговоров, дискриминирующим способом, который мог бы предоставить одному офференту преимущество по сравнению с другими офферентами. Заказчик не разглашает конфиденциальную информацию, представленную офферентом и заявителем, другим участникам переговоров без согласия офферента или заявителя.

(6) Если заказчик установил подобную возможность в базовых документах государственной закупки, он может организовать переговоры в виде следующих друг за другом этапов, и на каждом этапе сокращать количество оговариваемых офферт, применяя в данных целях критерии оценки офферт, указанные в базовых документах государственной закупки. При наличии подходящих офферт число оговариваемых офферт на последнем этапе должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

(7) Заказчик может принять решение относительно проведения тендера с переговорами на конкурентной основе без ведения переговоров, если он установил подобную возможность в базовых документах государственной закупки.

Статья 71. Оценка офферт в рамках тендера с переговорами на конкурентной основе

(1) Заказчик оповещает офферентов о завершении переговоров и назначает срок для представления финальных офферт. Заказчику запрещено вести переговоры в ходе тендера после представления уведомления о завершении переговоров. Переговоры относительно финальных офферт не проводятся.

(2) Заказчик проверяет финальные офферты на предмет соответствия условиям, указанным в базовых документах государственной закупки, и оценивает все признанные соответствующими офферты в порядке, установленном в настоящей главе.

Подраздел 7 Тендер с необъявленными переговорами

Статья 72. Порядок проведения тендера с необъявленными переговорами

- (1) Заказчик вносит одному или нескольким предпринимателям, чье экономическое и финансовое положение, а также техническая и профессиональная компетенция являются предположительно достаточными для надлежащего исполнения договора о закупках, предложение о ведении переговоров для заключения договора о закупках.
- (2) В предложении о ведении переговоров заказчик может внести предложение о представлении оферты ко сроку, назначенному заказчиком.
- (3) В случае тендера с необъявленными переговорами заказчик вправе отклониться от положений части 1 статьи 45 настоящего закона.
- (4) При необходимости заказчик может провести проверку соответствия квалификации предпринимателя представленным квалификационным условиям в порядке, установленным настоящим законом, перед началом переговоров об условиях договора о закупках, представив наряду с предложением о ведении переговоров условия квалификации, требования к предъявлению документов, подтверждающих квалификацию, и при необходимости – описания предмета договора о закупках.
- (5) Если в предложении о ведении переговоров заказчик также предлагает представить оферту, то он вскрывает все представленные в срок оферты и проверяет их соответствие условиям, указанным в базовых документах государственной закупки.
- (6) Заказчик ведет переговоры с предпринимателем или предпринимателями относительно условий договора о закупках перед заключением договора.
- (7) Заказчик не заключает договор о закупках с предпринимателем, у которого по сведениям заказчика имеется условие для отклонения согласно части 1 статьи 95 настоящего закона, либо то же самое имеется у члена его административного, руководящего или надзорного органа либо иного законного или договорного представителя, связанного с соответствующей государственной закупкой.

Раздел 2

Общие основы тендера

Подраздел 1

Начало и прекращение тендера, базовые документы государственной закупки

Статья 73. Начало и прекращение тендера

- (1) Тендер, за исключением тендера с необъявленными переговорами, начинается с опубликования уведомления о закупке в регистре. Тендер с необъявленными переговорами начинается с внесения предложения о ведении переговоров одному или нескольким предпринимателям, отобранным заказчиком.
- (2) С опубликованием уведомления о закупке в регистре в случае открытого тендера или представлением иных базовых документов государственной закупки заявителям или предпринимателям в рамках прочих тендеров считается внесенным предложение

представить оферты согласно условиям, установленным в базовых документах государственной закупки.

(3) Тендер прекращается:

- 1) заключением договора о закупках или рамочного договора;
- 2) отклонением всех оферт на основании того, что ни одна оферта не была признана соответствующей базовым документам государственной закупки, либо стоимость всех оферт была необоснованно низкой;
- 3) отклонением всех оферт на основаниях, установленных статьей 116 настоящего закона;
- 4) отстранением от тендера или отказом в квалификации всех оферентов или заявителей;
- 5) непредставлением оферт или тендерных заявок в течение срока, предусмотренного для этого в порядке, установленном настоящим Законом;
- 6) признанием тендера недействительным решением самого заказчика, принятым на основании предписания Министерства финансов или в случае обоснованной необходимости по его собственной инициативе;
- 7) истечением срока действия всех оферт, если ни один оферент не согласился на продление срока действия оферты.

(4) Если государственная закупка разделена заказчиком на части в рамках одного тендера, то тендер прекращается после возникновения в отношении каждой части какого-либо из оснований, установленных частью 3 настоящей статьи, или в случае, когда указанное в пункте 6 части 3 решение о признании тендера недействительным принимается в отношении тендера в целом.

Статья 74. Уведомление о закупке

Для начала открытого тендера, ограниченного тендера, тендера с переговорами на конкурентной основе, конкурентного диалога или партнерства в инновационной сфере заказчик подает в регистр уведомление о закупке.

Статья 75. Предварительное уведомление

(1) Для уведомления о планируемых тендерах заказчик может подать в регистр или опубликовать в профиле заказчика предварительное уведомление. Если заказчик публикует предварительное уведомление в профиле заказчика, то он подает в регистр соответствующее уведомление о профиле заказчика и не публикует предварительное уведомление в профиле заказчика до его публикации в регистре.

(2) Предварительное уведомление может содержать информацию о тендерах, которые будут начаты максимум в течение следующих 12 месяцев с момента публикации предварительного уведомления, за исключением предварительного уведомления в рамках социального и специализированного тендера, в отношении которого не применяется ограничение в 12 месяцев.

(3) Если заказчик желает применить сокращенные сроки представления оферт, установленные в пункте 1 части 2 статьи 93 или пункте 1 части 4 статьи 94 настоящего закона, то он должен подать в регистр или опубликовать в профиле заказчика

предварительное уведомление в срок от 35 дней до 12 месяцев до даты подачи уведомления о закупке.

Статья 76. Добровольное уведомление

(1) Заказчик может не менее чем за 14 дней до заключения договора о закупке представить добровольное уведомление, если заказчик не представил уведомление о закупке, предполагая, что согласно настоящему Закону заключение договора о закупке без предварительного опубликования уведомления о закупке допускается. В рамках государственных закупок, предварительная стоимость которых не достигает международного предельного размера, добровольное уведомление подается как минимум за десять дней до заключения договора о закупках.

(2) Добровольное уведомление содержит как минимум следующую информацию:

- 1) наименование и контактные данные заказчика;
- 2) описание предмета договора о закупках;
- 3) обоснования заказчика относительно того, почему он решил заключить договор о закупках без подачи уведомления о закупке;
- 4) наименование и контактные данные предпринимателя, с которым заказчик планирует заключить договор о закупках;
- 5) прочая сопутствующая информация.

Статья 77. Базовые документы государственной закупки

(1) Заказчик составляет базовые документы государственной закупки согласно требованиям настоящего закона в форме, допускающей последующее письменное воспроизведение. Заказчик обеспечивает предпринимателям бесплатный и неограниченный электронный доступ к данным документам с начала тендера, если настоящим Законом не предусмотрено иное.

(2) Если по какой-то из причин, указанных в части 2 статьи 45 настоящего закона, невозможно обеспечить электронный доступ к базовым документам государственной закупки, то заказчик указывает это в уведомлении о закупке и передает базовые документы государственной закупки всем предпринимателям, представившим соответствующую заявку, в течение одного рабочего дня с момента получения заявки, но не позднее, чем за шесть дней до срока подачи ofert, если заявки были поданы своевременно. В случаях, указанных в пункте 2 части 2 статьи 93 и части 5 статьи 94 настоящего закона, заказчик передает базовые документы государственной закупки не позднее, чем за четыре дня до срока подачи ofert.

(3) Для сохранения конфиденциальности сведений, представленных в базовых документах государственной закупки, за исключением уведомления о закупке, заказчик может установить в уведомлении о закупке соответствующие требования или меры, а также ограничить доступ к данной конфиденциальной информации для предпринимателя, не соблюдающего требования или меры. В таком случае заказчик не должен обеспечивать электронный доступ к базовым документам государственной закупки.

- (4) Если настоящим Законом не установлено иное, или если соответствующая информация не указана в уведомлении о закупке, то в базовых документах государственной закупки должна содержаться как минимум следующая информация:
- 1) техническое описание предмета договора о закупках, составленное в соответствии с требованиями, установленными статьями 87-89 настоящего закона, за исключением партнерства в инновационной сфере;
 - 2) критерии оценки ofert согласно положениям статей 85 и 86 настоящего закона;
 - 3) требования к альтернативным решениям и их представлению, включая информацию о том, допускается или требуется ли со стороны заказчика представление альтернативных решений исключительно в дополнение к решению, соответствующему всем условиям, установленным в базовых документах государственной закупки, или же отдельно;
 - 4) все условия будущего договора о закупке, которые могут охватывать все соображения, связанные с экономикой, инновациями, экологией, социальной сферой или областью трудовой занятости, за исключением обстоятельств, указанных в пункте 5 настоящей части;
 - 5) все обстоятельства, по которым заказчик хочет получить конкурентные oferty;
 - 6) информация о субподрядчиках, указанная в статье 122 настоящего закона;
 - 7) порядок ведения переговоров в рамках тендера с переговорами на конкурентной основе;
 - 8) информация о проведении конкурентного диалога или тендера с переговорами на конкурентной основе в виде последовательных этапов;
 - 9) перечень требуемых документов и данных;
 - 10) сведения о том, можно ли представить ofertу исключительно после ознакомления с местом исполнения договора о закупках или же произведения на месте проверки документов, разъясняющих базовые документы государственной закупки;
 - 11) язык (языки), на котором должна быть составлена oferta и прочие документы, представляемые предпринимателем, если заказчик допускает подачу ofert и на иностранном языке;
 - 12) структура и валюта, используемые для представления цены oferty или соответствующих затрат;
 - 13) условия и порядок представления образца, если заказчик требует представления образца;
 - 14) в случае конкурентного диалога – информация о выдаваемых заказчиком премиях или выплачиваемых вознаграждениях за участие, если заказчик предусмотрел выдачу премии или выплату вознаграждения за участие;
 - 15) информацию о премии или вознаграждении за участие, упомянутых в пункте 2 части 1 статьи 128 настоящего закона;
 - 16) дата представления и срок вскрытия ofert;
 - 17) минимальный срок действия ofert;
 - 18) размер гарантии для oferty и условия ее реализации, если заказчик требует представления такой гарантии;
 - 19) контактные данные, по которым можно получить дополнительную информацию о содержании базовых документов государственной закупки;
 - 20) основания для отклонения всех ofert, если заказчик желает установить их.

(5) В случае тендера, допускающего переговоры, заказчик не указывает в базовых документах государственной закупки те сведения, которые невозможно определить на момент начала тендера исходя из содержания государственной закупки, или в отношении которых в рамках государственной закупки ведутся переговоры. В рамках

тендера с конкурентными переговорами или партнерства в инновационной сфере заказчик устанавливает минимальный уровень оговариваемых условий, в отношении которых в ходе тендера переговоры не ведутся.

(6) Если предметом договора о закупках является шоссейное транспортное средство, то базовые документы государственной закупки должны содержать условия, учитывающие энергетические и экологические воздействия, охватывающие весь срок эксплуатации транспортных средств.

(7) Более точные условия, касающиеся учитываемых при приобретении шоссейных транспортных средств энергетических и экологических воздействий, охватывающих весь срок эксплуатации транспортных средств, устанавливаются постановлением отвечающего за данную сферу министра.

(8) Если обмен информацией между заказчиком и предпринимателем производится не электронным путем, то в базовых документах государственной закупки, наряду с положениями части 4 настоящей статьи, также должны содержаться следующие данные:

- 1) структура оферты и требования к маркировке оферты;
- 2) место представления оферты.

(9) В случае расхождений между сведениями, представленными в уведомлении о закупке и прочих базовых документах государственной закупки, следует руководствоваться информацией, представленной в уведомлении о закупке.

(10) Если заказчики организуют государственную закупку на основании статьи 43 настоящего закона, то заказчик, уполномоченный на организацию государственной закупки, указывает в базовых документах государственной закупки заказчиков, являющихся сторонами заключаемых договоров о закупках, их распределение в разрезе договоров о закупках и доли несения обязанностей, вытекающих из договоров о закупках

Статья 78. Дополнительные данные в базовых документах государственной закупки в случае партнерства в инновационной сфере

(1) В случае партнерства в инновационной сфере заказчик как можно подробнее описывает в базовых документах государственной закупки свою потребность в инновационных вещах, услугах или строительных работах, являющихся предметом будущего договора о закупках, которую невозможно удовлетворить за счет приобретения или заказа вещей, услуг или строительных работ, имеющих на рынке.

(2) Заказчик прилагает к описанию, указанному в части 1 настоящей статьи, минимальные требования, предъявляемые к предмету договора о закупках, которым должны соответствовать все оферты.

(3) Заказчик определяет в базовых документах государственной закупки в случае партнерства в инновационной сфере порядок, применяемый в отношении прав на интеллектуальную собственность.

Статья 79. Дополнительные данные в базовых документах государственной закупки при организации электронного аукциона

Если в уведомлении о закупке заказчик информировал об организации электронного аукциона, то в базовых документах государственной закупки должны дополнительно содержаться как минимум следующие данные:

- 1) числовые и процентные показатели, представляемые в оферте, сравнение значений которых является предметом электронного аукциона;
- 2) ограничения значений показателей, указанных в пункте 1 настоящей части, вытекающие из предмета договора о закупках;
- 3) информация, предоставляемая oferентам в ходе электронного аукциона, а в случае необходимости также время представления информации;
- 4) информация о порядке ведения электронного аукциона;
- 5) условия, на основании которых oferенты участвуют в электронном аукционе, прежде всего минимальный аукционный шаг, на величину которого новые значения или цены, представляемые в ходе аукциона, должны отличаться от прежних;
- 6) соответствующая информация об устройстве и технических характеристиках используемого электронного оборудования и веб-соединений.

Статья 80. Описательный документ в рамках конкурентного диалога

В случае конкурентного диалога заказчик может составить отдельный описательный документ, содержащий следующие данные:

- 1) описание предмета договора о закупках или ссылка на соответствующий веб-адрес, если заказчик обеспечивает неограниченный и полный электронный доступ к описанию;
- 2) ссылка на опубликованное уведомление о закупке;
- 3) время и место начала диалога, используемый язык или языки;
- 4) предъявляемые к участникам диалога условия относительно того, требует ли заказчик передачи интеллектуальной или иной собственности на решения, выдвинутые в ходе диалога;
- 5) размер премии или вознаграждение за участие, выдаваемого в ходе диалога, а также условия и порядок выплаты, если заказчик предусмотрел выдачу премии или выплату вознаграждения за участие;
- 6) порядок ведения диалога, среди прочего содержащий методику сокращения числа решений, являющихся предметом диалога, если заказчик проводит диалог в виде последовательных этапов.

Статья 81. Внесение изменений в базовые документы государственной закупки и сбой в электронной системе подачи оферт и тендерных заявок

(1) Заказчик может вносить изменения в уведомление о закупке или прочие базовые документы государственной закупки в рамках открытого тендера до наступления срока представления оферт, а в рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, конкурентного диалога и партнерства в инновационной сфере – до наступления срока подачи заявок. Заказчик изменяет срок подачи оферт или тендерных заявок после его наступления только в случае, если при наступлении срока представления оферт или тендерных заявок тендер приостановлен в порядке, указанном в части 1 статьи 193 настоящего закона или части 2 настоящей статьи.

(2) Если оферты или тендерные заявки можно предоставить исключительно электронным способом, и электронная система подачи оферт и тендерных заявок (далее – *электронная система*) не является исправной при наступлении срока подачи оферт и тендерных заявок или в течение восьми часов до наступления указанного срока, то тендер приостанавливается автоматически, и срок предоставления оферт или тендерных заявок не наступает.

(3) В случае, указанном в части 2 настоящей статьи, и при условии, что оферты или тендерные заявки не вскрывались, заказчик продлевает после восстановления работы электронной системы срок представления оферт или тендерных заявок на разумный период времени, и уведомляет заявителей и предпринимателей, по сведениям заказчика заинтересованных в государственной закупке, о продлении срока без внесения изменений в уведомление о закупке. Продленный срок не может быть короче одного дня с момента отправки уведомления о продлении срока.

(4) В случае приостановки тендера заказчик может совершать исключительно действия, указанные во втором предложении части 1 и части 3 настоящей статьи. Тендер, приостановленный на основании части 2 настоящей статьи, продолжается после отправки уведомления о продлении срока, указанного в части 3.

(5) Для внесения изменений в уведомление о закупке заказчик представляет в регистр вносимые в уведомление о закупке изменения и незамедлительно информирует об этом всех оферентов, заявителей и прочих предпринимателей, по сведениям заказчика заинтересованных в государственной закупке.

(6) В случае внесения изменений в прочие базовые документы государственной закупки заказчик обеспечивает электронный доступ к измененным базовым документам государственной закупки, а если обмен информацией между заказчиком и предпринимателем ведется не электронным способом, то одновременно передает их в допускающей последующее письменное воспроизведение форме всем оферентам, отобранным заявителям и прочим предпринимателям, по сведениям заказчика заинтересованным в государственной закупке, отдельно отметив части базовых документов государственной закупки, в которых были совершены изменения.

Статья 82. Продление сроков в связи с внесением изменений в базовые документы государственной закупки

(1) В случае внесения изменений в базовые документы государственной закупки заказчик должен продлить срок представления оферт или тендерных заявок таким образом, чтобы со дня опубликования измененного уведомления о закупке в регистре или с момента обеспечения доступа к измененным базовым документам государственной закупки либо их передачи, срок представления оферт или тендерных заявок составлял не менее половины соответствующего минимального срока, установленного статьями 93 или 94 настоящего закона.

(2) Заказчик не обязан продлевать срок, указанный в части 1 настоящей статьи, если изменения касаются только контактных данных, а также в других случаях, если оферта, составленная в соответствии с первоначальным уведомлением о закупке и базовыми документами государственной закупки, не может стать вследствие произведенных изменений несоответствующей, или если соответствующий условиям квалификации на

основании первоначального уведомления о закупке oferent или заявитель не может остаться вследствие произведенных изменений без квалификации, либо если из-за совершенных изменений не изменится круг заинтересованных в государственной закупке предпринимателей или содержание oferent.

(3) Если заказчик не обеспечит предпринимателям доступ к базовым документам государственной закупки способом, указанным в части 1 статьи 77 настоящего закона, или же в течение сроков, указанных в части 2, либо не обеспечит предпринимателям доступ к дополнительным сведениям в течение сроков, указанных в части 1 статьи 46 настоящего закона, если заявка об их получении была подана своевременно, то при выявлении соответствующей необходимости заказчик продлевает на разумный период времени срок подачи oferent, и при необходимости сдвигает время вскрытия oferent, чтобы все предприниматели смогли получить сведения, необходимые для подачи oferent.

(4) Заказчик может продлить срок подачи oferent или тендерных заявок и исходя из этого изменить время вскрытия oferent или тендерных заявок. Исключительно при продлении срока и изменении времени вскрытия oferent или тендерных заявок измененный срок не должен соответствовать положениям части 1 настоящей статьи. Срок не продлевается, если изначальная дата наступает до публикации измененного уведомления о закупке в регистре либо до открытия доступа к измененным базовым документам государственной закупки. Сокращение сроков не допускается.

Статья 83. Уведомление о завершении тендера

(1) Заказчик представляет в регистр в течение 30 дней после завершения тендера уведомление о заключении договора о закупках, или же, если тендер завершился на основании пунктов 2-7 части 3 статьи 73 настоящего закона, указывает в регистре основные обстоятельства, связанные с завершением тендера. Если заказчик не начал государственную закупку в регистре на основании части 3 статьи 72 настоящего закона, он подает уведомление о заключении договора о закупках исключительно в случае, если государственная закупка завершилась заключением договора о закупках или рамочного договора.

(2) В случае динамической системы закупок заказчик представляет уведомление о заключении договора о закупках в течение 30 дней по истечении каждого квартала относительно договоров о закупках, заключенных в соответствующем квартале.

(3) В случае рамочного договора заказчик представляет в регистр данные о времени заключения и стоимости договоров о закупках, заключенных в течение 12 месяцев на основании рамочного договора, в течение 30 дней по истечении каждых 12 месяцев с момента заключения рамочного договора.

(4) Если заказчик разделил государственную закупку на несколько частей в рамках одного тендера, то он представляет уведомление о заключении договора о закупках в течение 30 дней после заключения первого договора о закупках или рамочного договора, если к этому времени в отношении всех частей не было выявлено оснований для прекращения тендера, указанных в части 3 статьи 73 настоящего закона. Относительно оставшихся частей заказчик представляет отдельное уведомление о

заключении договора о закупках в течение 30 дней после заключения договора о закупках или рамочного договора в отношении каждой части.

(5) Если заказчик начал тендер с предварительного уведомления, то он указывает в уведомлении о заключении договора о закупках, представляемом относительно последнего договора о закупках, охваченного данным предварительным уведомлением, что не заключает дополнительных договоров о закупках в период времени, охваченный настоящим предварительным уведомлением.

(6) Заказчик не указывает в уведомлении о заключении договора о закупках сведения, разглашение которых может воспрепятствовать работе органов защиты правопорядка, противоречить общественным интересам или нарушить коммерческую тайну предпринимателей либо повредить конкуренции между ними.

(7) Заказчик подает в регистр в течение 30 дней после окончания договора о закупках следующую информацию:

- 1) реальная стоимость договора о закупках;
- 2) внесенные в договор о закупках изменения, относительно которых не было представлено уведомления об изменении договора о закупках;
- 3) нарушения договора о закупках со стороны предпринимателя, вследствие которых были применены меры правовой защиты, указанные в пункте 8 части 4 статьи 95 настоящего закона, а также информация о том, было ли оспорено требование заказчика.

(8) В случае рамочного договора заказчик представляет сведения, указанные в части 7 настоящей статьи, в течение 30 дней после завершения рамочного договора или завершения последнего договора о закупках, заключенного на основании рамочного договора, если договор о закупках заканчивается позднее рамочного договора.

Статья 84. Отчет, представляемый в Европейскую Комиссию

(1) Заказчик составляет и представляет в письменной форме посредством Министерства финансов в Европейскую Комиссию по требованию последней отчет относительно создания динамической системы закупок и каждого тендера, предполагаемая стоимость которого равна или превышает международный предельный размер. Отчет должен содержать следующие данные:

- 1) наименование и адрес заказчика;
- 2) предмет и стоимость договора о закупках, рамочного договора или динамической системы закупок;
- 3) если заказчик в рамках ограниченного тендера, конкурентного диалога, партнерства в инновационной сфере или тендера с конкурентными переговорами сократил число тех заявителей, которым он внесет предложение о представлении оферты, либо в рамках конкурентного диалога или партнерства в инновационной сфере сократил число решений, относительно которых будут вестись переговоры, то в отчете указываются наименования отобранных заявителей и отклоненных заявителей, либо наименования оферентов, предложивших отобранные решения и отклоненные решения, а также причины их выбора или отклонения;
- 4) причины отклонения оферт с необоснованно низкой стоимостью;
- 5) наименование выбранного оферента и причины признания его оферты оптимальной;
- 6) величина доли договора о закупках или рамочного договора, относительно которой выбранный оферент планирует заключить договоры субподряда, а также наименования

потенциальных субподрядчиков, если данная информация известна на момент составления отчета;

7) основания и обоснования применения тендера с конкурентными переговорами, конкурентного диалога или тендера с необъявленными переговорами;

8) основания и обоснования завершения тендера, если договор о закупках или рамочный договор не был заключен;

9) причины неиспользования электронных средств при представлении ofert;

10) выявленные конфликты интересов и меры, принятые для их устранения.

(2) Отчет, упомянутый в части 1 настоящей статьи, не составляется в отношении договоров о закупках, заключенных на основании рамочных договоров, или в случае, если требуемая для отчета информация содержится в уведомлении о заключении договора о закупках.

Подраздел 2 Критерии оценки ofert

Статья 85. Установка критериев оценки ofert

(1) Для определения наиболее экономически выгодной oferty заказчик устанавливает в базовых документах государственной закупки критерии оценки ofert, связанные с предметом договора о закупках и обеспечивающие реальную конкуренцию.

(2) Критерии оценки ofert являются связанными с предметом договора о закупках также в случае, если при их определении учитываются процессы, связанные с производством вещей, оказанием услуг или выполнением строительных работ, являющихся предметом договора о закупках, либо сбытом вышеуказанных вещей, услуг или строительных работ, или же действия и затраты, совершаемые на других этапах их жизненного цикла, даже в случае, если они не являются важной частью договора о закупках.

(3) Для определения наиболее экономически выгодной oferty заказчик учитывает в первую очередь наилучшее соотношение цены и качества, которое включает в себя качественные, экологические или социальные критерии согласно положениям части 8 настоящей статьи, цену или затратность oferty, включая потенциальные затраты, связанные с исполнением договора о закупках и затраты, связанные с жизненным циклом согласно положениям статьи 86 настоящего закона.

(4) При определении наиболее экономически выгодной oferty заказчик может учитывать только цену или затратность oferty исключительно в случае, если для заказчика экономическая выгодность oferty зависит исключительно от цены или затратности oferty, и все остальные условия будущего договора о закупках, включая критерии, связанные с предметом договора, уже исчерпывающе определены в базовых документах государственной закупки.

(5) В рамках партнерства в области инноваций и конкурентного диалога при определении наиболее экономически выгодной oferty заказчик учитывает исключительно лучшее соотношение цены и качества.

(6) При закупке услуг по разработке программного обеспечения при определении наиболее экономически выгодной оферты заказчик учитывает, наряду с ценой оферты, также затраты на жизненный цикл согласно положениям статьи 86 настоящего закона или же обосновывает в базовых документах государственной закупки отсутствие учета затрат на жизненный цикл.

(7) Заказчик может установить цену или величину затратности договора о закупках в базовых документах государственной закупки и оценивать оферты исключительно на основании качественных, экологических или социальных критериев.

(8) Качественными, экологическими или социальными критериями в первую очередь могут являться:

- 1) качество, в том числе техническая ценность, эстетические, функциональные, экологические, социальные и инновационные свойства, доступность и условия сбыта;
- 2) специфическая подтвержденная организация труда, квалификация или опыт лиц, непосредственно участвующих в исполнении договора о закупках, от чего напрямую зависит качество исполнения договора о закупках;
- 3) послепродажное обслуживание и техническая помощь, а также условия поставки и установки.

(9) Заказчик устанавливает в базовых документах относительный удельный вес, который он присваивает каждому критерию оценки отобранных оферт для оценивания экономической выгоды оферт.

Статья 86. Исчисление расходов жизненного цикла

(1) Жизненный цикл – это все последовательные или связанные между собой этапы производства вещей, оказания услуг или выполнения строительных работ, включая деятельность по исследованию и разработке, производство, сбыт и его условия, транспорт, эксплуатацию и обслуживание, начиная с закупки сырья или создания ресурсов вплоть до их устранения и завершения оказания услуг либо эксплуатации вещей или строений.

(2) Для оценки расходов, возникающих в рамках жизненного цикла, заказчик частично или полностью учитывает:

- 1) возникающие при исполнении договора о закупках и понесенные заказчиком либо третьими лицами расходы на приобретение предмета договора о закупках, его эксплуатацию и обслуживание, а также расходы после эксплуатации;
- 2) определяемые и измеримые в денежном эквиваленте расходы, связанные с внешними факторами воздействия окружающей среды.

(3) Заказчик описывает в базовых документах государственной закупки метод, на основании которого он производит исчисление расходов жизненного цикла, и указывает, предоставления каких документов он требует от оферента для определения расходов.

(4) Метод исчисления внешних факторов воздействия окружающей среды должен находиться в открытом доступе и основываться на контролируемых и не дискриминирующих критериях, которые не препятствуют конкуренции. Данные и

документы, требуемые для определения расходов, должны быть представляемы посредством разумных усилий добросовестного oferента.

Подраздел 3 Техническое описание

Статья 87. Содержание технического описания

(1) Техническое описание по смыслу настоящего закона – это установленные заказчиком для описания предмета договора о закупках с применением терминологии и степени точности, понятной для действующих в соответствующей сфере лиц:

- 1) перечень свойств вещей или услуг, являющихся предметом договора о закупках вещей или услуг, и предъявляемых к ним требований;
- 2) комплекс характеристик строительных работ, являющихся предметом договора о закупках строительных работ, и предъявляемых к ним технических требований.

(2) Комплекс требований, предъявляемых к вещам или услугам, среди прочего может включать в себя:

- 1) экологические требования;
- 2) требования к качеству и конструкциям, в том числе требование, касающееся возможности использования людьми с ограниченными возможностями здоровья;
- 3) требования к оценке соответствия, производительности, эксплуатационным свойствам, безопасности или габаритам;
- 4) требования к наименованию изделия, под которым оно выпускается на рынок, требования соответствия;
- 5) используемую терминологию и символы;
- 6) тестирование и методы тестирования;
- 7) требования к упаковке, маркировке, обозначению и правилам эксплуатации;
- 8) требования к производственному процессу и технологии производства на любом этапе жизненного цикла вещи или услуги;
- 9) методы оценки соответствия.

(3) Комплекс предъявляемых к строительным работам технических требований должен включать описание требований к материалам, изделиям или вещам способом, позволяющим оценить их соответствие установленному заказчиком эксплуатационному назначению объекта.

(4) Комплекс требований, предъявляемых к строительным работам, среди прочего может включать в себя:

- 1) экологические и конструкционные требования, в том числе требование доступа для людей с ограниченными возможностями здоровья;
- 2) оценку соответствия;
- 3) требования к производительности, безопасности или габаритам;
- 4) меры по обеспечению качества на уровне, требуемом заказчиком;
- 5) используемую терминологию и символы;
- 6) тестирование и методы тестирования;
- 7) требования к упаковке, маркировке и обозначению, а также к производственному процессу и технологии производства на любом этапе жизненного цикла строительной работы;
- 8) предписания, связанные с проектированием и стоимостью строения;

- 9) условия испытаний, надзора и приемки;
- 10) требования к правилам эксплуатации;
- 11) методы, технология и иные технические условия строительства, которые заказчик способен описать и которые связаны с построенными строениями, их материалами или частями.

Статья 88. Составление технического описания

(1) Если в соответствующей сфере отсутствует техническая норма, то заказчик составляет техническое описание либо в виде описания эксплуатационных свойств предмета договора о закупках, либо в виде описания функциональных требований, в котором могут содержаться и экологические требования. Такое описание должно быть достаточно точным для определения предмета договора о закупках оферентом и для заключения договора о закупках, либо способом, указанным в части 2 настоящей статьи, либо комбинируя оба вышеуказанных способа.

(2) При составлении технического описания предмета договора о закупках заказчик принимает за основу в следующей очередности:

- 1) европейский стандарт, принятый в качестве эстонского стандарта;
- 2) европейский стандарт;
- 3) европейскую техническую аккредитацию, выданную аккредитационным учреждением, назначенным государством – членом Европейского союза, и подтверждающая, что с технической точки зрения изделие соответствует предусмотренному назначению по своим свойствам, отвечающим основным требованиям к строительным работам, а также по своим признакам и соответствию предусмотренным условиям применения и эксплуатации;
- 4) единое техническое описание, установленное в соответствии с процедурой, признанной государством – членом Европейского союза и опубликованной в Официальном журнале Европейского союза;
- 5) международный стандарт;
- 6) техническая система контроля, установленная какой-либо европейской организацией по стандартизации;
- 7) оригинальный эстонский стандарт, связанный с проектированием, методами расчетов или осуществлением строительных работ либо с использованием изделий, эстонская техническая аккредитация или эстонское техническое описание.

(3) Каждая ссылка заказчика в техническом описании на какое-либо из оснований, указанных в части 2 настоящей статьи, как на критерий соответствия оферты техническому описанию, дополняется примечанием «или эквивалентное ему».

(4) При составлении технического описания на основании, указанном в части 1 настоящей статьи, заказчик может ссылаться на какое-либо из оснований, указанных в части 2 настоящей статьи, как на средство обеспечения соответствия указанным в части 1 эксплуатационным свойствам или функциональным требованиям.

(5) Заказчик может потребовать от оферента представления справки или отчета об испытаниях, выданного учреждением по оценке соответствия, в подтверждения исполнения условий договора о закупках или выполнения требований, необходимых для оценивания критериев оценки оферт и технического описания, указанного в базовых документах государственной закупки.

(6) В техническом описании не указываются конкретно источник покупки, процесс, товарный знак, патент, тип, происхождение и способ производства, что могло бы предоставить каким-либо предпринимателям или изделиям преимущество перед другими или исключить их участие. Этот запрет не действует в том случае, если он настоятельно необходим исходя из предмета договора о закупках вследствие того, что составление технического описания на основаниях, установленных частями 1 и 2 настоящей статьи, не позволяет точно и понятно описать предмет договора о закупках. Такие ссылки дополняются примечанием «или эквивалентный ему».

(7) Техническое описание должно обеспечивать для всех предпринимателей равные условия представления ofert и не обуславливать объективно необоснованных препятствий для конкуренции при открытии государственных закупок.

(8) Если это является технически возможным и уместным, то при составлении технического описания следует учитывать потенциальные потребности людей с ограниченными возможностями здоровья в связи с предметом договора о закупке, либо техническое описание должно быть составлено таким образом, чтобы все имели возможность использовать предмет договора о закупке.

Статья 89. Маркировка

(1) Маркировка – это документ, сертификат или справка относительно того, что вещи, услуги, строительные работы, процессы или процедуры соответствуют установленным требованиям.

(2) Если за основу технического описания приняты, в частности, экологические, социальные или иные специализированные требования, то заказчик может требовать наличия конкретной маркировки или знака, что означает соответствие вещи, услуги или строительной работы требуемым характеристикам при условии, что:

- 1) требования в отношении маркировки связаны исключительно с вещью, услугой или строительной работой, являющейся предметом договора о закупках, и являются уместными для их определения;
- 2) требования в отношении маркировки основаны на контролируемых и не дискриминирующих критериях;
- 3) при установке маркировки применялась открытая процедура, доступная всем заинтересованным лицам и организациям;
- 4) ходатайство о разрешении на использование маркировки являлось открытым и доступным всем заинтересованным лицам;
- 5) требования в отношении маркировки установило лицо, в отношении которого ходатайствующий о маркировке предприниматель не имеет руководящего влияния.

(3) Заказчик отмечает, каким требованиям по маркировке должны соответствовать предлагаемые вещи, услуги или строительные работы, если он не требует, чтобы они не соответствовали всем требованиям по маркировке.

(4) Если маркировка также охватывает требования, не связанные исключительно с условием, предъявляемым к вещи, услуге или строительной работе, являющейся предметом договора о закупках, то заказчик не требует наличия конкретной маркировки, но может сослаться на требования к маркировке или её части, связанной с

условием, предъявляемым к вещи, услуге или строительной работе, являющейся предметом договора о закупках, и являющейся уместной для их определения.

Подраздел 4 Гарантия оферты

Статья 90. Требование в отношении гарантии оферты

(1) Заказчик может потребовать от оферента гарантию оферты с целью обеспечения полного или частичного возмещения убытков, возникших в ходе государственной закупки вследствие невыполнения оферентом обязанностей, в том числе и для гарантии заключения договора о закупках, но в сумме, не превышающей одного процента предполагаемой стоимости договора о закупках. Гарантию оферты следует требовать от всех оферентов в одинаковой сумме.

(2) Если заказчик разделил государственную закупку в рамках одного тендера на части, то он может требовать гарантию оферты и только за какую-то одну часть пропорционально предполагаемой стоимости части. Гарантию оферты за часть следует требовать от всех оферентов в одинаковой сумме.

(3) Оферент представляет затребованную заказчиком гарантию оферты в виде гарантии кредитного или финансового учреждения или страховщика либо путем депонирования денежной суммы на расчетный счет заказчика.

(4) Если гарантия оферты была выдана в срочном порядке до истечения срока действия оферты, то при продлении срока действия оферты на основании части 1 статьи 112 настоящего закона оферент должен представить заказчику справку о продлении гарантии оферты или предоставить новую гарантию.

Статья 91. Реализация и возврат гарантии оферты

(1) Заказчик не возвращает гарантию оферты оференту либо реализует ее в случае отзыва оферентом оферты в течение срока ее действия после срока представления оферт, если ввиду иных действий или бездействия оферента договор о закупках не будет заключен, или же оферент не приступит к выполнению договора о закупках, заключенного путем предоставления согласия, в установленный заказчиком срок по причине, исходящей от оферента.

(2) Заказчик вправе не возвращать гарантию оферты оференту либо реализовать ее, если оферент или заявитель не будет квалифицирован на основании, установленном частью 5 статьи 178 настоящего закона.

(3) При реализации гарантии оферты или её невозврате заказчик возвращает оференту гарантию оферты в той части, которая превышает ущерб, нанесенный заказчику.

(4) Заказчик возвращает гарантию оферты оференту в течение пяти рабочих дней после:

- 1) завершения тендера на основании пункта 1 части 3 статьи 73 настоящего закона;
- 2) вступления в силу решения о завершении тендера на основании пункта 2, 3, 4, 6 или 7 части 3 статьи 73 настоящего закона;

- 3) вступления в силу в отношении oferента решения об отклонении oferты, указанного в части 1 статьи 114 или решения, указанного в части 5 статьи 96 или части 5 статьи 98 настоящего закона;
- 4) истечения срока действия его oferты;
- 5) отзыва его oferты в случае, установленном частью 3 статьи 111 настоящего закона.

(5) Если гарантией oferты выступает собственно гарантия, то в случаях, предусмотренных частью 4 настоящей статьи, заказчик уведомляет лицо, предоставившее гарантию, об отказе от прав, исходящих из гарантии.

Подраздел 5

Сроки представления oferт и тендерных заявок

Статья 92. Сроки представления oferт и заявок на участие в тендере

- (1) Заказчик устанавливает срок представления oferт или тендерных заявок с учетом предмета договора о закупках, прежде всего его сложности, а также объема или количества.
- (2) Заказчик может устанавливать срок представления oferт или тендерных заявок на период с понедельника по пятницу, за исключением государственных праздников, в промежутке с 9:00 до 16:00 часов.
- (3) Если oferты могут быть представлены только после ознакомления с местом выполнения договора о закупках либо после проверки на месте базовых документов государственного тендера, то заказчик устанавливает такой срок представления oferт, чтобы все предприниматели могли получить достаточно информации, необходимой для представления oferт.

Статья 93. Сроки представления oferт в открытом тендере

- (1) В рамках открытого тендера срок представления oferт не может быть короче, чем:
- 1) 15 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре, за исключением договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера, и весь обмен информацией в рамках тендера ведется электронным путем;
 - 2) 20 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре, за исключением договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера, и весь обмен информацией в рамках тендера не ведется электронным путем;
 - 3) 25 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре в случае договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера;
 - 4) 30 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре, за исключением договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, и весь обмен информацией в рамках тендера ведется электронным путем;

- 5) 35 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре, за исключением договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, и весь обмен информацией в рамках тендера не ведется электронным путем;
- 6) 45 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре в случае договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его.

(2) Заказчик может сократить сроки, указанные в частях 2, 4 и 5 настоящей статьи, на срок до 15 дней, а срок, указанный в пункте 6 – до 25 дней, если:

- 1) заказчик представил предварительное уведомление в порядке, установленном частью 3 статьи 75 настоящего закона, и предварительное уведомление на момент его представления содержит всю доступную обязательную информацию, которая должна быть представлена в уведомлении о закупке, или
- 2) заказчик не имеет возможности придерживаться минимальных сроков представления ofert по объективным и срочным обстоятельствам, обоснованным в базовых документах государственной закупки.

(3) Если регистр отправляет заказчику уведомление об устранении недостатков в уведомлении о закупке, то заказчик устанавливает новый срок представления ofert, начиная с подачи в регистр исправленного уведомления о закупке.

Статья 94. Сроки представления ofert и тендерных заявок в рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, партнерства в инновационной сфере и конкурентного диалога

(1) В рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, партнерства в инновационной сфере и конкурентного диалога срок подачи тендерных заявок не может быть короче, чем:

- 1) 15 дней со дня подачи уведомления о закупке в регистр, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера;
- 2) 30 дней со дня подачи уведомления о закупке в регистр, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру государственной закупки или превышает его.

(2) Если регистр отправляет заказчику уведомление об устранении недостатков в уведомлении о закупке, то заказчик устанавливает новый срок представления тендерных заявок, начиная с подачи в регистр исправленного уведомления о закупке.

(3) В рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, партнерства в инновационной сфере и конкурентного диалога срок подачи ofert не может быть короче, чем:

- 1) 15 дней со дня внесения предложения о представлении офферты, за исключением договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера;
- 2) 25 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре в случае договора о закупках строительных работ, если предполагаемая стоимость государственной

закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера;

3) 25 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, и весь обмен информацией в рамках тендера ведется электронным путем;

4) 30 дней со дня опубликования уведомления о закупке в регистре, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, и весь обмен информацией в рамках тендера не ведется электронным путем.

(4) Заказчик может сократить сроки, указанные в пунктах 1, 3 и 4 части 3 настоящей статьи, в случае договора о закупках вещей и услуг - на срок до десяти дней, а в случае договора о закупках строительных работ – на срок до 15 дней, если:

1) заказчик представил предварительное уведомление в порядке, установленном частью 3 статьи 75 настоящего закона, и предварительное уведомление на момент его представления содержит всю доступную обязательную информацию, которая должна быть представлена в уведомлении о закупке, или

2) заказчик не имеет возможности придерживаться минимальных сроков представления ofert по объективным и срочным обстоятельствам, обоснованным в базовых документах государственной закупки.

(5) На основании положений пункта 2 части 4 настоящей статьи, заказчик может сократить срок, указанный в пункте 2 части 1, до 15 дней.

Раздел 3 Квалитативный выбор оферента и заявителя

Подраздел 1 Отстранение оферента и заявителя

Статья 95. Основания для отстранения оферента и заявителя

(1) Заказчик не заключает договор о закупках и отстраняет от тендера оферента или заявителя:

1) который или член административного, управляющего или надзорного органа которого, или иной законный либо связанный с соответствующей государственной закупкой договорный представитель которого наказан за участие в преступном сообществе, нарушение обязательств по благонадежности или коррупционное представление, мошенничество, совершение террористического акта или иного преступления, связанного с террористической деятельности, либо подстрекательство, пособничество или попытку совершения данного деяния, виновное деяние в сфере отмывания денег или финансирование терроризма;

2) который или член административного, управляющего или надзорного органа которого, или иной законный либо связанный с соответствующей государственной закупкой договорный представитель которого наказан за предоставление возможности трудоустройства иностранцу, пребывающему на территории государства без законных оснований;

3) который или член административного, управляющего или надзорного органа которого, или иной законный либо связанный с соответствующей государственной

закупкой договорный представитель которого наказан за незаконное применение детского труда или деяние, связанное с торговлей людьми;

4) который имеет налоговую задолженность по государственным налогам, платежам или взносам на экологию в значении Закона об организации налогообложения либо задолженность по налоговым платежам или платежам социального страхования согласно правовым актам страны его местонахождения;

5) который или член административного, управляющего или надзорного органа которого является субъектом международных санкций в значении Закона о международных санкциях.

(2) Положения пунктов 1-3 части 1 настоящей статьи применяются, если данные о наказании лица не исключены из регистра наказаний в соответствии с Законом о регистре наказаний, или же наказание является действительным на основании правовых актов страны проживания или местонахождения лица, но не по прошествии пяти лет со дня вступления в силу обвинительного приговора, учитывая срок начала государственной закупки.

(3) Заказчик не должен применять положения части 1 настоящей статьи, если заключение договора о закупках является крайне необходимым по причине, исходящей из преобладающего общественного интереса, и при отстранении оферента или заявителя договор о закупках был бы не заключен.

(4) Заказчик может отстранить от тендера оферента или заявителя:

1) который имеет задолженность по уплате местных налогов по месту его нахождения в значении Закона об организации налогообложения;

2) который нарушил исходящие из правовых актов либо коллективного договора обязательства, применяемые в сфере защиты окружающей среды, социальных дел или трудового права;

3) который находится в состоянии банкротства или ликвидации, в отношении которого начато производство о банкротстве или ликвидации, коммерческая деятельность которого приостановлена или который находится в ином подобном положении в соответствии с правовыми актами страны его местонахождения, за исключением покупки вещей в случае и на условиях, установленных в части 4 статьи 49 настоящего закона;

4) который совершил серьезное нарушение правил должностной этики, и это ставит под вопрос его благонадежность;

5) по причине соглашения, вредящего конкуренции, решения объединения предпринимателей или согласованной деятельности;

6) если конфликта интересов невозможно избежать иными средствами;

7) в составлении оферты или тендерной заявки которого принимало участие лицо, которое участвовало в подготовке той же государственной закупки или связано с заказчиком иным образом, вследствие чего известная этому лицу информация предоставляет ему преимущества перед другими участниками государственной закупки, и обусловленного данным фактом искажения конкуренции невозможно избежать иными способами;

8) который в значительной степени или постоянно нарушал ранее заключенный договор о закупках или договоры о закупках таким образом, что вследствие нарушения было оформлено отступление от договора или отказ от договора, была снижена цена, возмещен ущерб или выплачена неустойка;

9) который представил ложные сведения о соответствии установленным заказчиком условиям квалификации на основании настоящей статьи или статьях 98-101 настоящего закона, либо не представил эти сведения или требуемые заказчиком дополнительные документы на основании частей 7 и 8 статьи 104 настоящего закона;

10) который умышленно оказывает влияние на заказчика или по халатности представляет вводящие в заблуждения сведения, которые могут ненадлежащим образом повлиять на решения заказчика в рамках государственной закупки, либо действует с целью получить конфиденциальную информацию, которая может предоставить ему преимущество перед другими участниками государственной закупки;

11) который или член административного, управляющего или надзорного органа которого, или иной законный представитель которого наказывался за виновные деяния в сфере налогообложения;

12) у которого отсутствует право на представление оферты или тендерной заявки на основании настоящего закона, за исключением случаев, установленных в части 6 статьи 11 настоящего закона.

(5) Положения части 4 настоящей статьи применяются в тендере, который начался в течение трех лет с момента совершения деяния, указанного в части 4, или выявления соответствующего основания.

(6) Если заказчик в любое время в ходе тендера выяснит, что в отношении оферента или заявителя действует основание, указанное в пункте 4 части 1 или пункте 1 части 4 настоящей статьи, он предоставляет оференту или заказчику как минимум три рабочих дня на уплату налоговой задолженности или распределению её по графику выплат. Заказчик может по уважительной причине продлить данный срок для оферента или заказчика. Если оферент или заявитель совершить уплату налоговой задолженности или её распределение по графику выплат к сроку, предоставленному заказчиком, то заказчик не отстраняет оферента или заявителя от тендера.

Статья 96. Проверка оснований для отстранения

(1) В отношении проверки оснований для отстранения применяется порядок, установленный статьей 104 настоящего закона, если настоящим Законом не установлено иное.

(2) В целях проверки оснований для отстранения оферента или заявителя заказчик может потребовать от него предоставления исключительно следующих документов:

1) справки из регистра наказаний относительно отсутствия обстоятельств, указанных в пунктах 1–3 части 1 статьи 95 настоящего закона или же равноценного документа, выданного судебным или административным органом в стране местонахождения оферента или заявителя;

2) справку от компетентного официального учреждения страны местонахождения оферента или заявителя относительно обстоятельств, указанных в пункте 4 части 1 и пунктах 1 и 3 части 4 статьи 95 настоящего закона.

(3) Если страна местонахождения оферента или заявителя не выдает документы, указанные в части 2 настоящей статьи, их можно заменить данным под присягой заверением оферента или заявителя либо его представителя, или заверением, выданным согласно правовым актам страны местонахождения оферента или заявителя

административным учреждением или органом юстиции, нотариусом или профессиональным союзом.

(4) Заказчик может применить основания для отстранения, не указанные в части 2 настоящей статьи, если он сможет каким-либо способом доказать наличие оснований для отстранения оферента или заявителя.

(5) В отношении отстранения от тендера оферента или заявителя заказчик выносит обоснованное письменное решение. Отстраненный оферент или заявитель не принимает участие в дальнейшем процессе государственной закупки.

Статья 97. Заглаживание нарушения

(1) Оферент или заявитель, в отношении которого действует как минимум одно из оснований, указанных в пунктах 1–3 и 5 части 1 и пунктах 2–11 части 4 статьи 95 настоящего закона, может в рамках государственной закупки, предполагаемая стоимость которой равна международному предельному размеру или превышает его, представить вместе с офертой или тендерной заявкой либо в рамках тендера с необъявленными переговорами доказательство того, что он принял меры по восстановлению своей благонадежности. Таковыми мерами, к примеру, могут являться возмещение ущерба, нанесенного виновным деянием, или принятие соответствующего обязательства, активное сотрудничество со следственными учреждениями и подробное разъяснение обстоятельств деяния, либо технические меры и меры, связанные с организацией и персоналом, позволяющие в дальнейшем предупредить совершение новых виновных деяний.

(2) Заказчик оценивает доказательства, представленные в части 1 настоящей статьи, и если он посчитает, что вышеуказанные доказательства являются достаточными для доказательства благонадежности оферента или заявителя, то заказчик не отстраняет оферента или заявителя от тендера соответствующим обоснованным письменным решением, и может заключить договор о закупках с оферентом или заявителем, невзирая на наличие обстоятельств для отстранения.

Подраздел 2 Квалификация оферента и заявителя

Статья 98. Проверка квалификации оферента и заявителя

(1) Заказчик может проверить пригодность оферента или заявителя к выполнению профессиональной работы, необходимой для исполнения договора о закупках, и установить квалификационные условия в отношении его хозяйственного и финансового состояния, а также технической и профессиональной компетенции. Условия квалификации должны соответствовать сущности, объему и назначению вещей, услуг или строительных работ, являющихся предметом договора о закупках, и быть пропорциональными.

(2) Если заказчик разделил государственную закупку в рамках одного тендера на части и представил в отношении различных частей разные условия квалификации, то он проверяет соответствие всех оферентов или заявителей условиям квалификации,

представленным в базовых документах государственной закупки, отдельно по всем частям.

(3) Заказчик не может отказывать в квалификации oferента или заявителя по той причине, что у него отсутствуют заключенные ранее договоры о закупках по смыслу статьи 8 настоящего закона.

(4) Если oferент или заявитель не представят в установленный срок документы, необходимые для удостоверения квалификации, либо разъяснения относительно содержания представленных документов, или данные либо документы, позволяющие получить разъяснения, и эти данные или документы не доступны заказчику без существенных расходов на основании находящихся в банке данных открытых сведений, то заказчик оставляет oferента или заявителя без квалификации.

(5) О квалификации или об отказе в квалификации oferента или заявителя заказчик принимает соответствующее обоснованное письменное решение. Oferент или заявитель, которому отказано в квалификации, не принимает участия в дальнейшем тендере.

(6) Заказчик может вынести решение о несоответствии oferента или заявителя условиям в отношении технической и профессиональной компетенции, указанным в статье 101 настоящего закона, если он установит, что в отношении данного oferента или заявителя выявлены противоположные интересы, которые могут оказать отрицательное влияние на исполнение договора о закупках.

Статья 99. Пригодность к выполнению профессиональной работы

(1) Если в соответствии с правовыми актами страны местонахождения oferента или заявителя предприниматель должен быть занесен в регистр профессиональной деятельности или коммерческий регистр, или же если для действий, совершаемых на основании договора о закупках услуг, правовыми актами установлены специальные требования, то заказчик в уведомлении о закупке может указать, наличие каких специальных требований, регистраций или лицензий требуются для квалификации oferента или заявителя.

(2) Для проверки соответствия требованиям, указанным в части 1 настоящей статьи, заказчик может потребовать от oferента или заявителя представления надлежащей справки, удостоверяющей наличие лицензии или регистрации, или выполнение иного специального требования, если без существенных расходов они недоступны для заказчика на основании находящихся в банке данных открытых сведений.

(3) В случае отсутствия у oferента или заявителя соответствующей лицензии или регистрации, либо его несоответствия представленным специальным требованиям, заказчик оставляет oferента или заявителя без квалификации.

Статья 100. Хозяйственное и финансовое положение

(1) Для проверки соответствия финансового и хозяйственного положения oferента или заявителя условиям квалификации заказчик может потребовать представления следующих документов:

- 1) соответствующая банковская справка или иной надлежащий и признанный заказчиком приемлемым документ, свидетельствующий о том, что oferent или заявитель располагает необходимыми для обеспечения выполнения договора о закупках денежными средствами;
- 2) справка о страховании профессиональной ответственности или иной надлежащий и признанный заказчиком приемлемым документ, свидетельствующий о том, что oferent или заявитель располагает необходимыми для возмещения вреда, могущего возникнуть в случае нарушения договора о закупках, средствами или имеет возможность их получения;
- 3) заверенные отчеты за период не более чем три последних хозяйственных года, завершившихся к началу государственной закупки, или выписки из данных отчетов за хозяйственный год, демонстрирующие требуемый уровень соотношения активов и обязательств;
- 4) данные о нетто-обороте всей хозяйственной деятельности oferenta или заявителя или о нетто- обороте в сфере, связанной с договором о закупках, или в части, соответствующей предмету договора о закупках, в случае наличия таковых, за период не более чем три последних хозяйственных года, завершившихся к началу государственной закупки, в зависимости от даты основания или начала коммерческой деятельности oferenta или заявителя и наличия требуемого минимального годового оборота, включая данных о минимальном годовом обороте в сфере, требуемой по договору о закупках.

(2) При определении соотношения, указанного в пункте 3 части 1 настоящей статьи, заказчик описывает используемые для этого методы и критерии.

(3) На основании пункта 4 части 1 настоящей статьи, заказчик может потребовать от oferenta или заявителя наличия нетто-оборота в сумме, которая не может превышать двукратную предполагаемую стоимость договора о закупках. Если ввиду рисков, связанных с исполнением договора о закупках, необходимо установление требования к годовому обороту в более крупной сумме, заказчик должен обосновать его в базовых документах государственной закупки. Если заказчик разделил государственную закупку на несколько частей в рамках одного тендера, то он может установить в отношении нетто-оборота такого oferenta или заявителя, который представит offerту или тендерную заявку в отношении более чем одной части, повышенное требование с предполагаемой стоимостью, пропорционально разделенной между частями.

(4) Если oferent или заявитель по уважительной причине не может представить требуемые документы, то он может охарактеризовать свое финансовое и хозяйственное положение иными признанными заказчиком приемлемыми документами при условии, что тем самым данный oferent или заявитель не ставится в лучшее положение по сравнению с другими oferентами или заявителями.

(5) Oferent или заявитель может охарактеризовать свое финансовое и хозяйственное положение, вместо указанных в пункте 3 части 1 настоящей статьи отчетов за хозяйственный год или выписок из них, иными соответствующими документами, если согласно правовым актам страны местонахождения oferenta или заявителя отчеты за хозяйственный год не являются открытыми.

Статья 101. Техническая и профессиональная компетенция

(1) Для проверки соответствия технической и профессиональной компетенции oferента или заявителя условиям квалификации заказчик может потребовать в соответствии с сущностью, количеством и способом эксплуатации покупаемых на основании договора о закупках вещей или заказываемых услуг либо строительных работ представления следующих данных и документов:

- 1) список соответствующих установленных заказчиком признакам важнейших договоров о выполнении строительных работ, которые были выполнены в течение 60 месяцев, предшествующих началу государственной закупки, а также доказательства того, что работы были выполнены надлежащим образом;
- 2) список соответствующих установленным заказчиком признакам важнейших договоров о продаже вещей или оказании услуг, которые были выполнены в течение 36 месяцев, предшествующих началу государственной закупки, вместе с данными об их стоимости, датах и других сторонах договора;
- 3) данные о технических, прежде всего, отвечающих за контроль качества, работниках или подразделениях oferента или заявителя, независимо от того, входят они непосредственно в состав предприятия oferента или заявителя или действуют в порядке субподряда; относительно договора о закупках строительных работ – данные о лицах или технических подразделениях, отвечающих за выполнение строительных работ;
- 4) описание применяемых oferентом или заявителем для обеспечения качества технического оборудования, а также описание средств и мер наблюдения, анализа и научных исследований качества работ;
- 5) данные относительно систем управления и мониторинга цепи поставок, которые oferент или заявитель может применять при выполнении договора;
- 6) сведения об имеющемся образовании и профессиональной квалификации oferента или заявителя либо его руководителей или лиц, отвечающих за оказание услуг или руководство строительными работами, если они необходимы для оказания услуг или руководства строительными работами, и эти сведения не используются при оценке оферт;
- 7) меры экологического менеджмента, применяющиеся при выполнении договора о закупках;
- 8) средняя численность работников oferента или заявителя, членов правления и лиц, выполняющих на предприятии работу на иной договорной основе, в течение трех последних лет;
- 9) данные о наличии орудий труда, оборудования и технического оснащения или наличие соответствующей письменной договоренности о приобретении или эксплуатации необходимой техники для выполнения договора о закупках;
- 10) величина части договора о закупках, в отношении которой oferент или заявитель планирует заключить договоры субподряда;
- 11) образцы, описания или фотографии вещей, являющихся предметом договора о закупках, с приложением в случае необходимости справки об их подлинности;
- 12) справки органа технического контроля или технического надзора о соответствии вещей, являющихся предметом договора о закупках, установленным требованиям со ссылками на технические нормы или стандарты.

(2) При применении условий, указанных в пунктах 1 и 2 части 1 настоящей статьи, для обеспечения достаточной конкуренции заказчик может учитывать данные относительно договоров о выполнении строительных работ, выполненных более чем 60 месяцев назад, а относительно договоров о продаже вещей или оказании услуг – более чем 36 месяцев назад.

(3) Если вещи или услуги, являющиеся предметом договора о закупках, отличаются сложностью или специальным назначением, то заказчик или компетентное учреждение страны местонахождения оферента или заявителя проверяет по договоренности с заказчиком производственные возможности или техническую компетенцию оферента или заявителя, а в случае необходимости также возможности выполнения научной и исследовательской работы и принимаемые меры по обеспечению качества.

(4) Если предметом договора о закупках вещей наряду с вещами является также их доставка или установка либо сопутствующие услуги или строительные работы, то заказчик может проверять квалификацию оферента или заявителя для оказания этих услуг или выполнения строительных работ с учетом, прежде всего технической и профессиональной компетенции этого лица.

(5) Если заказчик требует представления справок от независимых учреждений о том, что оферент или заявитель соблюдает определенные стандарты обеспечения качества, то он ссылается на системы обеспечения качества, основывающиеся на соответствующих сериях европейских стандартов, утвержденных учреждениями, соответствующими касающимся сертификации сериям европейских стандартов.

(6) Если заказчик требует представления перечня мер экологического менеджмента, применяемых на основании пункта 7 части 1 настоящей статьи, то он ссылается на систему экологического менеджмента и аудита Европейского союза (The Eco-Management and Audit Scheme – EMAS), или на правовые акты Европейского союза, основывающиеся на соответствующих европейских или международных стандартах и касающиеся сертификации, или на стандарты экологического менеджмента, утвержденные учреждениями, соответствующими надлежащим европейским или международным стандартам.

(7) Заказчик признает равноценные справки учреждений других государств–членов Европейского союза, и в случае, указанном в части 6 настоящей статьи, акцептует иной доказательственный материал, представленный оферентом или заявителем, об эквивалентных мерах экологического менеджмента.

(8) Если оферент или заявитель по независящим от него причинам не может предоставить доказательства, указанные в части 5 настоящей статьи, то заказчик акцептует иной доказательственный материал относительно эквивалентных мер обеспечения качества, если данные меры соответствуют требуемым заказчиком мерам обеспечения качества.

Статья 102. Электронная информационная справочная система e-Certis и информационная система внутреннего рынка

(1) При применении статей 95-101 настоящего закона заказчик учитывает сведения, публикуемые в электронной информационной справочной системе Европейской Комиссии e-Certis.

(2) Для проверки подлинности сведений, требуемых на основании настоящего закона, заказчики могут использовать информационную систему внутреннего рынка, созданную на основании Регламента Европейского Парламента и Совета (ЕС)

№ 1024/2012 об административном сотрудничестве в рамках информационной системы внутреннего рынка, отменяющей решение Комиссии 2008/49/ЕС (Регламент ИМІ) (Официальный журнал ЕС, L 316, 14.11.2012, стр. 1–11).

(3) Организации, занимающиеся выдачей справок, содержащих информацию, требуемую на основании настоящего закона, обязаны отвечать на запросы, указанные в части 2 настоящей статьи и поступающие посредством информационной системы внутреннего рынка, в течение 30 дней с момента подачи запроса.

Статья 103. Опора на средства другого предпринимателя

(1) Если это необходимо и уместно для подтверждения квалификации oferента или заявителя, то oferент или заявитель может подтверждать соответствие своей технической и профессиональной компетенции, а также хозяйственного и финансового положения условиям квалификации в рамках выполнения конкретного договора о закупках также на основании средств других предпринимателей, независимо от характера его правоотношений с этими предпринимателями. Для этого он должен приемлемым для заказчика образом доказать, что данные предприниматели располагают соответствующими средствами, согласны с использованием средств, и oferент или заявитель имеет возможность в случае необходимости их использовать для выполнения договора о закупках.

(2) В случае указанных в пункте 6 части 1 статьи 101 образования и профессиональной квалификации, а также соответствующего опыта, опора на средства другого предпринимателя допускается исключительно в случае, если для выполнения договора о закупках или его части необходимо наличие такого образования, профессиональной квалификации или соответствующего опыта, и предприятия, на средства которых опирается oferент или заявитель, будут выполнять соответствующий договор о закупках или его часть лично.

(3) Если oferент или заявитель желает подтвердить свое соответствие требованиям в отношении хозяйственного и финансового положения на основании средств другого предпринимателя, то заказчик может потребовать в базовых документах государственной закупки, что oferент или заявитель и другой предприниматель несут солидарную ответственность за выполнение той части договора о закупках, в отношении которой oferент или заявитель опирается на средства другого предпринимателя.

(4) Совместные oferенты или совместные заявители для подтверждения соответствия своей технической и профессиональной компетенции, а также хозяйственного и финансового положения условиям квалификации могут опираться на средства других совместных oferентов или совместных заявителей на условиях, указанных в частях 1-3 и 7 настоящей статьи. Заказчик может потребовать в базовых документах государственной закупки от совместных oferентов демонстрации размера и характера части договора о закупках, выполняемой каждым совместным oferентом.

(5) Заказчик проверяет, имеются ли в отношении предпринимателей, на чьи средства будут опираться согласно настоящей статье, основания для отстранения, указанные в части 1 статьи 95 настоящего закона, и соответствуют ли они представленным

условиям квалификации, в отношении которых oferent или заявитель опирались на их показатели.

(6) Заказчик требует от oferenta или заявителя замены такого предпринимателя, на чьи средства будут опираться согласно настоящей статье, и в отношении которого имеются основания для отстранения, указанные в части 1 статьи 95 настоящего закона, предоставляя для этого срок продолжительностью как минимум пять рабочих дней. Заказчик может в течение того же срока потребовать от oferenta или заявителя замены такого предпринимателя, в отношении которого имеются основания для отстранения, указанные в части 4 статьи 95 настоящего закона. Если oferent или заявитель не заменит предпринимателя по требованию заказчика, то заказчик оставит oferenta или заявителя без квалификации, если oferent или заявитель самостоятельно не выполнит представленные условия квалификации.

(7) При заключении договоров о закупках услуг или строительных работ, либо таких договоров о закупках вещей, предметом которых также является доставка или установка вещей, заказчик может потребовать в базовых документах государственной закупки, чтобы oferent или заявитель самостоятельно выполняли некоторые важные работы в рамках договора о закупках.

Статья 104. Паспорт закупки

(1) Заказчик требует от oferenta или заявителя предоставления содержащего актуальные заверения паспорта закупки, выступающего в качестве доказательства отсутствия оснований для отстранения oferenta или заявителя, его соответствия условиям квалификации, и если это является применимым – соответствия заявителя объективным и не дискриминирующим критериям, указанным в части 3 статьи 54, части 3 статьи 58, части 3 статьи 64 или части 2 статьи 141 настоящего закона.

(2) Паспорт закупки должен включать в себя:

- 1) подтверждение oferenta или заявителя о том, что он не соответствует ни одному из условий, указанных в части 1 или 4 статьи 95 настоящего закона;
- 2) подтверждение oferenta или заявителя о том, что он соответствует всем требованиям относительно квалификации oferenta или заявителя, представленным в уведомлении о закупке;
- 3) подтверждение заявителя, что он соответствует всем условиям, установленным в отношении ограничения числа заявителей (при наличии таковых) в рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, конкурентного диалога или партнерства в инновационной сфере;
- 4) отметку о том, какое официальное учреждение или третье лицо при необходимости выдает данные и документы, соответствующие подтверждению oferenta или заявителя, а также подтверждение oferenta или заявителя о том, что он при необходимости сможет незамедлительно представить заказчику данные документы;
- 5) отметку о том, являются ли сведения или документы, соответствующие подтверждению oferenta или заявителя, доступными заказчику без существенных расходов на основании находящихся в банке данных открытых сведений, вместе с адресом соответствующей веб-страницы, идентификационными сведениями и при необходимости подтверждением oferenta или заявителя, что он дает согласие на выдачу своих сведений.

(3) В рамках государственных закупок, предполагаемая стоимость которых равна международному предельному размеру или превышает его, паспорт закупки подается в стандартной форме, установленной Европейской Комиссией.

(4) Если oferent или заявитель желает подтвердить свое соответствие требованиям в отношении хозяйственного и финансового положения на основании средств других предпринимателей, то oferent или заявитель должен представить паспорт закупки также и в отношении того лица, на чьи средства он опирается.

(5) Oferent или заявитель может снова представить паспорт закупки, поданный в рамках одной государственной закупки, и в другой государственной закупке, если он подтвердит, что представленные в нем данные являются верными.

(6) Заказчик на основании сведений, представленных в паспорте закупки, выносит решение относительно отстранения oferenta или заявителя, его квалификации или отказа в квалификации.

(7) Заказчик вправе проверять oferenta или заявителя на предмет отсутствия оснований для его отстранения и его квалификацию в течение всей государственной закупки, и в любое время потребовать от oferenta или заявителя представления соответствующих документов в доказательство подтверждений, приведенных в паспорте закупки, либо разъяснения содержания представленных документов, или представления либо дополнения документов или сведений, обеспечивающих такое разъяснение. Если заказчику станет известно, что в отношении oferenta или заявителя выявлено какое-либо основание для отстранения, либо он не соответствует условиям квалификации, представленным в уведомлении о закупке, заказчик может вынести решение об отстранении oferenta или заявителя либо отказе в его квалификации, и отстранить oferenta или заявителя от государственной закупки или оставить его без квалификации.

(8) Перед заключением договора о закупках заказчик требует от всех успешных oferentov представление соответствующих документов в доказательство подтверждений, приведенных в паспорте закупки, за исключением договора о закупках, заключенного на основании рамочного договора, если рамочный договор заключен с одним oferentом, или же если договор о закупках заключается на условиях, установленных рамочным договором, без объявления мини-конкурса. После проверки успешного oferenta на предмет отсутствия оснований для его отстранения и соответствия представленным условиям квалификации заказчик выносит решение об отстранении успешного oferenta или его неотстранении, а также его квалификации или оставления без квалификации.

(9) Если oferent или заявитель не представит по требованию заказчика в течение предоставленного заказчиком срока продолжительностью не менее пяти рабочих дней документов, необходимых для проверки отсутствия оснований для отстранения или подтверждения квалификации, и эти сведения или документы не являются доступными заказчику без существенных расходов на основании находящихся в банке данных открытых сведений, то заказчик отстраняет oferenta или заявителя от государственной закупки или оставляет его без квалификации.

(10) Заказчик может продлить срок, указанный в части 9 настоящей статьи, на основании обоснованного заявления оферента или заявителя.

(11) Заказчик не требует представления документов, упомянутых в частях 7 и 8 настоящей статьи, если данные документы или соответствующие сведения являются доступными заказчику без существенных расходов на основании находящихся в банке данных открытых сведений, либо у него имеются эти документы или сведения, и они по-прежнему являются актуальными для проверки на предмет отсутствия оснований для отстранения оферента или заявителя либо его квалификации.

Статья 105. Официальный список аккредитованных предпринимателей и сертификация предпринимателей

(1) Лицо, включенное в официальный список аккредитованных предпринимателей (далее – *список*) или сертифицированное в качестве аккредитованного предпринимателя, может представить для подтверждения своей квалификации справку от держателя официального списка аккредитованных предпринимателей (далее – *держатель списка*) о включении его в список или справку от соответствующего европейского аккредитованного сертифицирующего учреждения (далее – *сертифицирующее учреждение*) о его сертификации в качестве аккредитованного предпринимателя (далее – *сертификация*). В указанные справки вносятся сведения, на основании которых лицо было включено в список или ему была выдана справка, а также классификация, присвоенная лицу в списке.

(2) Справка, выданная держателем списка в Эстонии или в каком-либо ином государстве – члене Европейского союза, о включении лица в список или справка от сертифицирующего учреждения о его сертификации является для заказчика подтверждением соответствия лица условиям квалификации, установленным статьями 99-101 настоящего закона, в части тех данных, которые служили основанием для включения лица в список или для его сертификации. Указанные справки подтверждают соответствие лица критериям, установленным заказчиком, в случае, если критерии, являвшиеся основанием для включения в список или сертификации лица, были равными критерию, установленному заказчиком, или превышали его.

(3) Наряду с данными, не являющимися основанием для включения в список или сертификации лица, заказчик может наряду со справками, указанными в части 2 настоящей статьи, требовать от заявителя или оферента представления дополнительной справки об уплате обязательных государственных или местных налогов в стране его местонахождения или платежей социального страхования.

(4) Заказчик применяет положения частей 2 и 3 настоящей статьи только в отношении оферента или заявителя, который имеет местонахождение в государстве – члене Европейского союза, где установлен порядок составления и ведения списка или порядок сертификации аккредитованных предпринимателей.

(5) Заказчик не требует от оферента или заявителя, страной местонахождения которого является иное государство-член Европейского союза, внесения в список в Эстонии для участия в государственной закупке.

Статья 106. Составление и ведение официального списка аккредитованных предпринимателей и внесение предпринимателей в список

(1) При определении условий включения в список следует руководствоваться только положениями статей 99-101 настоящего закона. Если в список вносятся лица, страной местонахождения которых является иное государство-член Европейского союза, от них не требуется иных сведений и справок, однако они требуются от лиц, чье местонахождение расположено в Эстонии.

(2) Держатель списка не может безосновательно отказать лицу в сертификации или внесении в список.

(3) Ходатайствовать о внесении в список также могут лица, желающие участвовать в государственной закупке в качестве совместных oferентов или совместных заявителей, которые при доказательстве своей квалификации опираются на средства второго совместного oferента или совместного заявителя. Для этого данные лица должны доказать держателю списка, что соответствующие средства имеются в их распоряжении в течение всего срока действия справки, подтверждающей их принадлежность к списку, и лицо, на чьи средства опирается лицо, ходатайствующее о внесении в список, в течение того же срока соответствует тем критериям, на основании которых на его средства будут опираться.

(4) Основания и порядок составления, ведения и обновления списка определенной сферы, а также основания и порядок внесения в список предпринимателей устанавливает своим постановлением Правительство Республики.

(5) Держателем списка определенной сферы является ответственное за соответствующую сферу министерство. С разрешения Правительства Республики министерство может заказать услугу ведения списка у другого лица, заключив для этого административный договор.

(6) Держатель списка может требовать от предпринимателя плату за включение в список и за обновление записи.

(7) Размеры платы за включение в список и за обновление записи, устанавливаются постановлением Правительства Республики. Размеры платы должны соответствовать разумным расходам на совершение соответствующих действий держателем списка, при их установлении учитывается класс квалификации предпринимателя, и они не должны превышать 200 евро в случае включения в список и 70 евро – в случае обновления записи.

Раздел 4

Тендерная заявка и оферта

Подраздел 1

Тендерная заявка

Статья 107. Тендерная заявка

(1) Тендерная заявка – это волеизъявление заявителя участвовать в тендере.

(2) Тендерная заявка должна соответствовать условиям, установленным в базовых документах государственной закупки.

Статья 108. Подача тендерной заявки

(1) Тендерная заявка подается заказчику в форме, допускающей письменное воспроизведение, согласно требованиям, установленным настоящим законом и правовым актам, изданным на его основании.

(2) Заявитель может отозвать тендерную заявку до наступления срока подачи заявок. Если заявка или её часть были поданы не электронным путем, то для отзыва тендерной заявки заявитель подает заказчику соответствующее уведомление в той же форме, что и тендерная заявка.

Статья 109. Вскрытие тендерной заявки

(1) Заказчик вскрывает тендерные заявки в срок, указанный в базовых документах государственной закупки. Если заявка или её часть были поданы не электронным путем, то заказчик вскрывает заявки или их части в месте, указанном в базовых документах государственной закупки.

(2) При вскрытии тендерных заявок в электронной системе публикуются наименования и регистрационные коды заявителей, при отсутствии регистрационного кода – иной признак, позволяющий идентифицировать заявителя, либо личный код, а в отсутствие личного кода – дата рождения.

(3) Если тендерная заявка или её часть были поданы не электронным путем, то при вскрытии заявок заказчик проверяет соответствие поданных заявок перечню документов и сведений, указанному в базовых документах государственной закупки, и составляет протокол вскрытия тендерных заявок.

(4) В протокол, упомянутый в части 3 настоящей статьи, вносятся наименования и регистрационные коды заявителей, при отсутствии регистрационного кода – иной признак, позволяющий идентифицировать заявителя, либо личный код, а в отсутствие личного кода – дата рождения, а также сведения о том, какие тендерные заявки при вскрытии не соответствовали перечню документов и сведений, указанному в базовых документах государственной закупки.

(5) В случае, указанном в части 3 настоящей статьи, заказчик вносит протокол вскрытия тендерных заявок в электронную систему в течение трех рабочих дней с момента вскрытия заявок.

(6) После внесения протокола в электронную систему в электронной системе публикуются наименования и регистрационные коды заявителей, при отсутствии регистрационного кода – иной признак, позволяющий идентифицировать заявителя, либо личный код, а в отсутствие личного кода – дата рождения.

Подраздел 2 Оферта

Статья 110. Оферта

(1) Оферта – это волеизъявление лица заключить договор о закупках, которое является связующим для оферента начиная со срока подачи оферт вплоть до истечения минимального срока действия оферты, указанного в базовых документах государственной закупки.

(2) Оферта должна соответствовать условиям, установленным в базовых документах государственной закупки.

(3) Представлением оферты оферент подтверждает принятие всех условий, представленных в базовых документах государственной закупки. Условное представление оферты не допускается.

(4) При представлении совместной оферты совместными оферентами считается, что совместные оференты несут солидарную ответственность за выполнение договора о закупках.

(5) Оферта является конфиденциальной вплоть до вынесения решения о признании оферты оптимальной, указанного в части 1 статьи 117 настоящего закона. Информацию, содержащуюся в оферте, можно публиковать только в случаях и пределах, установленных настоящим законом.

Статья 111. Представление оферты

(1) Оферта представляется заказчику в форме, допускающей письменное воспроизведение, согласно требованиям, установленным настоящим законом и правовым актам, изданным на его основании.

(2) В случае представления оферентом в течение срока представления оферт новой оферты, ранее представленные им оферты не утрачивают по этой причине свою силу.

(3) Оферент может отозвать оферту до истечения срока представления оферт. Если оферта или её часть были поданы не в электронной форме, то для отзыва оферты оферент представляет заказчику соответствующее уведомление в той же форме, что и оферта.

(4) Если заказчик разрешил представлять альтернативные решения, то оферент может представить оферту вместе с альтернативными решениями.

(5) Оферент указывает в оферте, какие сведения являются коммерческой тайной оферента, и обосновывает определение сведений как коммерческую тайну. В качестве коммерческой тайны оферент не может указывать:

- 1) стоимость оферты и стоимость её частей;
- 2) в случае договора о закупках услуг, дополнительно к положениям пункта 1 настоящей части, иные численные показатели, характеризующие оферту с точки зрения критериев оценки оферт;

3) в случае договора о закупках вещей и строительных работ, дополнительно к положениям пункта 1 настоящей части, иные показатели, характеризующие оферту с точки зрения критериев оценки оферт.

(6) Предприниматель не имеет право представлять оферту, если:

1) заказчик в базовых документах государственной закупки установил, что оферту можно представить исключительно после ознакомления с местом выполнения договора о закупках или проверки на месте документов, поясняющих базовые документы государственной закупки, и предприниматель не сделал этого в течение срока, установленного заказчиком;

2) заказчик зарезервировал договор о закупках согласно статье 13 настоящего закона, и предприниматель не соответствует признакам, указанным в упомянутой статье.

(7) Заказчик оставляет без рассмотрения оферту, упомянутую в части 6 настоящей статьи.

(8) Если оферта или её часть подаются в порядке, установленном частью 2 статьи 45 настоящего закона, то заказчик незамедлительно представляет оференту по требованию последнего подтверждение получения оферты или её части.

Статья 112. Продление срока действия оферты

(1) Оферент может продлить срок действия оферты по своей инициативе или по письменному предложению заказчика, сделанному в форме, допускающей письменное воспроизведение.

(2) Заказчик обязан внести предложение, указанное в части 1 настоящей статьи, каждому оференту не менее чем за десять дней до истечения срока действия его оферты, если тендер не прекращен к этому моменту. Оферент уведомляет заказчика о продлении срока действия оферты или об отказе в этом в течение пяти рабочих дней со дня получения соответствующего предложения.

Статья 113. Вскрытие оферт

(1) Вскрытие оферт производится заказчиком в то время, которое было указано в базовых документах государственной закупки. Если оферта или её часть были поданы не в электронной форме, то заказчик вскрывает оферты или их части в месте, указанном в базовых документах государственной закупки.

(2) При вскрытии оферт в электронной системе публикуются наименования и регистрационные коды оферентов, при отсутствии регистрационного кода – иной признак, позволяющий идентифицировать оферента, либо личный код, а в отсутствие личного кода – дата рождения. Участвующему в тендере предпринимателю сообщаются наименования и регистрационные коды оферентов, при отсутствии регистрационного кода – иной признак, позволяющий идентифицировать оферента, либо личный код, а в отсутствие личного кода – дата рождения, а также стоимости представленных оферт, включая частичные стоимости оферт, если они учитываются при оценке оферт, и прочие численные показатели, характеризующие оферту согласно критериям оценки оферт.

(3) Если oferta или её часть были поданы не электронным путем, то при вскрытии offerт заказчик проверяет соответствие поданных offerт перечню документов и сведений, указанному в базовых документах государственной закупки, и составляет протокол вскрытия offerт.

(4) В протокол, упомянутый в части 3 настоящей статьи, вносятся сведения, указанные в части 2. В протоколе указывается, какие из поданных offerт не соответствовали перечню документов и сведений, указанному в базовых документах государственной закупки, и сведения об оставлении offerты без рассмотрения на основании части 7 статьи 111 настоящего закона. Если oferta частично была представлена в электронном виде, то в протоколе указываются те данные, указанные в части 2 настоящей статьи, которые не были поданы в электронном виде.

(5) Протокол вскрытия offerт не нужно составлять в рамках тендера с необъявленными переговорами и в случае мини-конкурса при вскрытии offerт.

(6) В случае, установленном в части 3 настоящей статьи, заказчик вносит протокол вскрытия offerт в электронную систему в течение трех рабочих дней с момента вскрытия offerт, за исключением вскрытия offerт в рамках тендера с необъявленными переговорами и в случае мини-конкурса при вскрытии offerт. В электронной системе доступ к протоколу открытия offerт сразу же после его представления обеспечивается всем предпринимателям, участвующим в тендере.

(7) После внесения протокола в электронную систему в электронной системе публикуются наименования и регистрационные коды offerентов, при отсутствии регистрационного кода – иной признак, позволяющий идентифицировать offerента, либо личный код, а в отсутствие личного кода – дата рождения.

(8) Заказчик не публикует содержание offerт в той части, которую offerент в своей offerте указал как коммерческую тайну.

Статья 114. Проверка соответствия offerт

(1) Заказчик проверяет вскрытые offerты, поданные квалифицированными offerентами или, в случае, установленном частью 3 статьи 52 настоящего закона, поданные до квалификации offerентов и в порядке, установленном статьей 113 настоящего закона, на предмет соответствия условиям, указанным в базовых документах государственной закупки, и выносит обоснованное письменное решение о признании offerт соответствующими либо их отклонении. Offerент, чья oferta была отклонена, не участвует в дальнейшем тендере.

(2) Заказчик отклоняет offerту, если она не соответствует условиям, указанным в базовых документах государственной закупки, если offerент вовремя не предоставит требуемых заказчиком разъяснений, или же на основании разъяснений offerента невозможно однозначно оценить соответствие offerты условиям, указанным в базовых документах государственной закупки. Заказчик может признать offerту соответствующей, если в ней не наблюдается содержательных отклонений от условий, указанных в базовых документах государственной закупки.

(3) Если заказчик в техническом описании предмета договора о закупках сослался на условие, установленное частью 2 статьи 88 настоящего закона, то он не отклоняет при заключении договора о закупках вещей или услуг оферту по причине ее несоответствия, если oferent докажет в своей оферте приемлемым для заказчика способом и посредством любых относимых доказательств, что предложенные им решения эквивалентны требованиям, указанным в техническом описании.

(4) Если заказчик составил техническое описание предмета договора о закупках в порядке, установленном частью 1 статьи 88 настоящего закона, на основании эксплуатационных свойств предмета договора о закупках или функциональных требований к нему, то он не отклоняет оферту, если предлагаемые строительные работы, вещи или услуги соответствуют какому-либо из установленных частью 2 оснований, которые касаются эксплуатационных свойств или функциональных требований, являющихся основанием для технического описания предмета договора о закупках, и oferent докажет это приемлемым для заказчика способом и посредством относимых доказательств.

(5) Если заказчик установил в техническом описании предмета договора о закупках предпосылку, указанную в части 2 статьи 89 настоящего закона, то он акцептует и другие относимые маркировки в доказательство соответствия требованиям в отношении маркировки, представленной в техническом описании.

(6) Если заказчик требовал от oferenta представления справки или отчета об испытаниях, выданного конкретным учреждением по оценке соответствия, то он акцептирует в доказательство соответствия требованиям также справки и отчеты об испытаниях, выданные эквивалентными учреждениями по оценке соответствия.

(7) Если oferent по объективным обстоятельствам не может в течение установленного срока представить заказчику эквивалентную маркировку или отчет об испытаниях либо справку, выданную конкретным или эквивалентным ему учреждением по оценке соответствия, то заказчик акцептирует иные сопричастные доказательства, если oferent докажет заказчику в приемлемой форме, что предлагаемая вещь, услуга или строительная работа соответствует требованиям, предъявляемым к конкретной маркировке или требованиям заказчика, за исключением случаев, если требуемая заказчиком маркировка, эквивалентная маркировка или отчет об испытаниях либо справка, выданные конкретным или эквивалентным ему учреждением по оценке соответствия на основании закона являются предпосылкой для предложения вещи, услуги или строительной работы на рынке.

(8) Если заказчик разделил государственную закупку в рамках одного тендера на части, он отдельно проверяет соответствие оферт, представленных на каждую часть, установленным в базовых документах государственной закупки требованиям.

(9) Если заказчик разделил государственную закупку в рамках одного тендера на части, а oferent представил оферту на более чем одну часть, то в случае признания хотя бы одной его оферты, представленной по какой-либо из частей, соответствующей oferent продолжает участие в тендере в отношении этих частей.

(10) Если oferent представил более одной оферты, а в случае с государственной закупкой, разделенной в рамках одного тендера на части, более одной оферты на одну

часть государственной закупки, то в случае признания какой-либо из его ofert, представленных по этой государственной закупке или на эту часть, соответствующей он продолжает участие в тендере с офертой или офертами, признанными соответствующими.

Статья 115. Оферты с необоснованно низкой стоимостью

(1) Если заказчик находит, что стоимость оферты, по сравнению с предполагаемой стоимостью договора о закупках, необоснованно низка, то заказчик должен в допускающей письменное воспроизведение форме потребовать от оферента соответствующих разъяснений, представленных в той же форме. Оферент обязан представить разъяснения заказчику в течение пяти рабочих дней со дня получения соответствующего требования.

(2) Заказчик обязан в случае договора о закупках строительных работ или концессионного договора о закупках строительных работ, предполагаемая стоимость которого равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, требовать от оферента, чью оферту он намеревается признать оптимальной, разъяснений, упомянутых в части 1 настоящей статьи, если:

1) в рамках тендера соответствующими базовым документам государственной закупки были признаны как минимум три оферты, и стоимость оферты данного оферента как минимум на 10 процентов ниже стоимости следующей признанной соответствующей оферты, либо стоимость оферты этого оферента в среднем на 20 процентов ниже стоимостей оферт, признанных соответствующими, или

2) средняя заработная плата работников оферента или субподрядчика, указанного в его оферте, в течение сравнительного периода была ниже, чем 70 процентов средней заработной платы за тот же период в области, соответствующей предмету договора о закупках.

(3) Для выяснения обстоятельств, указанных в пункте 2 части 2 настоящей статьи, заказчик требует в течение установленного им разумного срока от оферента предоставления справки, выданной компетентным официальным учреждением по местонахождению оферента и указанного в оферте субподрядчика, в которой должны быть указаны следующие данные:

1) выплачиваемая оферентом средняя заработная плата в течение сравнительного периода;

2) средняя заработная плата каждого упомянутого в оферте субподрядчика в течение сравнительного периода;

3) средняя заработная плата в сфере, соответствующей предмету договора о закупках, за тот же период в государстве местонахождения оферента и субподрядчика, указанного в оферте.

(4) Если оферент по независящим от него причинам не может предоставить указанную в части 3 настоящей статьи справку, то оферент может представить иной соответствующий доказательный материал для выяснения обстоятельств, упомянутых в пункте 2 части 2 настоящей статьи, что позволит заказчику принять решение, требовать разъяснений или нет. При необходимости заказчик может сам найти доказательный материал.

(5) Заказчик не требует от oferента представления справки, упомянутой в части 3 настоящей статьи, если у него имеется соответствующая информация, и она по-прежнему является актуальной для выяснения обстоятельств, упомянутых в пункте 2 части 2 настоящей статьи.

(6) Сравнительным периодом в значении настоящей статьи является шесть календарных месяцев, последним месяцем считается календарный месяц, предшествующий месяцу перед месяцем начала государственной закупки. Если oferент или указанный в oferте субподрядчик были основаны или приступили к коммерческой деятельности позднее начала сравнительного периода, то началом сравнительного периода считается календарный месяц основания или начала коммерческой деятельности, а концом - календарный месяц, предшествующий месяцу перед месяцем начала государственной закупки.

(7) Низкая стоимость oferты может обосновываться, прежде всего:

- 1) экономичностью строительных методов, производственных процессов или оказываемых услуг;
- 2) выбранным oferентом техническим решением или исключительно выгодными условиями, доступными для oferента при выполнении договора о закупках;
- 3) уникальностью строительных работ, вещей или услуг;
- 4) действующими в месте выполнения договора о закупках положениями, регулирующими сферу защиты окружающей среды, социальную сферу и трудовое право, и выполняемыми oferентом или субподрядчиком;
- 5) возможностью oferента получить государственную помощь.

(8) Заказчик проверяет разъяснения и оценивает представленные доказательства, консультируясь в случае необходимости с oferентом. Если заказчик по-прежнему считает, что стоимость oferты необоснованно низка, или если oferент не представляет заказчику требуемых разъяснений, то заказчик может отклонить oferту обоснованным письменным решением.

(9) Заказчик отклоняет oferту, если он выясняет, что необоснованно низкая стоимость oferты обусловлена нарушением положений, действующих в месте выполнения договора о закупках и регулирующих сферу защиты окружающей среды, социальную сферу и трудовое право.

(10) Если заказчик устанавливает, что стоимость oferты необоснованно низка, поскольку oferент получил государственную помощь, то он может отклонить oferту только после того, как oferент не сможет доказать в течение назначенного заказчиком разумного срока, что государственная помощь была предоставлена ему в соответствии с правовыми актами. Если заказчик отклоняет oferту на этом основании, а предполагаемая стоимость договора о закупках равна международному предельному размеру или превышает его, то он через Министерство финансов уведомляет об этом Европейскую Комиссию.

Статья 116. Отклонение всех oferт

(1) Заказчик может принять обоснованное письменное решение об отклонении всех oferт, если:

- 1) стоимости всех ofert или признанных соответствующими ofert превышают предполагаемую стоимость договора о закупках, или
- 2) заказчик предусмотрел возможность отклонения всех ofert и соответствующее объективное основание, не имеющее дискриминационного характера, в базовых документах государственной закупки, и данное основание имеет место быть.

(2) Если заказчик разделил государственную закупку в рамках одного тендер на части, то он может принять решение об отклонении всех ofert:

- 1) в отношении той части, на которую были представлены oferty, относительно которых имеет место какое-либо из оснований, установленных частью 1 настоящей статьи;
- 2) в отношении тех частей, по которым заключение договора о закупках является нецелесообразным или не соответствует цели государственной закупки, поставленной заказчиком, без заключения договора о закупках по той части, относительно которой имеют место какие-либо из оснований для прекращения тендера, установленных пунктами 2–7 части 3 статьи 73 настоящего закона.

Статья 117. Оценка ofert и признание oferty оптимальной

(1) Заказчик оценивает oferty, признанные соответствующими, в соответствии с относительным удельным весом, присвоенным критериям оценки ofert, указанным в базовых документах государственной закупки. Заказчик своим обоснованным письменным решением признает оптимальной ofertу, которая является наиболее экономически выгодной согласно критериям оценки oferty.

(2) Если заказчик разделил государственную закупку в рамках одного тендера на части, то он оценивает oferty и признает oferty оптимальными по частям.

(3) Если в стоимости oferty имеет место арифметическая ошибка, то заказчик исправляет ошибку и немедленно уведомляет о ней oferenta в форме, допускающей письменное воспроизведение. Oferent отвечает заказчику в той же форме в течение двух рабочих дней с момента получения уведомления, согласен ли он с исправлением арифметической ошибки. Если oferent не согласен с исправлением арифметической ошибки, то заказчик отклоняет ofertу.

(4) Заказчик может принять решение не заключать договор о закупках с успешным oferentом, если он установит, что oferent не учитывал действующие положения, регулирующие сферу защиты окружающей среды, социальную сферу и трудовое право в месте выполнения договора о закупках. В таком случае заказчик своим письменным решением отклоняет оптимальную ofertу, вновь оценивает все оставшиеся oferty согласно части 1 настоящей статьи и признает оптимальной ofertу, которая является наиболее экономически выгодной согласно критериям оценки oferty, представленным в базовых документах государственной закупки.

Статья 118. Оценка альтернативных решений

(1) Заказчик оценивает альтернативные решения, если он разрешил в уведомлении о закупке представить oferty с альтернативными решениями.

(2) Заказчик оценивает только те альтернативные решения, которые соответствуют требованиям, установленным тендерной документацией к альтернативным решениям, и признаны соответствующими на основании этих требований.

(3) Заказчик не может отклонить представленное в оферте альтернативное решение на том основании, что при заключении договора о закупках на условиях, представленных в альтернативном решении, вместо договора о закупках вещей дело обстояло бы с договором о закупках услуг и наоборот.

Статья 119. Продолжение тендера в случае отказа оферента, представившего оптимальную оферту, от заключения договора о закупках

(1) Если оферент, представивший признанную оптимальной оферту, по независящим от заказчика причинам отзовет оферту, не подпишет в течение предоставленного заказчиком срока договор о закупках или, дав свое согласие, не приступит в течение установленного заказчиком срока к выполнению договора о закупках по причинам, зависящим от оферента, то заказчик снова оценивает все оставшиеся оферты согласно части 1 статьи 117 настоящего закона и признает оптимальной оферту, которая является наиболее экономически выгодной согласно критериям оценки оферты, представленным в базовых документах государственной закупки.

(2) Заказчик не обязан снова проводить оценку оферт на основаниях, указанных в части 1 настоящей статьи, и может признать оптимальной оферту, занявшую вторую позицию по результатам первоначальной оценки, если отпадение признанной оптимальной оферты не может повлиять на рейтинг оставшихся оферт.

(3) Заказчик имеет право потребовать от успешного оферента, упомянутого в части 1 настоящей статьи, возмещения ущерба в части разницы в стоимости первоначально признанной оптимальной оферты и следующей признанной оптимальной оферты, и всех возможных дополнительных расходов, которые заказчику приходится нести в связи заключением договора о закупках на основании той оферты, которая была признана оптимальной после повторной оценки оферт, а также в части расходов, обусловленных повторной оценкой оферт.

(4) Из суммы ущерба, предусмотренного частью 3 настоящей статьи, вычитается невозвращенная оференту гарантия оферты.

Раздел 5

Заключение и выполнение договора о закупках

Статья 120. Заключение договора о закупках

(1) Договор о закупках заключается на условиях, предусмотренных базовыми документами государственной закупки, и в соответствии с офертой, которая была признана оптимальной.

(2) Заказчик не может дать согласие на заключение договора о закупках до истечения 14 дней со дня предоставления уведомления о принятии упомянутого в части 8 статьи 104 решения о неотстранении и квалификации успешного оферента (в дальнейшем – *время ожидания*). В государственных закупках, предполагаемая стоимость которых не

достигает международного предельного размера, заказчик применяет десятидневное время ожидания.

(3) Время ожидания не нужно применять при заключении договора о закупках на основании рамочного договора или динамической системы закупок, в случае проведения тендера с необъявленными переговорами или в случае, когда в тендере другого вида оферта была предоставлена только одним оферентом.

(4) Договор о закупках, заключенный до истечения времени ожидания, является ничтожным.

(5) Если заказчик разделит государственную закупку в рамках одного тендера на части, то он может заключить договоры о закупках по каждой части отдельно.

Статья 121. Ничтожность договора о закупках

(1) Договор о закупках является ничтожным, если:

1) заказчик не представил в регистр уведомление о закупке, и непредставление уведомления являлось в соответствии с настоящим Законом недопустимым, включая случаи, если проведение тендера с необъявленными переговорами на основании настоящего закона являлось недопустимым, и вследствие действий заказчика предприниматель утратил возможность защищать свои интересы в рамках процедуры оспаривания;

2) заказчик не указал в уведомлении о закупке, что предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, либо не указал, что он желает осуществления передачи уведомления о закупке в Службу по официальным изданиям Европейского союза в соответствии со статьей 183 настоящего закона, если передача уведомления о закупке требовалась в соответствии с настоящим Законом;

3) заказчик при заключении договора о закупках на основе динамической системы закупок нарушил требования, указанные в статье 35 настоящего закона.

(2) В соответствии с положениями пункта 1 части 1 настоящей статьи договор о закупках не является ничтожным при одновременном наличии всех следующих условий:

1) заказчик представил в регистр добровольное уведомление в соответствии с положениями статьи 76 настоящего закона;

2) заказчик применил время ожидания, установленное частью 2 статьи 120 настоящего закона, со следующего дня после публикации добровольного уведомления.

(3) Договор о закупках не считается ничтожным согласно пункту 3 части 1 настоящей статьи, если заказчик предоставил каждому оференту, присоединившемуся к динамической системе закупок, извещение о принятии решения о признании оферты оптимальной, в котором указаны данные, характеризующие оптимальное предложение и его преимущества по сравнению с офертой получателя извещения, а также наименование оферента или наименования оферентов, представивших признанную оптимальной оферту, и применил время ожидания.

(4) На ничтожность договора о закупках по основаниям, установленным частью 1 настоящей статьи, можно опираться только в случае, если факт ничтожности договора о закупках установлен в соответствии с положениями настоящего закона.

Статья 122. Субподряды

(1) Заказчик в базовых документах государственной закупки может потребовать от oferента указать размер и характер той части договора о закупках, в отношении которой oferент планирует заключить договоры субподряда вместе с наименованиями планируемых субподрядчиков.

(2) В случае договоров о закупках строительных работ и концессионных договоров о закупках строительных работ, предполагаемая стоимость которых равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, в случае договора о закупках услуг, оказываемых по прямым надзором заказчика на объекте, предполагаемая стоимость которых равна международному предельному размеру или превышает его заказчик требует в базовых документах государственной закупки, чтобы oferент, заключивший договор о закупках, представил заказчику ко времени начала выполнения договора о закупках наименования известных ему субподрядчиков, участвующих в выполнении договора о закупках, их контактные данные и сведения об их законных представителях. Заказчик требует представления той же информации о каждом субподрядчике, который участвует в выполнении договора о закупках строительных работ или концессионного договора о закупках строительных работ, и относительно которого заказчику еще не было представлено информации ко времени начала выполнения договора о закупках.

(3) В случае договоров о закупках строительных работ и концессионных договоров о закупках строительных работ заказчик в базовых документах государственной закупки требует от oferента представления в оферте подтверждения того, что oferент не привлекает к выполнению договора о закупках субподрядчика, который подлежит замене на основании части 7 настоящей статьи.

(4) При применении частей 1, 2 и 11 настоящей статьи, заказчик может проверять отсутствие оснований для отстранения субподрядчиков и их квалификацию согласно настоящему закону в течение тендера или после заключения договора о закупках, если он предусмотрел такую возможность и условия в базовых документах государственной закупки.

(5) В случае договоров о закупках строительных работ и концессионных договоров о закупках строительных работ заказчик в ходе тендера проводит проверку субподрядчиков, указанных в оферте, а после заключения договора о закупках – проверку субподрядчиков, вовлекаемых в выполнение договора о закупках, на предмет отсутствия оснований для отстранения, указанных в части 1 статьи 95 настоящего закона.

(6) При проверке на предмет отсутствия оснований для отстранения на основании части 5 настоящей статьи, заказчик применяет положения частей 2–4 статьи 96 настоящего закона. Заказчик не требует представления документов для проверки на предмет отсутствия оснований для отстранения, если данные документы или соответствующие сведения доступны ему без существенных расходов на основании находящихся в банке

данных открытых сведений, либо у него имеются соответствующие документы или сведения, и они по-прежнему являются актуальными для проверки субподрядчика на предмет отсутствия оснований для отстранения.

(7) Если заказчик проводит проверку субподрядчиков на предмет отсутствия оснований для отстранения и устанавливает, что в отношении субподрядчика действует основание, указанное в части 1 статьи 95 настоящего закона, то он требует от oferента замены такого субподрядчика. Если в отношении субподрядчика действует основание, указанное в части 4 статьи 95 настоящего закона, то заказчик может потребовать от oferента замены такого субподрядчика.

(8) В случае договоров о закупках строительных работ и концессионных договоров о закупках строительных работ заказчик на основании запроса о предоставлении сведений, поступившего со стороны субподрядчика, участвовавшего в выполнении договора о закупках, представляет последнему сведения о том, было ли oferенту заплачено за доказанным образом выполненные субподрядчиком работы в размере, в котором oferент обязался заплатить субподрядчику. В запросе субподрядчик представляет заказчику доказательства наличия договора субподряда, размер требования и подлежит ли он взысканию. Заказчик незамедлительно сообщает oferенту о поступлении запроса от субподрядчика и передает ему копию запроса с имеющимися доказательствами и сведениями, представленными субподрядчиком.

(9) В случае договоров о закупках строительных работ и концессионных договоров о закупках строительных работ заказчик оставляет без исполнения представленное ему oferентом денежное требование на основании договора о закупках или концессионного договора, если участвующий в выполнении договора о закупках или концессионного договора субподрядчик представит ему обоснованное заявление в связи с безосновательным неисполнением oferентом его денежного обязательства на основании договора субподряда. Заказчик исполняет денежное обязательство перед oferентом в том случае, если в отношении субподрядчика денежное обязательство было выполнено, или же если заказчику были представлены доказательства безосновательности требования субподрядчика.

(10) Невыполнение денежного обязательства перед oferентом на основании заявления субподрядчика, указанного в части 9 настоящей статьи, не считается нарушением договора о закупках со стороны заказчика.

(11) Заказчик может применить положения настоящей статьи, указав подобную возможность и соответствующие условия в базовых документах государственной закупки, также:

- 1) в случае договора о закупках вещей;
- 2) в случае договора о закупках услуг, если услуги не оказываются на объекте под прямым надзором заказчика;
- 3) в случае договоров субподряда, заключаемых на приобретение или поставку вещей, необходимых для строительных работ или оказания услуг;
- 4) в случае договоров субподряда, заключаемых с субподрядчиками.

Статья 123. Изменение договора о закупках

(1) Заказчик имеет право изменить заключенный договор о закупках без организации новой государственной закупки, если:

- 1) не меняется общая суть договора о закупках (например, его предмет), и стоимость изменения не превышает предельный размер, установленный частью 3 или 4 статьи 14 настоящего закона, и размер изменений в сумме не превышает десяти процентов от изначальной стоимости договора о закупках вещей или услуг либо 15 процентов от изначальной стоимости договора о закупках строительных работ, либо десяти процентов от изначальной стоимости концессионного договора;
- 2) независимо от стоимости изменений не меняется общая суть договора о закупках, и масштаб, содержание и условия применения изменения (например, рассмотрения цены) были ясно, четко и однозначно предусмотрены базовыми документами государственной закупки;
- 3) у того же oferента дополнительно закупаются вещи, услуги или строительные работы, в которых у заказчика возникла потребность, и которые не указывались в базовых документах государственной закупки, в случае, если замена oferента принесла бы значительные неудобства или значительные дополнительные затраты заказчику, а также не представлялась бы возможной по экономическим или техническим причинам исходя их необходимости замены или совместного функционирования вещей, услуг или сооружений, и при этом стоимость каждого из изменений не превышает 50 процентов изначальной стоимости договора о закупках;
- 4) причиной изменения являются обстоятельства, которые не мог предвидеть добросовестный заказчик, при этом общая суть договора о закупках не меняется, и стоимость каждого из изменений не превышает 50 процентов изначальной стоимости договора о закупках;
- 5) oferent замещается новым oferентом, выполнившим условия квалификации, установленные базовыми документами государственной закупки, если такие условия изменения были указаны в базовых документах государственной закупки;
- б) oferent заменяется частично или полностью новым oferентом, выполнившим условия квалификации, установленные базовыми документами государственной закупки, ввиду реконструкции, включая переход, объединение, отчуждение или неплатежеспособность предприятия, при условии, что замена oferента не влечет за собой других важных изменений;
- 7) независимо от стоимости изменения оно не является важным.

(2) Изменение является важным в значении настоящей статьи, если оно в значительной степени изменяет общую суть договора о закупках, в первую очередь, в случаях, если:

- 1) изменением добавляется условие, которое расширило бы число потенциальных участников государственной закупки или oferent, подлежащих признанию оптимальными, если бы данное условие содержалось в базовых документах государственной закупки;
- 2) изменение обуславливает изменение соотношения договорных обязательств, исходящих из договора о закупках, в пользу oferента способом, не установленным в договоре о закупках;
- 3) изменение значительно расширяет масштаб предмета договора, установленный договором о закупках;
- 4) oferent заменяется новым oferентом иным образом, нежели в случаях, указанных в пункте 5 или 6 части 1 настоящей статьи.

(3) Ограничение в отношении стоимости изменений, указанное в пунктах 3 и 4 части 1 настоящей статьи, не применяется в отношении государственных закупок в сетевом

секторе, а также концессионных договоров в сферах, указанных в приложении II к Директиве Европейского Парламента и Совета № 2014/23/ЕС.

(4) Если договор о закупках содержит условие индексации, то в этом случае при исчислении стоимости, указанной в пунктах 1, 3 и 4 части 1 настоящей статьи, следует исходить из стоимости договора о закупках после индексации. Если в концессионном договоре отсутствует условие индексации, то стоимость договора о закупках после индексации исчисляется, исходя из средней инфляции в Эстонии, опубликованной Департаментом статистики.

(5) Заказчик представляет в регистр относительно изменения, совершенного на основании пункта 3 или 4 статьи 1 настоящего закона, уведомление о внесении изменения в договор о закупках в течение десяти дней после совершения изменения.

Статья 124. Расторжение договора о закупках

(1) Заказчик вправе в чрезвычайном порядке досрочно расторгнуть договор о закупках, если:

- 1) в договоре о закупках были сделаны изменения, не допустимые согласно положениям статьи 123 настоящего закона;
- 2) в отношении заключившего договор о закупках oferента во время выполнения договора было выявлено какое-либо из оснований, указанных в части 1 статьи 95 настоящего закона, и oferента нужно было бы отстранить от тендера или не заключать с ним договор о закупках, или
- 3) Европейский суд в производстве на основании статьи 258 Договора о функционировании Европейского союза установил, что при проведении государственной закупки или заключении договора о закупках не были соблюдены обязательства, исходящие из вышеупомянутого договора или Директив Европейского Парламента и Совета 2014/23/ЕС, 2014/24/ЕС или 2014/25/ЕС.

(2) Если договор о закупках был заключен с предоставлением согласия, однако получивший согласие oferент не приступает в течение установленного заказчиком срока к выполнению договора о закупках, то заказчик может досрочно расторгнуть договор о закупках и применить порядок, установленный статьей 119 настоящего закона.

Глава 3

Порядок проведения специализированных закупок

Раздел 1

Простая закупка

Статья 125. Организация простой закупки

(1) Простая закупка начинается с опубликования уведомления о простой закупке в регистре, за исключением случая, указанного в части 3 настоящей статьи, и завершается на основаниях, предусмотренных частью 3 статьи 73 настоящего закона.

(2) Заказчик устанавливает порядок проведения простой закупки в базовых документах государственной закупки. Помимо требований, установленных настоящим разделом,

заказчик при установлении порядка проведения простой закупки также может руководствоваться другими положениями настоящего закона.

(3) Заказчик вправе организовать простую закупку в виде тендера с необъявленными переговорами, если имеется как минимум одно из оснований, указанных в частях 1 и 3-5 статьи 49 и статье 50 настоящего закона, или же если в ходе простой закупки, начатой с уведомления о закупке, не было представлено ни одной оферты или тендерной заявки, либо ни одной оферты или тендерной заявки, соответствующей представленным в базовых документах государственной закупки условиям, и изначальные условия государственной закупки значительно не меняются.

(4) В тендерной заявке заказчик назначает разумный срок для представления оферт, исходя из вещей, услуг или строительных работ, являющихся предметом договора о закупках. Срок не может быть короче пяти рабочих дней в случае договора о закупках вещей или услуг, и короче 15 дней в случае договора о закупках строительных работ.

(5) При проведении простой закупки заказчик соблюдает основные принципы организации государственной закупки, установленные статьей 3 настоящего закона.

(6) Заказчик может организовать простую закупку в виде последовательных этапов или проводить переговоры по простой закупке, установив такую возможность и условия в базовых документах государственной закупки.

(7) Перед заключением договора о закупках заказчик проверяет предпринимателя на предмет отсутствия оснований для отстранения, указанных в части 1 статьи 95 настоящего закона.

(8) Заказчик при заключении договора о закупках руководствуется положениями статьи 120, а при внесении в него изменений – положениями статьи 123 с учетом отличий, указанных в части 9 настоящей статьи.

(9) Заказчик не может дать согласие на заключение договора о закупках до истечения пяти рабочих дней с предоставления уведомления о решении относительно признания оферты оптимальной или же решении относительно заключения договора о закупках.

(10) Заказчик уведомляет регистр о завершении простой закупки в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона.

Раздел 2

Социальные и специализированные услуги

Статья 126. Правила проведения специальной закупки социальных и специализированных услуг

(1) Специальная закупка социальных и специализированных услуг – это государственная закупка, которая организуется для заказа социальных или специализированных услуг, указанных в приложении XIV к Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2014/24/ЕС.

(2) Заказчик устанавливает в базовых документах государственной закупки порядок проведения специальной закупки социальных и специализированных услуг. Помимо требований, установленных настоящим разделом, заказчик может при установлении порядка проведения специальной закупки социальных и специализированных услуг руководствоваться также другими положениями настоящего закона.

(3) Специальная закупка социальных и специализированных услуг, за исключением случаев, указанных в части 6 настоящей статьи, начинается с публикации в регистре уведомления о закупке или предварительного уведомления, указанного в части 4 настоящей статьи, и завершается на основаниях, установленных частью 3 статьи 73 настоящего закона.

(4) Для начала специальной закупки социальных и специализированных услуг заказчик может подать в регистр предварительное уведомление вместо уведомления о закупке.

(5) После начала специальной закупки социальных и специализированных услуг посредством публикации предварительного уведомления предприниматели представляют заказчику в течение установленного им срока в установленной им форме уведомление в подтверждение своего интереса. Для заключения договора о закупке заказчик одновременно вносит всем предпринимателям, представившим в срок уведомление в подтверждение своего интереса, предложение представить оферту.

(6) Заказчик вправе организовать специальную закупку социальных и специализированных услуг в виде тендера с необъявленными переговорами, если имеется как минимум одно из оснований, указанных в частях 1, 4 и 5 статьи 49 и пунктах 1, 3 и 4 статьи 50 настоящего закона, или же если в ходе специальной закупки социальных и специализированных услуг, начатой с уведомления о закупке или предварительного уведомления, не было представлено ни одной оферты или тендерной заявки, либо ни одной оферты или тендерной заявки, соответствующей представленным в базовых документах государственной закупки условиям, и изначальные условия государственной закупки значительно не меняются.

(7) При проведении специальной закупки социальных и специализированных услуг заказчик соблюдает основные принципы организации государственной закупки, установленные статьей 3 настоящего закона, учитывая особенности, касающиеся социальных и специализированных услуг. Заказчик может учитывать соображения, касающиеся качества, непрерывности, доступности услуг, их приемлемой цены, возможности доступа и целостности, а также потребности различных пользовательских групп, включая специализированные потребности лиц, пребывающих в неблагоприятной ситуации, привлечение пользователей и инновации.

(8) Если заказчик организует специальную закупку социальных и специализированных услуг в виде открытого, ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами или тендера с необъявленными переговорами, партнерства в инновационной сфере, конкурентного диалога или конкурса идей, то он применяет порядок, соответствующий тому или иному тендеру.

(9) Перед заключением договора о закупках заказчик проверяет предпринимателя на предмет отсутствия оснований для отстранения, указанных в части 1 статьи 95 настоящего закона.

(10) Заказчик при заключении договора о закупках руководствуется положениями статьи 120, а при внесении в него изменений – положениями статьи 123. В отношении договоров о закупках применяются положения статьи 121.

(11) Заказчик уведомляет регистр о завершении специальной закупки социальных и специализированных услуг в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона. Заказчик может собирать и представлять уведомления о заключении договора о закупках относительно договоров о закупках, заключенных в течение одного квартала, за раз. Собранные таким образом уведомления передаются в течение 30 дней начиная с даты окончания того же квартала.

Статья 127. Резервирование договоров о закупках социальных и специализированных услуг

(1) Заказчик может ограничить в базовых документах государственной закупки круг предпринимателей, участвующих в государственной закупке, допуская к участию в специальной закупке социальных и специализированных услуг только юридических лиц, соответствующих признакам, указанным в части 2 настоящей статьи, если объектом договора о закупках является оказание таких услуг в сфере здравоохранения, социальных дел или культуры, которые проходят под CPV-кодами 75121000-0, 75122000-7, 75123000-4, 79622000-0, 79624000-4, 79625000-1, 80110000-8, 80300000-7, 80420000-4, 80430000-7, 80511000-9, 80520000-5, 80590000-6, 85000000-9–85323000-9, 92500000-6, 92600000-7, 98133000-4, 98133110-8.

(2) Юридическое лицо, которое заказчик допускает к участию в специальной закупке социальных и специализированных услуг, должно одновременно соответствовать всем нижеприведенным условиям:

- 1) его уставная цель заключается в оказании публичных услуг, проходящих под CPV-кодами, перечисленными в части 1 настоящей статьи, и услуги оказываются исходя из публичных интересов;
- 2) прибыль реинвестируется для выполнения его целей или распределяется по принципам, связанным с участием работников;
- 3) его структура управления или отношения собственности основываются на принципе участия работников или же требуют активного участия работников, пользователей или связанных групп.

(3) Если стоимость договора о закупках социальных и специализированных услуг равна международному предельному размеру или превышает его, то заказчик может допустить юридическое лицо, соответствующее условиям, указанным в части 2 настоящей статьи, к участию в специальной закупке социальных и специализированных услуг исключительно в случае, если заказчик не заключал с ним договора о закупках относительно объекта того же договора о закупках в течение трех прошлых лет со дня начала специальной закупки.

(4) Если в рамках специальной закупке социальных и специализированных услуг offerту представляет предприниматель, не соответствующий условиям, указанным в части 2 настоящей статьи, или в случае применимости – условиям, указанным в части 3 настоящей статьи, то заказчик оставляет offerту, представленную таким offerентом, без рассмотрения.

(5) Срок договора о закупках, заключенного на основании настоящей статьи, может составлять максимально три года.

Раздел 3 Конкурс идей

Статья 128. Основы организации конкурса идей

(1) Заказчик может организовать конкурс идей:

- 1) с целью заключить с победителем конкурса идей договор о закупках услуг на основании предложенного им проекта идеи;
- 2) для получения исключительно проекта идеи, вручив премию победителю конкурса идей или премии победителям конкурса идей, или же выплатив участникам конкурса идей вознаграждение за участие.

(2) В случае, указанном в пункте 1 части 1 настоящей статьи, заказчик вправе заключить договор о закупках услуг с победителем конкурса идей или одним из победителей на основании части 6 статьи 49 настоящего закона, если он определил свое желание заключить договор о закупках в уведомлении о конкурсе идей, и предполагаемая стоимость договора о закупках учтена в предполагаемой стоимости конкурса идей согласно положениям пункта 2 части 2 статьи 23 настоящего закона.

(3) Участником конкурса идей является предприниматель, который представил на конкурс идей проект идеи.

Статья 129. Порядок организации конкурса идей

(1) Для начала конкурса идей заказчик представляет в регистр уведомление о конкурсе идей.

(2) В уведомлении о конкурсе идей заказчик среди прочего указывает, требует ли он от победителя конкурса идей и других участников конкурса идей перехода имущественных прав или иной собственности от авторов поданных на конкурс проектов идей, или нет.

(3) Заказчик устанавливает порядок организации конкурса идей в базовых документах государственной закупки. Помимо требований, установленных настоящим разделом, заказчик при определении конкурса идей также может руководствоваться и другими положениями настоящего закона.

(4) Заказчик может ограничить число участников конкурса, установив ясные и не дискриминирующие условия отбора участников. Число приглашенных участников должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

(5) Исходя из объективных критериев и в случае целесообразности, заказчик может установить требования в отношении профессиональной квалификации участников конкурса идей.

(6) Проекты идей оценивает жюри конкурса идей. Заказчик объявляет победителем конкурса идей участника, представившего, по оценке жюри, лучший проект идеи. Победителей может быть один или несколько.

(7) Заказчик представляет в регистр результаты конкурса идей в течение 30 дней после объявления победителя конкурса идей. Если публикация сведений, связанных с результатами конкурса, может воспрепятствовать применению закона, противоречить общим интересам, повредить оправданным коммерческим интересам соответствующего участника или конкуренции между поставщиками услуги, то такую информацию можно не публиковать.

(8) Конкурс идей завершается:

- 1) объявлением победителя или победителей;
- 2) необъявлением победителя, если жюри конкурса идей посчитает, что ни один из проектов идей невозможно оценить как лучший;
- 3) отклонением всех проектов идей по причине того, что ни один из проектов идей не соответствует условиям, установленным в базовых документах государственной закупки, или же если заказчик на объективных и не дискриминирующих основаниях предусмотрел в базовых документах государственной закупки отклонение всех ofert, и данное основание имеет место быть;
- 4) отказом в квалификации всех участников;
- 5) непредставлением проектов идей в установленном настоящим Законом порядке в течение предусмотренного срока;
- 6) признанием конкурса идей недействительным решением самого заказчика на основании предписания, вынесенного в ходе процедуры по надзору со стороны Министерства финансов, или же, в случае обоснованной потребности, - по собственной инициативе.

Статья 130. Жюри конкурса идей

(1) Заказчик назначает жюри конкурса идей для оценки проектов идей, подаваемых на конкурс идей.

(2) Членами жюри конкурса идей должны быть физические лица, независимые от участников конкурса идей.

(3) Если заказчик установил требования в отношении профессиональной квалификации участников конкурса идей, то как минимум одна треть всех членов жюри конкурса идей должна обладать как минимум эквивалентной профессиональной квалификацией.

(4) Жюри конкурса идей является независимым в своих решениях и мнениях, и исходит исключительно из критериев, приведенных в приглашении на конкурс идей.

(5) Проекты идей являются анонимными вплоть до вынесения решения со стороны жюри.

(6) Жюри конкурса идей составляет протокол своих действий, в который заносится рейтинг оцененных проектов идей, премии, выдаваемые победителям конкурса идей, вознаграждения за участие, выплачиваемые участникам, примечания со стороны членов жюри и возможные обстоятельства, требующие дополнительных разъяснений.

Жюри может посредством заказчика представить вопросы участникам конкурса идей относительно занесенных в протокол обстоятельств, требующих разъяснения. Вопросы и ответы заносятся в протокол. Протокол подписывают все члены жюри конкурса идей.

Глава 4 **Концессионные договоры**

Раздел 1 **Общие положения**

Статья 131. Понятие концессионного договора о закупке услуг и строительных работ

- (1) Концессионный договор может представлять собой концессионный договор о закупке услуг или строительных работ.
- (2) Концессионный договор о закупке услуг – это договор о закупках, при котором вознаграждение за оказание или организацию услуг заключается либо только в праве оказывать или организовывать услуги, либо в данном праве вместе с денежной выплатой, а коммерческий риск, связанный со спросом или предложением переходит к концессионеру.
- (3) Концессионный договор о закупке строительных работ – это договор о закупках, при котором вознаграждение за выполнение строительных работ заключается либо только в праве на эксплуатацию строения, либо в данном праве вместе с денежной выплатой, а коммерческий риск, связанный со спросом или предложением переходит к концессионеру.
- (4) Коммерческий риск, связанный со спросом или предложением – это риск, при котором в условиях обычных условий деятельности не обеспечивается покрытие связанных с концессионным договором инвестиций и затрат, а также возмещение ущерба, возникшего вследствие непредвиденных ситуаций на рынке.

Статья 132. Различия в сфере применения Закона при заключении концессионного договора

- (1) Заказчик не обязан применять установленный настоящим Законом порядок в следующих случаях:
 - 1) при предоставлении исключительного права на оказание услуг в рамках деятельности в сетевом секторе, если исключительное право предоставляется на основании Договора о функционировании Европейского союза и прочих правовых актов Европейского союза, которыми устанавливаются общие предписания по выходу на рынок для деятельности в сетевом секторе;
 - 2) при предоставлении лицензии на оказание авиатранспортных услуг в значении Регламента Европейского Парламента и Совета (ЕС) № 1008/2008 «Об общих правилах для осуществления авиаперевозок в Сообществе» (Официальный журнал ЕС, L 293, 31.10.2008, стр. 3-20);
 - 3) для заключения концессионного договора об оказании общественных услуг пассажирского транспорта в значении Регламента Европейского Парламента и Совета (ЕС) № 1370/2007 «Об услугах общественного пассажирского железнодорожного и

автомобильного транспорта и об отмене Регламентов (ЕЭС) 1191/69 и 1107/70 Совета ЕС» (Официальный журнал ЕС, L 315, 03.12.2007, стр. 1–13);

4) для предоставления исключительного права на оказание лотерейных услуг, проходящих под CPV-кодом 92351100-7;

5) для заключения концессионного договора для предложения или эксплуатации таких стационарных коммуникаций, цель которых заключается в предложении населению услуг по производству, транспортировке или распределению питьевой воды, либо поставке питьевой воды в такие сети;

б) для заключения концессионного договора на осуществление проектов строительства водных объектов либо выполнение мелиорационных или ирригационных работ, связанных с деятельностью, указанной в пункте 5 настоящей статьи, если поставка питьевой воды образует более 20 процентов от общего объема воды, получаемой в ходе таких работ, либо для вывода и обработки сточных вод.

(2) При предоставлении исключительного права, указанного в пункте 1 части 1 настоящей статьи, применяются положения части 1 статьи 137 настоящего закона, если в правовом акте Европейского союза, на основании которого предоставляется исключительное право деятельности в сетевом секторе, не установлено обязательство по публикации. При предоставлении исключительного права на деятельность в сетевом секторе заказчик уведомляет об этом Европейскую Комиссию в течение одного месяца после предоставления исключительного права.

(3) Уведомление о предоставлении исключительного права, указанного в пункте 4 части 1 настоящей статьи, публикуется в Официальном журнале Европейского союза.

Статья 133. Различия в сфере применения Закона при заключении концессионного договора со стороны заказчика из сетевого сектора

(1) Заказчик из сетевого сектора не обязан применять установленный настоящим Законом порядок при заключении концессионного договора:

1) для деятельности в сетевом секторе на территории третьего государства, если для этого не используется сеть или географическая территория, расположенная на территории государства-члена Европейского союза;

2) с предпринимателем, аффилированным заказчиком из частного сектора;

3) с таким юридическим лицом, которое было основано, либо товариществом, созданным заказчиком из сетевого сектора, являющимся стороной договора, и другими заказчиками из сетевого сектора с целью ведения деятельности в сетевом секторе как минимум в течение трех лет, и согласно уставу либо решению об основании которого, либо согласно договору об основании товарищества, основавшие или создавшие его заказчики из сетевого сектора обязуются в нем участвовать как минимум в течение того же периода;

4) для деятельности в сетевом секторе, если данная деятельность напрямую открыта для конкуренции на условиях, установленных статьей 154 настоящего закона.

(2) Юридическое лицо, которое было основано, и товарищество, созданное исключительно заказчиками из сетевого сектора с целью ведения деятельности в сетевом секторе, не обязано соблюдать порядок, установленный настоящей главой, при заключении договора:

1) с основавшим его или участвующим в нем заказчиком из сетевого сектора, если юридическое лицо было основано либо товарищество было создано с целью ведения

деятельности в сетевом секторе как минимум в течение трех лет, и согласно уставу либо решению об основании которого, либо согласно договору об основании товарищества, основавшие или создавшие его заказчики из сетевого сектора обязуются в нем участвовать как минимум в течение того же периода;

2) с предпринимателем, аффилированным заказчиком из сетевого сектора, который основал юридическое лицо или товарищество либо участвует в нем.

(3) Исключение, указанное в пункте 3 части 1 или пункте 2 части 2 настоящей статьи, можно применять при условии, что как минимум 80 процентов среднего оборота предпринимателя в течение трех прошлых лет, связанного с оказанием услуг или выполнением строительных работ, было получено от оказания услуг или выполнения строительных работ для заказчиков, указанных в пункте 3 части 1 или пункте 2 части 2, либо для аффилированных ими предпринимателей.

(4) Если оборот указанного в части 3 настоящей статьи предпринимателя за прошедшие три года невозможно отразить ввиду времени его основания или начала деятельности, то предприниматель может с помощью иных средств (в первую очередь, с помощью прогнозов хозяйственной деятельности) доказать, что имеющийся у него к настоящему моменту оборот, полученный способом, указанным в части 3, является благонадежным. Если аналогичные услуги или аналогичные строительные работы выполняет несколько предпринимателей, аффилированных заказчиком из сетевого сектора, то указанная в части 3 процентная ставка рассчитывается с учетом общего оборота всех связанных предпринимателей, полученного способом, указанным в части 3.

(5) Аффилированный предприниматель в значении настоящей статьи – это предприниматель, чей годовой отчет консолидируется с годовыми отчетами заказчика из сетевого сектора, или же предприниматель, который прямо или косвенно находится под доминирующим влиянием заказчика из сетевого сектора способом, указанным в пункте 3 части 3 статьи 5 настоящего закона, или под доминирующим влиянием которого находится заказчик из частного сектора, либо который находится вместе с заказчиком из частного сектора под доминирующим влиянием одного и того же лица.

(6) В случае применения исключений, указанных в пунктах 2 и 3 части 1 и части 2 настоящей статьи, заказчик должен представить в письменной форме посредством Министерства финансов в Европейскую Комиссию по требованию последней наименования предпринимателей, заключивших с заказчиком концессионный договор, описание содержания заключенных концессионных договоров и их стоимость, а также требуемые Европейской Комиссией доказательства соответствия взаимоотношений заказчиков и аффилированных предпринимателей положениям настоящей статьи.

Статья 134. Различия в сфере применения Закона при заключении концессионного договора в области обороны и безопасности

Заказчик не обязан применять порядок, установленный настоящим Законом, при заключении концессионного договора в области обороны и безопасности:

1) на основании специальных процедур, вытекающих из международных соглашений, заключенных между одним или несколькими государствами-членами Европейского союза и одним или несколькими третьими государствами;

2) на основании специальных процедур на базе международного соглашения, связанного с дислокацией воинских частей;

- 3) в рамках программы сотрудничества, основанной на научно-прикладной деятельности, в которой участвуют как минимум два государства-члена Европейского союза, для разработки новой продукции и в случае необходимости – для жизненного цикла этой продукции или его более поздних этапов;
- 4) для выполнения строительных работ или оказания услуг, непосредственно связанных с оснащением оборонительного значения или секретным оснащением для правительства другого государства, или же для выполнения строительных работ или оказания услуг в специфических военных целях;
- 5) в связи с размещением вооруженных сил за пределами территории Европейского союза, если ввиду оперативной необходимости требуется заключение концессионного договора с предпринимателями, располагающимися в зоне проведения операции.

Статья 135. Применение процедурных правил

Если стоимость концессионного договора как минимум на 20 процентов выше предполагаемой стоимости концессионного договора и вследствие этого равна международному предельному размеру либо превышает его, и государственная закупка организована с применением процедурных правил, действующих для заключения концессионного договора стоимостью ниже международного предельного размера, то заказчик признает процедуру заключения концессионного договора недействительной и организует новую процедуру заключения концессионного договора, исходя из процедурных правил, действующих для заключения концессионного договора стоимостью выше международного предельного размера.

Статья 136. Продолжительность концессионного договора

Продолжительность концессионного договора составляет до пяти лет, или пока концессионер в течение разумного срока способен оправдывать инвестиции, совершенные для оказания услуги или эксплуатации строения, и которые были необходимы для достижения целей, связанных с конкретным договором о закупках, включая инвестиции, совершенные в период заключения и срока действия концессионного договора вместе с производительностью инвестированного капитала.

Раздел 2

Процедура заключения концессионного договора

Статья 137. Начало и завершение тендера на заключение концессионного договора

- (1) Тендер на заключение концессионного договора, за исключением случая, установленного частью 2 настоящей статьи, начинается с опубликования уведомления о концессии в регистре и завершается на основаниях, предусмотренных частью 3 статьи 73 настоящего закона.
- (2) Заказчик имеет право организовать тендер на заключение концессионного договора без представления уведомления, указанного в части 1 настоящей статьи, если:
 - 1) концессионный договор можно заключить только с одним оферентом по причинам технического характера или связанным с исключительным правом либо защитой интеллектуальной собственности, или же в связи с защитой исключительных прав, не указанных в пункте 1 статьи 4 настоящего закона, и отсутствие конкуренции не

исходит из искусственного сужения условий, представленных в рамках государственной закупки, либо при создании или приобретении уникального произведения искусства или художественного исполнения;

2) в ходе предшествующего тендера на заключение концессионного договора, который был объявлен уведомлением о концессии, не было представлено ни одной оферты или тендерной заявки, либо ни одной оферты или тендерной заявки, соответствующей представленным в базовых документах государственной закупки условиям, и изначальные условия государственной закупки значительно не меняются.

(3) Несоответствующей офертой в значении пункта 2 части 2 настоящей статьи считается оферта, которая не соответствует требованиям, представленным в базовых документах государственной закупки без значительных изменений, а также потребностям заказчика. Несоответствующей тендерной заявкой считается заявка, представленная заявителем, который подлежит или может подлежать отстранению на основании пунктов 1, 2, 4 или 5 части 1 или части 4 статьи 95, или же который не соответствует условиям квалификации.

(4) Заказчик сообщает о завершении тендера на заключение концессионного договора в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона.

Статья 138. Базовые документы государственной закупки при заключении концессионного договора

(1) При составлении, представлении и внесении изменений в базовые документы государственной закупки для заключения концессионного договора заказчик руководствуется положениями статей 77, 81 и 82 настоящего закона.

(2) Если ввиду чрезвычайных соображений в сфере безопасности, технических причин или конфиденциального характера коммерческой тайны, требующей защиты на высоком уровне, невозможно предоставить бесплатный и неограниченный электронный доступ к базовым документам государственной закупки для заключения концессионного договора, то заказчик указывает в уведомлении о концессии, каким образом базовые документы государственной закупки будут доступны предпринимателям.

Статья 139. Технические и функциональные требования

(1) Посредством технических и функциональных требований заказчик определяет перечень свойств и технических требований или главных признаков услуг или строительных работ, используемых для описания предмета концессионного договора, с применением терминологии и степени точности, понятных действующим в соответствующей сфере лицам. Посредством технических и функциональных требований также можно описывать и процесс оказания услуг либо выполнения строительных работ, если это связано с содержанием концессионного договора и пропорционально его стоимости и целям.

(2) Технические и функциональные требования среди прочего могут включать в себя требования к качеству, экологические требования, требования к конструкциям и требования к проекту, включая требование, касающееся возможности использования людьми с ограниченными возможностями здоровья, требования к безопасности,

размерам, маркировке, обозначению и правилам эксплуатации, требования к оценке соответствия, требования к использованию терминологии и символов, требования к тестированию и методам тестирования.

(3) В технических и функциональных требованиях не называется точный источник покупки, процесс, торговая марка, патент, тип, происхождение и способ производства, который мог бы дать преимущества некоторым предпринимателям или изделиям перед другими либо исключить их участие.

(4) Запрет, указанный в части 3 настоящей статьи, не действует в случае, если это является неизбежно необходимым исходя из предмета договора о закупках по причине того, что составление технических и функциональных требований на основаниях, приведенных в частях 1 и 2, не позволяет достаточно подробно и однозначно понятно описать предмет договора о закупках. Такие ссылки дополняются примечанием «или эквивалентный ему».

(5) Заказчик не отклоняет оферту ввиду ее несоответствия техническим и функциональным требованиям, если оферент в своей оферте любым сопричастным способом докажет, что предлагаемые им решения являются эквивалентными представленному в технических и функциональных требованиях.

Статья 140. Критерии оценки оферт

(1) Заказчик устанавливает в базовых документах государственной закупки для заключения концессионного договора критерии оценки оферт, связанных с предметом концессионного договора, в порядке их важности. Данные критерии в процессе оценки оферт обеспечивают реальную конкуренцию и позволяют заказчику установить экономическую выгоду всего концессионного договора. Также заказчик указывает, какие данные требуются на основании критериев, установленных для оценки оферт. Критерии оценки оферт также могут включать в себя критерии, связанные с экологией, социальной сферой и инновациями.

(2) Если в оферте представлено инновационное решение, обладающее выдающимися функциональными свойствами, которые добросовестный заказчик не мог предвидеть на момент начала тендера на заключение концессионного договора, то заказчик исходя из такого инновационного решения может изменить порядок важности критериев оценки оферт.

(3) Заказчик оповещает всех оферентов об изменении порядка важности критериев оценки оферт на основании, указанном в части 2 настоящей статьи, и одновременно вносит всем оферентам новое предложение о предоставлении оферт, или же если предложение о предоставлении оферт не составлено – предоставляет в регистр новое уведомление о концессии и назначает новый срок представления оферт, с учетом минимальных сроков, указанных в статье 143 настоящего закона.

Статья 141. Порядок проведения тендера на заключение концессионного договора

(1) Заказчик устанавливает в базовых документах государственной закупки порядок проведения тендера на заключение концессионного договора. Помимо требований, указанных в настоящей главе, при установлении порядка проведения тендера на

заключение концессионного договора заказчик также может опираться и на другие положения настоящего закона. Заказчик незамедлительно уведомляет всех заинтересованных предпринимателей об изменениях в порядке проведения тендера на заключение концессионного договора.

(2) Заказчик может ограничить число тех заявителей, которым он будет вносить предложение о представлении оферты или предложение о начале переговоров, установив в базовых документах государственной закупке численную нижнюю ставку и, при необходимости, верхнюю ставку, а также объективные и не дискриминирующие критерии для отбора этих заявителей.

(3) В рамках проведения тендера на заключение концессионного договора в отношении оферт применяются положения статей 110 и 111 настоящего закона.

(4) Заказчик проводит проверку всех оферентов или заявителей на предмет отсутствия оснований для отстранения согласно положениям статей 95 и 96 настоящего закона с учетом различий, установленных настоящей статьей, производит их квалификацию согласно положениям настоящей главы и уведомления о концессии, а при необходимости проверяет оферты квалифицированных оферентов на соответствие условиям, установленным в базовых документах государственной закупки, и оценивает признанные соответствующими оферты согласно положениям базовых документов государственной закупки и настоящей главы.

(5) Помимо оснований, указанных в части 4 статьи 95 настоящего закона, заказчик может не заключить концессионный договор в области обороны и безопасности и отстранить от тендера на заключение концессионного договора в области обороны и безопасности предпринимателя, в отношении которого заказчик сможет любым образом продемонстрировать отсутствие достаточной благонадежности с учетом важных интересов в сфере безопасности Эстонии.

(6) Заказчик может вести переговоры в рамках тендера на заключение концессионного договора. Переговоры не ведутся в отношении критериев оценки и минимального уровня оговариваемых условий.

(7) При заключении концессионного договора заказчик руководствуется положениями статьи 120 настоящего закона, а при внесении изменений в концессионный договор – статьей 123 настоящего закона. В отношении концессионных договоров применяются положения статьи 121.

Статья 142. Квалификация оферентов и заявителей

(1) Для квалификации оферентов или заявителей заказчик устанавливает не дискриминирующие и связанные с предметом концессионного договора пропорциональные и обеспечивающие конкуренцию условия с учетом предмета концессионного договора, а также указывает в уведомлении о концессии, какие данные и документы требуются к представлению для доказательства соответствия условиям.

(2) Оферент или заявитель могут доказать свое соответствие установленным заказчиком условиям квалификации на основании показателей другого предпринимателя в порядке, установленном статьей 103 настоящего закона.

Статья 143. Сроки представления ofert и тендерных заявок

(1) При установлении сроков представления ofert и тендерных заявок заказчик руководствуется положениями статьи 92 настоящего закона.

(2) В рамках тендера на заключение концессионного договора срок подачи тендерных заявок, а если вместе с тендерной заявкой подается и oferta, то и срок подачи ofert не может быть короче 30 дней с момента представления в регистр уведомления о концессии.

(3) При организации тендера на заключение концессионного договора в виде последовательных этапов срок представления первой oferty не может быть короче, чем:

- 1) 17 дней с момента внесения предложения о представлении oferty, если весь обмен информацией в рамках тендера производится электронным путем;
- 2) 22 дня с момента внесения предложения о представлении oferty, если весь обмен информацией в рамках тендера не производится электронным путем.

(4) Если регистр отправляет заказчику уведомление об устранении недочетов в уведомлении о концессии, то заказчик назначает новый срок представления ofert или тендерных заявок, начиная с момента представления в регистр уведомления о концессии без недочетов.

Раздел 3

Социальные и специализированные услуги

Статья 144. Концессионные договоры о закупке социальных и специализированных услуг

(1) Тендер на заключение концессионного договора о закупке социальных и специализированных услуг, указанных в приложении IV к Директиве Европейского Парламента и Совета № 2014/23/ЕС, начинается с предоставления предварительного уведомления в регистр и завершается на основаниях, предусмотренных частью 3 статьи 73 настоящего закона.

(2) При заключении концессионного договора о закупках социальных и специализированных услуг заказчик руководствуется положениями статьи 120 настоящего закона.

(3) Заказчик сообщает о завершении тендера на заключение концессионного договора о закупке социальных и специализированных услуг в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона. Заказчик может собирать и представлять уведомления о заключении договора о закупках относительно договоров о закупках, заключенных в течение одного квартала, за раз. Собранные таким образом уведомления передаются в течение 30 дней начиная с даты окончания того же квартала.

Глава 5

Тендеры в сетевом секторе

Раздел 1

Применение главы

Статья 145. Применение положений

При организации тендеров в сетевом секторе применяются положения главы 2 настоящего закона, если настоящей главой не установлено иное.

Статья 146. Деятельность в сферах, связанных с газом и тепловой энергией

(1) Деятельностью в сферах, связанных с газом и тепловой энергией, по смыслу настоящего закона является:

- 1) предложение или эксплуатация постоянной сети с целью предложить общественности услуги по передаче и распределению газа или тепловой энергии либо услуги, связанные с производством, передачей или распределением газа или тепловой энергии, или
- 2) поставка газа или тепловой энергии в такие сети.

(2) Если заказчик из сетевого сектора, если он не является заказчиком из публичного сектора, снабжает сети, оказывающие услуги общего пользования, газом или тепловой энергией, то это не считается деятельностью, указанной в части 1 настоящей статьи, если:

- 1) производство газа или тепловой энергии заказчиком является неизбежным последствием какой-либо деятельности, не указанной в статьях 150-152 настоящего закона или в настоящей статье, и
- 2) сети общего пользования снабжаются с целью их хозяйственного использования, и данная деятельность не превышает 20 процентов среднего оборота заказчика за три последних года.

Статья 147. Деятельность в сферах, связанных с электроэнергией

(1) Деятельностью в сферах, связанных с электроэнергией, по смыслу настоящего закона, является:

- 1) эксплуатация постоянной сети с целью предложить общественности услуги по производству, передаче и распределению электроэнергии, или
- 2) поставка электроэнергии в такие сети.

(2) Если заказчик из сетевого сектора, если он не является заказчиком из публичного сектора, снабжает сети, оказывающие услуги общего пользования, электроэнергией, то это не считается деятельностью, указанной в части 1 настоящей статьи, если:

- 1) заказчик производит электроэнергию потому, что потребление электроэнергии является для него необходимым для деятельности, отличной от деятельности, указанной в статьях 146, 148 или 149 настоящего закона или в настоящей статье, и
- 2) объем снабжения сетей общего пользования зависит только от объема собственного потребления заказчика и не превышает 30 процентов суммарного производства энергии заказчиком с учетом его среднего производства энергии за три последних года.

Статья 148. Деятельность в сферах, связанных с водой

(1) Деятельностью в сферах, связанных с водой, по смыслу настоящего закона является:

- 1) эксплуатация водопроводно-канализационной сети общего пользования с целью предложить общественности услуги, связанной с производством, транспортировкой или распределением питьевой воды;
- 2) поставка питьевой воды в такую систему общественного водоснабжения;
- 3) реализация гидростроительных проектов, выполнение гидромелиоративных работ, если от всего объема получаемой в ходе осуществления указанных гидростроительных проектов или гидромелиоративных работ воды более 20 процентов используется для поставки питьевой воды, или
- 4) отвод, очистка и переработка сточных вод.

(2) Если заказчик из сетевого сектора, не являющийся заказчиком из публичного сектора, снабжает питьевой водой систему водоснабжения, оказывающую услугу общего пользования, то это не считается деятельностью, указанной в части 1 настоящей статьи, если:

- 1) заказчик производит питьевую воду потому, что потребление этой питьевой воды является для него необходимым для деятельности, отличной от деятельности, указанной в статьях 146, 147 или 149 настоящего закона или в настоящей статье, и
- 2) снабжение системы водопровода общего пользования зависит только от объема собственного потребления заказчика и не превышает 30 процентов суммарного производства питьевой воды заказчиком с учетом его среднего производства питьевой воды за три последних года.

Статья 149. Деятельность в сферах, связанных с транспортными услугами

(1) Деятельность в сферах, связанных с транспортными услугами, по смыслу настоящего закона – это эксплуатация сетей или предложение общественности транспортных услуг железнодорожным, автобусным, трамвайным и троллейбусным сообщением, посредством автоматических систем или канатных дорог.

(2) Для наличия сети по смыслу части 1 настоящей статьи учреждением, уполномоченным для этого на основании правовых актов, должны быть предусмотрены условия оказания этих услуг, например, перечень обслуживаемых линий, предлагаемая пропускная способность, периодичность обслуживания.

Статья 150. Деятельность в сферах, связанных с портами и аэродромами

Деятельность в сферах, связанных с портами и аэродромами, по смыслу настоящего закона – это эксплуатация географической зоны с целью оказания аэродромных или портовых услуг предпринимателям в сфере воздушного или водного транспорта.

Статья 151. Деятельность в сферах, связанных с услугами почтовой связи

(1) Деятельность в сферах, связанных с услугами почтовой связи, по смыслу настоящего закона – это оказание услуг почтовой связи или иных услуг, перечисленных в части 4 настоящей статьи.

(2) Услуги почтовой связи по смыслу части 1 настоящей статьи – это услуги, которые охватывают сбор, сортировку, перевозку и доставку получателям почтовых отправлений. В число этих услуг входят как резервированные услуги почтовой связи, так и иные услуги почтовой связи в соответствии со статьей 7 Директивы Европейского

Парламента и Совета № 97/67/ЕС «Об общих правилах внутреннего рынка почтовой связи Сообщества и повышения качества услуг» (Официальный журнал ЕС, L 15, 21.01.1998, стр. 14–25).

(3) Почтовое отправление по смыслу части 2 настоящей статьи – это адресованное отправление любого веса в допускающей передаче форме. Почтовое отправление наряду с письмами охватывает, например, книги, каталоги, газеты, периодические издания и посылки, содержащие вещи, имеющие или не имеющие торговую ценность.

(4) Прочими услугами по смыслу части 1 настоящей статьи, оказание которых считается деятельностью в сферах, связанных с услугами почтовой связи, являются оказываемые заказчиком услуги почтовой связи, указанные в части 2 настоящей статьи:

- 1) услуги по организации почтовой службы: услуги, которые предшествуют и следуют отправке почтовых отправлений, например, услуги по организации работы почтовых контор;
- 2) услуги, связанные с отправляемыми по почте предметами, которые не охвачены понятием почтового отправления по смыслу части 3 настоящей статьи, такие как безадресные отправления прямой почты.

Статья 152. Деятельность в сферах, связанных с разведкой месторождений или добычей нефти, газа, каменного угля, сланца, торфа и других видов твердого топлива.

Деятельность в сферах, связанных с разведкой месторождений или добычей нефти, газа, каменного угля, сланца, торфа и других видов твердого топлива, по смыслу настоящего закона – это эксплуатация географической зоны с целью разведки месторождений нефти, газа, каменного угля, сланца, торфа и других полезных ископаемых, используемых в качестве твердого топлива, и осуществления их добычи.

Статья 153. Особенности сферы применения закона

(1) Заказчик из сетевого сектора не обязан применять порядок, установленный настоящим законом, если:

- 1) при заключении договоров с целью перепродажи или аренды всего полученного на их основании другим лицам, если заказчик не обладает специальным или исключительным правом на перепродажу или аренду предмета такого договора, а другие лица имеют право на перепродажу или аренду предмета такого договора на одинаковых с заказчиком условиях;
- 2) при заключении договоров, целью которых является осуществление деятельности в сетевом секторе на территории третьего государства, если для этого не используются сеть или географическая зона, находящиеся на территории государства – члена Европейского союза;
- 3) при заключении договора с аффилированным заказчиком предпринимателем;
- 4) при заключении договора с таким юридическим лицом, которое учреждено, или с товариществом, которое создано заказчиком, являющимся стороной договора, и другими заказчиками с целью осуществления деятельности в сетевом секторе в течение не менее трех лет, и в соответствии с уставом которого либо решением об учреждении или договором о совместной деятельности заказчики, учредившие или создавшие его, обязуются участвовать в нем в течение как минимум того же периода;

5) при заключении договора для предоставления возможности осуществлять деятельность в сетевом секторе, если эта деятельность открыта непосредственно или со свободным доступом для конкуренции на условиях, установленных статьей 154 настоящего закона.

(2) Юридическое лицо, которое учреждено, или компания, которая образована только заказчиками с целью осуществления деятельности в сетевом секторе, не обязано соблюдать порядок, установленный настоящей главой, при заключении договора:

1) с заказчиками, являющимися его учредителями или участвующими в нем, если юридическое лицо было учреждено, или товарищество было создано с целью осуществления деятельности в сетевом секторе в течение не менее трех лет, и в соответствии с уставом которого либо решением об учреждении или договором о совместной деятельности заказчики, учредившие или создавшие его, обязуются участвовать в нем в течение как минимум того же периода;

2) с предпринимателем, аффилированным заказчиком, учредившим его или участвующим в нем.

(3) Исключение, указанное в пункте 3 части 1 и в пункте 2 части 2 настоящей статьи, может применяться:

1) при заключении договора о закупках вещей – при условии, что не менее 80 процентов среднего оборота аффилированного предпринимателя по поставке вещей за предыдущие три года получено, соответственно, от поставки вещей для заказчиков, указанных в пункте 3 части 1 и в пункте 2 части 2 настоящей статьи, или их аффилированных предпринимателей;

2) при заключении договора о закупках услуг – при условии, что не менее 80 процентов среднего оборота аффилированного предпринимателя по оказанию услуг за предыдущие три года получено, соответственно, от оказания услуг заказчикам, указанным в пункте 3 части 1 и в пункте 2 части 2 настоящей статьи, или их аффилированным предпринимателям;

3) при заключении договора о закупках строительных работ – при условии, что не менее 80 процентов среднего оборота аффилированного предпринимателя по выполнению строительных работ за предыдущие три года получено, соответственно, от выполнения строительных работ для заказчиков, указанных в пункте 3 части 1 и в пункте 2 части 2 настоящей статьи, или их аффилированных предпринимателей.

(4) Если при применении части 3 настоящей статьи оборот аффилированного предпринимателя за предыдущие три года невозможно показать из-за времени учреждения или времени начала деятельности, то предприниматель может другими средствами, прежде всего при помощи прогнозов экономической деятельности, доказать, что его оборот, возникавший до сих пор указанным образом, является достоверным. Если сходные услуги оказывает, сходные вещи поставляет или сходные строительные работы выполняет несколько аффилированных с заказчиком предпринимателей, то процентная ставка, указанная в части 3, исчисляется с учетом возникшего названным образом валового оборота этих аффилированных предпринимателей.

(5) В случае применения исключения, указанного в пункте 1 части 1 настоящей статьи, заказчик должен в письменной форме сообщить обо всех категориях таких вещей или видов деятельности, которые, по его мнению, подпадают под указанное исключение,

посредством Министерства финансов в Европейскую Комиссию, по требованию последней.

(6) В случае применения исключения, указанного в пункте 2 части 1 настоящей статьи, и при заключении договоров с целью, направленной на иную, чем деятельность в сетевом секторе, заказчик должен в письменной форме сообщить обо всех видах такой деятельности, которые, по его мнению, подпадают под указанное исключение или цель, посредством Министерства финансов в Европейскую Комиссию, по требованию последней.

(7) В случае применения исключений, указанных в пунктах 3–5 части 1 и в части 2 настоящей статьи, заказчик должен в письменной форме передать через Министерство финансов в Европейскую Комиссию, по требованию последней, имена соответствующих предпринимателей, описание существенных условий и стоимость заключаемых договоров, а также доказательства, необходимые с точки зрения Европейской Комиссии для подтверждения соответствия взаимоотношений заказчиков и их аффилированных предпринимателей положениям настоящей статьи.

(8) Аффилированный предприниматель по смыслу настоящей главы – это предприниматель, годовой отчет которого консолидируется с годовым отчетом заказчика, или предприниматель, на которого заказчик имеет прямое или косвенное доминирующее влияние указанным в пункте 3 части 3 статьи 5 настоящего закона образом, который имеет доминирующее влияние на заказчика или который вместе с заказчиком находится под доминирующим влиянием одного и того же лица.

(9) Заказчик, осуществляющий деятельность в сферах, связанных с газом и тепловой энергией, по смыслу части 1 статьи 146 настоящего закона, с электроэнергией по смыслу части 1 статьи 147 либо с разведкой месторождений или добычей нефти, газа, каменного угля, сланца, торфа и других видов твердого топлива по смыслу статьи 152, не обязан соблюдать порядок, установленный настоящей главой, при заключении договора для покупки энергии или топлива, необходимого для производства энергии.

(10) Заказчик, осуществляющий деятельность в сферах, связанных с водой, по смыслу части 1 статьи 148 настоящего закона, не обязан соблюдать порядок, установленный настоящей главой, при покупке воды.

Статья 154. Определение открытости деятельности для прямой конкуренции

(1) Заказчик не обязан применять порядок, установленный настоящей главой, если осуществляемая в месте выполнения договора о закупках деятельность в сетевом секторе непосредственно открыта для конкуренции на рынке с неограниченным доступом, а Европейская Комиссия приняла соответствующее решение.

(2) Открытость деятельности для прямой конкуренции определяется в порядке, установленном статьей 35 Директивы Европейского Парламента и Совета № 2014/25/ЕС.

Раздел 2

Особенности тендера при заключении и выполнении договоров о закупках

Подраздел 1 Особенности тендера

Статья 155. Тендер с объявлением

При заключении договора о закупках в порядке, установленном настоящей главой, заказчик имеет право по своему выбору организовать тендер в виде открытого тендера, ограниченного тендера или тендера с объявленными переговорами, конкурентного диалога или партнерства в инновационной сфере.

Статья 156. Тендер с необъявленными переговорами

(1) Заказчик имеет право организовать тендер в виде тендера с необъявленными переговорами, если:

- 1) в ходе тендера с объявлением не было представлено ни одной оферты или ни одной тендерные заявки либо если все представленные оферты или тендерные заявки были несоответствующими, а первоначальные условия государственной закупки существенно не меняются;
- 2) договор о закупках заключается только с целью проведения научных исследований, экспериментов, учебной или прикладной деятельности, а не для получения дохода и покрытия расходов, связанных с научной или прикладной деятельностью, и при условии, что это не будет ограничивать заключение дальнейших договоров в указанных целях в порядке тендера с объявлением;
- 3) договор о закупках может быть заключен только с одним оферентом по причинам технического характера или связанным с исключительным правом, включая защиту прав на интеллектуальную собственность, и отсутствие конкуренции не исходит из искусственного сужения условий, представленных в рамках государственной закупки, либо при создании или приобретении уникального произведения искусства или художественного исполнения;
- 4) быстрое заключение договора о закупках необходимо заказчику вследствие крайней необходимости, возникшей в результате непредвиденных событий, что не позволяет придерживаться сроков, установленных статьями 93, 94 или 158 настоящего закона;
- 5) вещи покупаются у того же оферента с целью частичной замены или пополнения ранее купленных вещей, когда в случае смены оферента пришлось бы купить с другими свойствами вещи, которые были бы технически не совместимыми с имеющимися вещами или эксплуатации и обслуживанию которых сопутствовали бы неразумные технические проблемы;
- б) заказываются новые строительные работы или услуги, повторяющие строительные работы или услуги, заказанные ранее не более чем три года назад у того же оферента на основании договора о закупках, заключенного в результате тендера с объявлением, и соответствующие первоначальному проекту, причем в первоначальном уведомлении о закупке содержалась информация о возможности заключения такого договора о закупках, а в предполагаемой стоимости первоначального договора о закупках также учитывается и общая стоимость последующих услуг или строительных работ;
- 7) вещи покупаются на торговой бирже;
- 8) вещи покупаются с использованием особенно выгодных условий, предложенных в течение очень короткого срока, по значительно более низким ценам по сравнению с обычными рыночными ценами;

9) вещи покупаются на особенно выгодных условиях у лица, в отношении которого возбуждено ликвидационное производство, или у управляющего имуществом банкрота на основании заключенного с кредиторами соглашения;

10) договор о закупках заключается с победителем конкурса идей или одним из победителей, и данное условие было указано в приглашении на конкурс идей, при этом, если договор о закупках заключается с одним из победителей конкурса идей, переговоры ведутся со всеми победителями.

(2) Несоответствующей офертой по смыслу пункта 1 части 1 настоящей статьи считается оферта, которая не соответствует требованиям, представленным в базовых документах государственной закупки без значительных изменений, а также потребностям заказчика. Несоответствующей тендерной заявкой считается заявка, представленная заявителем, который подлежит или может подлежать отстранению на основании пункта 1, 2, 4 или 5 части 1 или части 4 статьи 95 настоящего закона, или же не соответствует условиям квалификации.

Статья 157. Особенности начала тендера и представления уведомления о заключении договора о закупках в сетевом секторе

(1) Для начала тендера с объявлением заказчик представляет в регистр одно из следующих уведомлений:

- 1) периодическое предуведомление;
- 2) уведомление о введении системы квалификации;
- 3) уведомление о закупке.

(2) Указанным в пункте 1 части 1 настоящей статьи способом заказчик может начать тендер, если он организует тендер в виде ограниченного тендера или тендера с конкурентными переговорами.

(3) Указанным в пункте 2 части 1 настоящей статьи способом заказчик может начать тендер, если он организует тендер в виде ограниченного тендера или тендера с конкурентными переговорами, конкурентного диалога или партнерства в инновационной сфере.

(4) В уведомлении о заключении договора о закупках, представляемом относительно договоров о закупках научных и прикладных услуг, уведомление относительно содержания и объема оказываемых услуг может ограничиваться:

- 1) пометкой «научные и прикладные услуги», если договор о закупках был заключен в результате тендера с необъявленными переговорами;
- 2) сведениями, указанными в уведомлении о закупке или периодическом предуведомлении.

(5) Если заказчик начал тендер периодическим предуведомлением, то он указывает в уведомлении о заключении договора о закупках относительно последнего договора о закупках, связанного с этим периодическим предуведомлением, что не заключает дополнительных договоров о закупках в период, охваченный этим периодическим предуведомлением.

Статья 158. Сроки представления оферт и тендерных заявок

(1) В случае проведения открытого тендера при назначении срока представления ofert в случае периодического предуведомления заказчик применяет касающиеся предварительного уведомления положения части 2 статьи 75 и пункта 1 части 2 статьи 93 настоящего закона.

(2) В случае ограниченного тендера и тендера с конкурентными переговорами срок представления тендерных заявок не может быть менее 30 дней со дня представления в регистр уведомления о закупке или внесения предложения, указанного в части 5 статьи 159 настоящего закона, если тендер был начат с периодического предуведомления. В исключительных случаях, когда необходимость применения более коротких сроков обуславливается непредвиденными событиями, этот срок может быть сокращен до 15 дней.

(3) В случае партнерства в инновационной сфере или конкурентного диалога срок представления тендерных заявок не может быть менее 30 дней со дня представления в регистр уведомления о закупке. В исключительных случаях, когда необходимость применения более коротких сроков обуславливается непредвиденными событиями, этот срок может быть сокращен до 15 дней.

(4) В ограниченном тендере и тендере с объявленными переговорами срок представления ofert может быть установлен по договоренности между заказчиком и отобранными заказчиком заявителями при условии, что все отобранные заявители имеют равное количество времени на представление ofert. Если договоренность не достигается, то заказчик назначает срок представления ofert, который не может быть меньше десяти дней со дня внесения предложения о представлении oferty.

Статья 159. Периодическое предуведомление

(1) Для оповещения о планируемом тендере заказчик может представить в регистр или опубликовать в профиле заказчика периодическое предуведомление. Если заказчик публикует предуведомление в профиле заказчика, то он представляет в регистр соответствующее уведомление о профиле заказчика до публикации предуведомления.

(2) Заказчик представляет периодическое предуведомление:

1) в регистр или публикует его в профиле заказчика, если он желает применить сокращенный срок представления ofert, установленный пунктом 1 части 2 статьи 93 настоящего закона, или

2) в регистр, если он желает начать ограниченный тендер или тендер с конкурентными переговорами с периодического предуведомления.

(3) Периодическое предуведомление может содержать сведения о тендерах, которые будут начаты в течение следующих 12 месяцев после публикации предуведомления.

(4) В случае, указанном в части 2 настоящей статьи, заказчик подает в регистр или публикует в профиле заказчика предуведомление в период от 35 дней до 12 месяцев до представления предуведомления или же даты внесения предложения, указанной в части 5.

(5) Если о начале тендера было сообщено периодическим предуведомлением, то заказчик перед отбором заявителей, которым он вносит предложение о представлении

оферты, дополнительно направляет всем проявившим интерес предпринимателям предложение представить тендерные заявки.

(6) Указанное в части 5 настоящей статьи предложение представить тендерную заявку должно содержать все сведения, необходимые для подачи заявки, если они не были представлены в периодическом предуведомлении, а также критерии оценки оферт и их удельный вес, если они не были указаны в базовых документах государственной закупки.

(7) Заявка подается вместе с документами, подтверждающими квалификацию заявителя, согласно требованиям, указанным в базовых документах государственной закупки.

(8) При заключении договоров о закупках в сферах, связанных с сетями, не применяются положения, регулирующие предуведомление, установленное главой 2 настоящего закона, если настоящей главой не установлено иное.

Статья 160. Представление технического описания при наличии регулярных договоров о закупках

Заказчик на основании ходатайства заинтересованного предпринимателя представляет ему техническое описание предмета договора о закупках, на основании которого заказчик регулярно заключал договоры о закупках, или на основании которого он планирует заключать договоры о закупках по результатам тендера, начатого с периодического предуведомления согласно статье 159 настоящего закона. Если такое техническое описание основывается на общедоступных материалах, то достаточно передачи соответствующей ссылки.

Статья 161. Отстранение и квалификации оферентов и заявителей

(1) Для отстранения и квалификации оферентов или заявителей заказчик из сетевого сектора, который не является заказчиком из публичного сектора, может установить условия, которые должны быть объективными и содержание которых должно быть доступным для всех заинтересованных лиц, и которые могут охватывать основания, установленные статьями 95-106 настоящего закона, применяющиеся в порядке, установленном этими статьями.

(2) Заказчик из сетевого сектора, который не является заказчиком из публичного сектора, применяет в отношении отстранения оферентов и заявителей порядок, установленный статьями 95-97 настоящего закона, и устанавливает условия квалификации оферентов или заявителей на основании и в порядке, предусмотренном статьями 98-106.

(3) Заявитель может охарактеризовать свое соответствие требованиям в отношении финансово-хозяйственного положения, а также технической и профессиональной квалификации на основании соответствующих средств другого лица в порядке и на условиях, предусмотренных статьей 103 настоящего закона. В случае системы квалификации на основании показателей других лиц заявитель доказывает заказчику, что средства других лиц являются ему доступными в течение всего периода применения квалификационной системы.

(4) При квалификации oferentov или заявителей либо отборе заявителей в случае ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, конкурентного диалога и партнерства в инновационной сфере заказчик не может:

- 1) устанавливать для некоторых oferentov или заявителей, по сравнению с другими, дополнительные административные, технические или финансовые условия;
- 2) требовать проведения испытаний или представления справок, которые дублировали бы уже имеющиеся справки.

(5) В случае ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами, конкурентного диалога и партнерства в инновационной сфере заказчик может ограничить число тех заявителей, кому он внесет предложение о представлении oferty, указав в базовых документах государственной закупки объективные и не дискриминирующие критерии для отбора таких заявителей. Число заявителей, получающих предложение, должно быть достаточным для обеспечения конкуренции.

Статья 162. Отклонение oferty

(1) Заказчик может отклонить offerту, представленную для заключения договора о закупках вещей, если 50 процентов общей стоимости offerты составляют вещи, чье происхождение из третьих стран было установлено согласно Регламенту Европейского Парламента и Совета (ЕС) № 952/2013, устанавливающему Таможенный Кодекс Союза (Официальный журнал ЕС, L 269, 10.10.2013, стр. 1–101). Заказчик не отклоняет offerту, если Европейский союз заключил с соответствующим третьим государством соглашение, обеспечивающее предпринимателям из государств-членов ЕС сравнимый и эффективный доступ на рынки третьих государств.

(2) По смыслу части 1 настоящей статьи в качестве вещи также рассматривается и программное обеспечение, используемое в устройствах телекоммуникационной сети.

(3) Если заказчик не отклоняет offerту на основании части 1 настоящей статьи, то в случае, если две или более offerты являются равными на основании критериев оценки offerт, он отдает предпочтение той offerте, которая не соответствует признаку, указанному в части 1, за исключением случаев, если предпочтение вынудило бы заказчика заключить договор о закупках на приобретение такого оборудования, которое было бы невозможно технически совместить с имеющимся оборудованием, или эксплуатация и обслуживание которого сопровождались бы чрезмерными техническими проблемами или непропорционально большими затратами.

(4) По смыслу части 3 настоящего закона равной также считается цена такой offerты, которая не превышает цену сравниваемой offerты более чем на три процента.

(5) Положения частей 1-4 настоящей статьи не применяются, если Совет Европы вынес решение о применении Директивы Европейского Парламента и Совета № 2014/25/ЕС в третьем государстве.

Раздел 2

Квалификационная система

Статья 163. Уведомление о квалификационной системе

(1) Если заказчик желает создать квалификационную систему, установленную статьей 164 настоящего закона, то он подает в регистр уведомление о квалификационной системе, в котором среди прочего также указываются срок действия квалификационной системы, цель создания квалификационной системы и условия присоединения к системе, либо приводится ссылка на соответствующие документы.

(2) Если заказчик желает изменить срок действия квалификационной системы, то он подает в регистр:

- 1) уведомление о квалификационной системе, если срок действия меняется без окончания действия системы;
- 2) уведомление о заключении договора о закупках, если действие системы завершается досрочно.

Статья 164. Квалификационная система

(1) Для квалификации заявителей заказчиком может быть создана квалификационная система в установленном настоящим разделом порядке.

(2) Заинтересованный предприниматель может в любое время ходатайствовать о своей квалификации и о присоединении к квалификационной системе.

(3) Квалификация на основе квалификационной системы может проводиться в несколько этапов.

(4) Квалификационная система должна основываться на объективных условиях и среди прочего соответствовать положениям статьи 161 настоящего закона.

(5) Заказчик ведет список присоединившихся к квалификационной системе заявителей, который может быть разделен на категории в соответствии с видами договоров о закупках, в случае с которыми осуществляется квалификация на основании установленной квалификационной системы.

(6) По требованию заинтересованного предпринимателя заказчик уведомляет его об указанных в части 4 настоящей статьи условиях квалификации.

(7) Если заказчик находит, что квалификационная система какого-либо другого заказчика соответствует согласно являющимся ее основанием условиям его потребностям, то он сообщает заинтересованным лицам, ходатайствующим о присоединении к квалификационной системе, имя этого заказчика и данные о соответствующей квалификационной системе.

(8) Если заказчик уведомляет о начале тендера уведомлением о квалификационной системе, то он отбирает из числа заявителей, квалифицированных на основании правил квалификационной системы и присоединившихся к ней, на основании объективных и не дискриминирующих критериев тех заявителей, которым будет предложено представить offerту.

(9) Заказчик сообщает в предложении представить оферту об организации электронного аукциона и указывает, акцептирует ли он или требует представления оферт в виде электронного каталога.

(10) Если заказчик использует квалификационную систему, то он представляет в регистр отчет по государственной закупке по каждому договору о закупках, заключенному на основе квалификационной системы, в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона. Тендер прекращается по истечении срока действия квалификационной системы.

Статья 165. Уведомление заявителей в случае квалификационной системы

(1) Заказчик уведомляет об обновлении условий квалификации всех заявителей, присоединившихся к квалификационной системе, и заинтересованных лиц, ходатайствовавших о присоединении.

(2) Заказчик, создавший квалификационную систему, уведомляет заявителей о решении об их квалификации и о присоединении к квалификационной системе или об отказе в квалификации в течение четырех месяцев со дня представления ходатайства. Если для принятия решения потребуется более четырех месяцев, то заказчик сообщает заявителю в течение четырех месяцев со дня представления ходатайства о причинах увеличения срока принятия решения и о сроке удовлетворения или отказа в удовлетворении ходатайства, который не должен превышать шести месяцев со дня представления ходатайства.

(3) Заказчик уведомляет заявителя, представившего ходатайство о присоединении к квалификационной системе, о решении о квалификации и о присоединении к квалификационной системе или об отказе в квалификации в течение 15 дней со дня принятия решения.

(4) Заказчик уведомляет заявителя, присоединенного к квалификационной системе, о решении считать его квалификацию прекращенной не менее чем за 15 дней вперед и сообщает обоснование прекращения, за исключением случая, когда причиной прекращения квалификации является истечение срока действия квалификационной системы.

Раздел 3 Социальные и специализированные услуги

Статья 166. Особенности заключения договоров о закупках социальных и специализированных услуг в сетевом секторе

(1) При заключении договоров о закупках социальных и специализированных услуг, указанных в приложении XIV к Директиве Европейского Парламента и Совета № 2014/25/ЕС, заказчик применяет положения статьи 126 настоящего закона, если в настоящей статье не установлено иное.

(2) Заказчик может зарезервировать участие в специализированном тендере на закупку социальных и специализированных услуг, учитывая порядок и условия заключения договора о закупках услуг, установленные в статье 127 настоящего закона.

(3) Специализированный тендер на закупку социальных и специализированных услуг, за исключением случая, указанного в части 6 статьи 126 настоящего закона, начинается с публикации следующего уведомления в регистре:

- 1) уведомление о закупке;
- 2) периодическое предуведомление, или
- 3) уведомление о квалификационной системе.

(4) При начале специализированного тендера на закупку социальных и специализированных услуг на основании уведомления, указанного в пункте 2 части 3 настоящей статьи, предприниматели представляют заказчику в течение указанного заказчиком срока и в установленной форме уведомление в подтверждение своего интереса. Для заключения договоров о закупках в период, охваченный периодическим предуведомлением, заказчик вносит одновременно всем предпринимателям, в срок представившим уведомление в подтверждение своего интереса, предложение о представлении оферты.

(5) При начале специализированного тендера на закупку социальных и специализированных услуг на основании уведомления, указанного в пункте 3 части 3 настоящей статьи, заказчик применяет положения статей 164 и 165 настоящего закона.

Раздел 4 **Рамочные договоры в сетевом секторе**

Статья 167. Особенности заключения рамочных договоров в сетевом секторе

(1) Рамочный договор можно заключать сроком до восьми лет, за исключением случаев, если более длительный срок обоснован в первую очередь предметом рамочного договора.

(2) В отношении рамочных договоров не применяются положения статьи 31 настоящего закона.

Глава 6 **Тендер по государственным закупкам в области обороны и безопасности**

Раздел 1 **Применение главы**

Статья 168. Применение положений

При организации тендеров в области обороны и безопасности применяются положения главы 2 настоящего закона, если иное не установлено настоящей главой.

Статья 169. Государственные закупки в области обороны и безопасности

(1) Государственными закупками в области обороны и безопасности по смыслу настоящего закона являются:

- 1) покупка таких вещей оборонного назначения, которые спроектированы или приспособлены для военных целей и включают в себя оружие, боеприпасы, взрывчатые

вещества, военное снаряжение, инженерное, коммуникационное и мониторинговое снаряжение, одежду и специальное снаряжение, наземные, морские и воздушные транспортные средства, связанные с ними материалы для ремонта и обслуживания и прочие материалы, используемые в военных целях, в том числе любые из их частей, компонентов и узлов или один из них;

2) покупка вещей, предназначенных для обеспечения безопасности, которые связаны с государственной тайной или засекреченной внешней информацией, в том числе любой их части, компонента и узла или одного из них;

3) заказ строительных работ и услуг, непосредственно связанных с вещами, указанными в пунктах 1 и 2 настоящей части, и покупка вещей для всех этапов этого жизненного цикла;

4) заказ строительных работ и услуг военного назначения или заказ строительных работ и услуг, предназначенных для обеспечения безопасности.

(2) Порядок, установленный настоящей главой, применяется при заключении такого договора о закупках, предметом которого является покупка вещей, заказ услуг и строительных работ, указанных в части 1 настоящей статьи, одновременно с покупкой иных вещей, заказом иных услуг и строительных работ, относящихся к сфере регулирования настоящего закона, если заключение одного договора о закупках объективно обосновано.

Статья 170. Особенности сферы применения закона при осуществлении государственных закупок в области обороны и безопасности

(1) Заказчик не обязан применять порядок, установленный настоящим законом, если:

1) договор заключается на основании специальных процедур, вытекающих из международных соглашений, заключенных между одним или несколькими государствами-членами Европейского союза и одним или несколькими третьими государствами;

2) договор связан с разведывательной деятельностью или контрразведывательной деятельностью, в том числе с разведывательной деятельностью учреждений безопасности или Оборонительных войск;

3) применение настоящего закона заставило бы заказчика предоставить информацию, опубликование которой, по его мнению, противоречит существенным государственным интересам в сфере безопасности;

4) договор заключается в рамках программы сотрудничества, основанной на научно-прикладной деятельности, в которой участвуют как минимум два государства-члена Европейского союза, для разработки новой продукции и в случае необходимости – для жизненного цикла этой продукции или его более поздних этапов;

5) заключается договор, касающийся покупки вещей невоенного назначения, заказа строительных работ или услуг логистического назначения, который заключается в каком-либо иностранном государстве, за исключением государств-членов Европейского союза, и исполняется в случае дислокации войск за пределами территории Европейского союза, а также, если в связи с оперативными потребностями он должен заключаться с предпринимателями, находящимися в районе проведения операций;

б) государство в качестве заказчика заключает договор с другим государством, у которого покупаются или заказываются вещи или услуги, указанные в части 1 статьи 169 настоящего закона;

7) заказываются финансовые услуги, за исключением услуг страхования.

(2) Заказчик, участвующий в программе сотрудничества, указанной в пункте 4 части 1 настоящей статьи, сообщает через Министерство финансов Европейской Комиссии данные о доле расходов на научно-прикладную деятельность в общей стоимости программы, о соглашении относительно распределения расходов и планируемой доле покупок на каждого заказчика (если таковые имеются).

Статья 171. Услуги, заказываемые в упрощенном порядке

(1) Заказчик не обязан проводить тендер в порядке, установленном настоящим законом, при заключении договора о закупке услуг, более 50 процентов предполагаемой стоимости которого составляют услуги, указанные в приложении II к Директиве Европейского Парламента и Совета № 2009/81/ЕС.

(2) Если предполагаемая стоимость договора о закупках, указанного в части 1 настоящей статьи, равна предельному размеру государственной закупки в области обороны и безопасности или превышает его, то заказчик обязан:

- 1) представить уведомление о своем желании заключить договор о закупках посредством веб-страницы регистра;
- 2) соблюдать правила составления технического описания, установленные статьей 176 настоящего закона;
- 3) после заключения договора о закупках представить уведомление о заключении договора о закупках в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона.

(3) Независимо от положений части 1 настоящей статьи, заказчик обязан организовать тендер, если наряду с услугами, указанными в части 1, предположительная общая стоимость вещей и услуг, являющихся предметом договора о закупках, или предположительная стоимость строительных работ равна предельному размеру государственной закупки в области обороны и безопасности или превышает его.

Раздел 2 Особенности тендера

Статья 172. Ограниченный тендер, тендер с конкурентными переговорами и конкурентный диалог

(1) При заключении договора о закупках в порядке, установленном настоящей главой, заказчик обязан по своему выбору организовать тендер в виде ограниченного тендера или тендера с конкурентными переговорами, если настоящим законом не предусмотрено иное.

(2) Заказчик имеет право организовать тендер в виде конкурентного диалога, если ему не представляется возможным заключить договор о закупках в результате ограниченного тендера или тендера с конкурентными переговорами без возникновения неразумных расходов или технических проблем, и если по объективным причинам заказчик не в состоянии составить техническое описание согласно положениям статей 87-89 и 176 настоящего закона, или же если он объективно не может определить с достаточной точностью связанные с закупкой юридические или финансовые обстоятельства.

(3) Если в случае ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами или конкурентного диалога число квалифицированных oferentov или заявителей ниже минимальной численности, указанной в уведомлении о закупке, и этого, по мнению заказчика, недостаточно для обеспечения конкуренции, то заказчик может приостановить тендер, вновь опубликовать первоначальное уведомление о закупке и назначить новый срок для подачи заявок.

(4) В случае, указанном в части 3 настоящей статьи, после представления заявок заказчик вносит предложение о представлении оферты или предложение о начале диалога на основании обоих уведомлений о закупке с квалифицированными oferentami.

Статья 173. Тендер с необъявленными переговорами

(1) Помимо положений пунктов 1 и 2 части 1 статьи 49 настоящего закона, заказчик имеет право организовать тендер в виде тендера с необъявленными переговорами, если:

- 1) в ходе тендера с конкурентными переговорами или конкурентного диалога не было представлено ни одной оферты или тендерной заявки, или же все представленные оферты были несоответствующими, или же все заявки были поданы заявителями, которые подлежат или могут подлежать отстранению согласно пунктам 1, 4 или 5 части 1 или части 4 статьи 95 настоящего закона, или же не соответствуют условиям квалификации, и первоначальные условия государственной закупки по существу не изменяются;

- 2) договор о закупках связан с услугами в сфере воздушного или морского транспорта для воинских подразделений либо подразделений полиции или пограничной охраны, действующих или начинающих осуществлять действия в иностранном государстве, которые заказчик должен заказывать у предпринимателей, короткий срок действия оферт которых не позволяет придерживаться сроков, установленных статьями 93, 94 или 174 настоящего закона;

- 3) срочное заключение договора о закупках необходимо вследствие крайней необходимости, возникшей в результате не зависящих от заказчика непредвиденных обстоятельств, что не позволяет придерживаться сроков, установленных статьями 93, 94 или 174 настоящего закона.

(2) На основании, указанном в пункте 1 части 1 настоящей статьи, тендер можно организовать в виде тендера с необъявленными переговорами при условии, что в тендер будут вовлечены oferenty и заявители, в отношении которых отсутствуют основания для отстранения от тендера, установленные настоящим законом, и соответствующие установленным квалификационным условиям, и которые представили оферту, соответствующую форменным требованиям в рамках тендера.

(3) При заключении договора о закупке вещей или услуг заказчик имеет право, помимо оснований, указанных в пункте 1 части 3 статьи 49 и части 1 настоящей статьи, организовать тендер в виде тендера с необъявленными переговорами, если заказываются исследовательские и научно-прикладные услуги.

(4) При заключении договора о закупке вещей заказчик имеет право, помимо оснований, указанных в части 1 настоящей статьи, организовать тендер в виде тендера с необъявленными переговорами на основаниях, указанных в пункте 3 части 3 и части 4

статьи 49, также в случае, если вещи покупаются у того же oferента для частичной замены или дополнения вещей, ранее купленных у того же oferента, когда в связи со сменой oferента пришлось бы покупать вещи с другими техническими характеристиками, которые были бы технически несовместимы с имеющимися вещами либо эксплуатации и техническому обслуживанию которых сопутствовали бы технические проблемы, причем продолжительность такого дополнительного договора о закупках не должна превышать пяти лет.

(5) При заключении договора о закупках строительных работ или услуг заказчик имеет право, помимо оснований, предусмотренных частью 1 настоящей статьи, организовать тендер в виде тендера с необъявленными переговорами, если заказываются:

- 1) у того же oferента дополнительные строительные работы или услуги, не содержащиеся в первоначальном проекте или договоре о закупках, но описанные в первоначальном договоре о закупках, оказавшиеся необходимыми для строительных работ или оказания услуг вследствие непредвиденных обстоятельств, в пределах до 50 процентов от стоимости первоначального договора о закупках, причем дополнительные строительные работы или услуги не могут быть технически или экономически отделены от предмета первоначального договора о закупках без причинения больших расходов для заказчика, или если дополнительные строительные работы или услуги крайне необходимы для выполнения первоначального договора о закупках;
- 2) новые строительные работы или услуги, аналогичные строительным работам или услугам, заказанным не более пяти лет назад у того же oferента на основании договора о закупках, заключенного в результате проведения тендера с конкурентными переговорами или ограниченного тендера, и соответствующим первоначальному проекту.

Статья 174. Сроки представления оферт и тендерных заявок в рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами и конкурентного диалога

(1) Срок представления оферт в рамках ограниченного тендера, тендера с конкурентными переговорами и конкурентного диалога не может быть короче, чем:

- 1) 15 дней со дня внесения предложения о представлении оферты, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, однако не достигает международного предельного размера;
- 2) 35 дней со дня внесения предложения о представлении оферты, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, и весь обмен информацией в рамках тендера ведется электронным путем;
- 3) 40 дней со дня внесения предложения о представлении оферты, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, и весь обмен информацией в рамках тендера не ведется электронным путем.

(2) Заказчик может сократить сроки, указанные в пункте 1 части 1 статьи 94 и части 1 настоящей статьи, на срок до десяти дней, если заказчик не имеет возможности придерживаться минимальных сроков представления оферт по объективным и срочным обстоятельствам, обоснованным в базовых документах государственной закупки.

(3) Заказчик может сократить сроки, указанные в пунктах 2 и 3 части 1 настоящей статьи, на срок до 22 дней, если заказчик представил предварительное уведомление в порядке, установленном частью 3 статьи 75 настоящего закона, и предварительное уведомление на момент его представления содержит всю доступную обязательную информацию, которая должна быть представлена в уведомлении о закупке.

Статья 175. Базовые документы государственной закупки

(1) В базовых документах государственной закупки заказчик может установить для oferента или заявителя требования, в том числе требование о наличии у oferента или заявителя разрешения на обработку сведений, составляющих государственную тайну, о наличии у работника oferента или заявителя допуска к государственной тайне или сертификата доступа к засекреченной внешней информации, с целью защиты государственной тайны или засекреченной внешней информации, которая передается oferенту или заявителю в течение проведения тендера. Заказчик может требовать от oferента или заявителя также обеспечения соблюдения этих требований его субподрядчиками.

(2) Заказчик может в базовых документах государственной закупки потребовать от oferента или заявителя для проверки соответствия требованиям надежности поставок представления одного или нескольких следующих данных и документов:

- 1) справки и документы, которые удовлетворяющим заказчика образом показывают, что oferент или заявитель способен выполнить связанные с договором о закупках обязанности по экспорту, перевозке и транзиту вещей, в том числе дополнительные документы, полученные от соответствующего государства-члена или государства-членов Европейского союза;
- 2) ссылки на любые действующие в отношении заказчика ограничения, вытекающие из порядка экспортного контроля или мер по обеспечению безопасности;
- 3) справки и документы, свидетельствующие о том, что организация и местоположение цепи поставок oferента или заявителя позволяет ему выполнить установленные тендерной документацией требования надежности поставок, а также подтверждение о том, что возможные изменения в цепи поставок во время выполнения договора о закупках не помешают ему выполнить эти требования;
- 4) подтверждение oferента или заявителя о том, что он готов удовлетворять возможные дополнительные потребности заказчика в экстренных ситуациях, в условиях чрезвычайного или военного положения, либо в схожих ситуациях в других государствах-членах Европейского союза или в третьих странах в соответствии с оговариваемыми условиями;
- 5) документ компетентного учреждения государства местонахождения oferента или заявителя, касающийся удовлетворения большего объема потребностей, которые могут возникнуть у заказчика в экстренных ситуациях, в условиях чрезвычайного или военного положения, либо в схожих ситуациях в других государствах-членах Европейского союза или в третьих странах;
- 6) подтверждение oferента или заявителя об обеспечении им технического обслуживания, модернизации или адаптации вещей, являющихся объектом договора о закупках;
- 7) подтверждение oferента или заявителя о том, что он незамедлительно уведомит заказчика обо всех изменениях в структуре организации, цепи поставок или

промышленной стратегии oferента или заявителя, которые могут повлиять на выполнение им своих обязанностей перед заказчиком;

8) подтверждение oferента или заявителя о том, что в соответствии с оговариваемыми условиями он передаст заказчику все средства, необходимые для производства запасных и составных частей, комплектов и защитного снаряжения, в том числе чертежи, лицензии и инструкции по эксплуатации, если он сам уже не сможет их предлагать.

(3) Упомянутые в части 2 настоящей статьи требования надежности поставок – это требования, цель которых заключается в обеспечении надежной и своевременной доставки в достаточном количестве вещей и услуг в области обороны и безопасности, а также обеспечение их обслуживания, ремонта и доступности соответствующих запчастей и прочей поддержки во всех условиях.

(4) У oferента или заявителя нельзя требовать представления подтверждения государства-члена Европейского союза, ограничивающего свободу данного государства в отношении применения в соответствии с надлежащими международными правовыми актами и правовыми актами Европейского союза критериев внутригосударственного экспорта, перевозки или лицензии на транзит при обстоятельствах, господствующих во время действия решения о лицензировании.

Статья 176. Техническое описание

Если в соответствующей сфере отсутствует техническая норма, то при составлении технического описания предмета договора о закупках за основу берутся следующие основания в нижеприведенном порядке:

- 1) основание, указанное в пунктах 1-6 части 2 статьи 88 настоящего закона;
- 2) гражданское техническое описание, используемое и широко аккредитованное в промышленности;
- 3) действующий в сфере обороны стандарт, соблюдение которого не является обязательным, одобренный учреждением стандартизации, специализирующемся на разработке технических описаний, предназначенных для повторного или постоянного применения в сфере обороны, и описание вещей оборонного назначения, схожих с этим стандартом;
- 4) основание, указанное в пункте 7 части 2 статьи 88 настоящего закона.

Статья 177. Отстранение oferента и заявителя от тендера

(1) Заказчик не заключает договор о закупках и отстраняет от тендера предпринимателя на основании, указанном в пунктах 1, 4 или 5 части 1 или части 4 статьи 95 настоящего закона, а также на условиях, указанных в частях 2, 3 и 6.

(2) Помимо оснований, приведенных в пунктах 1-3 части 4 статьи 95 настоящего закона, заказчик может на условиях, указанных в части 5, не заключать договор о закупках с предпринимателем и отстранить от тендера предпринимателя, который:

- 1) вероятно не является достаточно надежным, чтобы исключить угрозу для безопасности государства, или в отношении его самого либо его представителя был доказан факт тяжелого виновного нарушения правил профессиональной или должностной этики, включая нарушение обязательств по защите государственной

тайны или конфиденциальной внешней информации или надежности поставок при выполнении прежних договоров о закупках;

2) представил ложные данные относительно соответствия установленным заказчиком условиям на основании положений статей 98-101 и 178 настоящего закона, или же не представил данные сведения либо требуемые заказчиком документы на основании части 2 статьи 96, за исключением случаев, если эти данные или документы были доступны заказчику на основе содержащихся в банках данных открытых данных без существенных расходов.

(3) В отношении тендеров в области обороны и безопасности не применяются статьи 97 и 104 настоящего закона.

Статья 178. Техническая и профессиональная компетенция oferента и заявителя

(1) Помимо положений пунктов 1-4 и 7-12 части 1 и частей 3-6 статьи 101 настоящего закона, заказчик может в уведомлении о закупке потребовать от oferента или заявителя для проверки соответствия их технической и профессиональной квалификации представления следующих данных и документов:

1) описание находящихся в распоряжении предпринимателя средств труда, материалов, техники и работников, а также их профессиональных качеств;

2) описание источников поставки;

3) указание географического местоположения источников поставки, если оно находится за пределами Европейского союза.

(2) Предоставления данных и документов, перечисленных в части 1 настоящей статьи, можно требовать для выполнения договора о закупках в экстренных ситуациях, в условиях чрезвычайного или военного положения, в схожих ситуациях в других государствах-членах Европейского союза или в третьих странах для удовлетворения потенциально повышенных потребностей заказчика либо обслуживания, обновления или модернизации вещей, являющихся предметом договора о закупках.

(3) Если заключаемый договор связан с государственной тайной или засекреченной внешней информацией, то в базовых документах государственной закупки заказчик устанавливает все необходимые меры и требования для защиты государственной тайны и засекреченной внешней информации на требуемом уровне. Для этого заказчик может потребовать, чтобы oferта среди прочего включала в себя:

1) разрешение oferента или заявителя на обработку информации либо допуск его работника к сведениям, составляющим государственную тайну, или сертификат допуска к засекреченной внешней информации;

2) справку компетентного учреждения государства места нахождения oferента или заявителя либо подтверждение oferента или заявителя о надлежащем обеспечении им секретности всех находящихся в его распоряжении или ставших ему известными в течение действия договора о закупках и после прекращения договора о закупках сведений, составляющих государственную тайну, и засекреченной внешней информации в соответствии с действующими правовыми актами.

(4) Заказчик может предоставить oferенту или заявителю, не имеющему еще разрешения, указанного в части 2 настоящей статьи, дополнительный срок для получения этого разрешения, сославшись на такую возможность и на срок в уведомлении о закупке.

(5) До заключения договора о закупках заказчик проверяет наличие необходимого разрешения и требует представления справки компетентного учреждения страны местонахождения оферента о наличии допуска к сведениям, составляющим государственную тайну, или к засекреченной внешней информации либо разрешения на их обработку по состоянию на определенный заказчиком день после принятия решения о признании оферты оптимальной. Если выяснится, что оферент по состоянию на указанный день не имеет необходимого разрешения, то заказчик не заключает с этим лицом договор о закупках и принимает новое решение об отказе в квалификации оферента.

(6) В случае отказа в квалификации оферента, представившего признанную оптимальную оферту, на основании, указанном в части 4 настоящей статьи, заказчик применяет порядок, установленный в статье 119 настоящего закона, и применяет в отношении дисквалифицированного оферента положения указанной статьи, касающиеся оферента, отозвавшего оферту.

Статья 179. Особенности заключения рамочных договоров для государственных закупок в сфере обороны и безопасности

Рамочный договор может быть заключен на срок до семи лет, за исключением случаев, когда более длительный срок является обоснованным, в первую очередь, исходя из предмета рамочного договора.

Глава 7

Задачи Министерства финансов и регистр государственных закупок

Раздел 1

Компетентность Министерства финансов в сфере государственных закупок

Статья 180. Задачи Министерства финансов в сфере государственных закупок

Министерство финансов в сфере государственных закупок:

- 1) занимается формированием, координацией и реализацией политики в сфере государственных закупок и отвечает за правотворчество;
- 2) консультирует по вопросам применения настоящего закона, в том числе по заявлению заказчика согласовывает порядок проведения закупки, и организует обучение в сфере государственных закупок, дает рекомендательные инструкции и направления, а также публикует актуальную прикладную информацию;
- 3) ведет регистр государственных закупок в виде электронного банка данных;
- 4) ведет сбор, обработку и анализ статистических данных, а также организует в предусмотренном правовыми актами порядке обмен данными и сведениями со Службой по официальным изданиям Европейского союза и Европейской Комиссией;
- 5) ведет международное сотрудничество с иностранными учреждениями и международными организациями;
- 6) осуществляет государственный и административный надзор за исполнением настоящего закона и изданных на его основании правовых актов, а также внесудебное производство по делам о проступках в порядке и пределах, установленных законом;
- 7) один раз в год представляет Правительству Республики обзор формирования политики в сфере государственных закупок, деятельности в сфере консультаций и

обучения, государственного надзора и деятельности регистра государственных закупок;

8) выполняет иные задачи, установленные законами.

Раздел 2

Регистр государственных закупок

Статья 181. Регистр государственных закупок

(1) Регистром государственных закупок является входящий в государственную информационную систему банк данных, ведущийся для обработки данных о государственных закупках, целью которого является:

- 1) обеспечение опубликования уведомлений о государственной закупке и их направления в Службу по официальным изданиям Европейского союза;
- 2) отражение результатов производства по рассмотрению возражений;
- 3) предоставление возможности проведения электронного тендера для государственных закупок;
- 4) обеспечение сбора статистики государственных закупок;
- 5) опубликование иной соответствующей информации в области государственных закупок.

(2) В регистр заносятся:

- 1) данные об уведомлениях о закупках;
- 2) данные о результатах производства по рассмотрению споров;
- 3) сведения о проведении тендера по государственным закупкам;
- 4) электронные документы о сведениях, указанных в пунктах 1 и 2 настоящей части;
- 5) иные предусмотренные настоящим законом сведения и электронные документы.

(3) Заказчик несет ответственность за правильность данных, представленных им в регистр.

(4) Сведения, указанные в части 2 настоящей статьи, являются открытыми для публичного доступа, если в отношении них не установлено ограничения доступа на основании закона.

(5) Ответственным обработчиком регистра является Министерство финансов.

(6) Устав регистра устанавливает своим постановлением Правительство Республики.

Статья 182. Перекрестное использование данных

Для выполнения задач, возложенных на регистр законом, ответственному и уполномоченному обработчику регистра разрешается представлять электронные запросы в банки данных других государств или местных самоуправлений, и получать оттуда данные.

Статья 183. Передача данных в Службу по официальным изданиям Европейского союза

Реестр направляет в Службу по официальным изданиям Европейского союза содержащиеся в уведомлениях о государственных закупках сведения в соответствии с прикладным Регламентом Европейской Комиссии № 842/2011, которым устанавливаются стандартные формы публикации сообщений в рамках процедур государственных закупок и признается недействительным Регламент (ЕС) № 1564/2005 (Официальный журнал ЕС, L 22, 27.08.2011, стр. 1–187), если предполагаемая стоимость государственной закупки равна международному предельному размеру или превышает его, или в иных случаях, если этого желает заказчик.

Статья 184. Передача статистических данных Европейской Комиссии

Министерство финансов направляет в Европейскую Комиссию статистические данные и прочую информацию, указанную в статье 45 Директивы Европейского Парламента и Совета № 2014/23/ЕС, статье 85 Директивы Европейского Парламента и Совета № 2014/24/ЕС, статье 101 Директивы Европейского Парламента и Совета № 2014/25/ЕС и статье 66 Директивы Европейского Парламента и Совета № 2009/81/ЕС. Министерство финансов имеет право в случае необходимости делать дополнительные запросы для консолидации статистических данных и иной информации.

Глава 8 Процедура оспаривания

Раздел 1 Общие положения

Статья 185. Оспаривание действий заказчика

(1) Оферент, заявитель или заинтересованный в участии в тендере предприниматель (далее – *оспариватель*) может оспорить действия заказчика путем представления в комиссию по рассмотрению возражений (далее – *комиссия по рассмотрению возражений*) соответствующее возражение, если он находит, что нарушение настоящего закона заказчиком ущемляет его права или причиняет вред его интересам.

(2) Возражение может быть представлено на следующие документы и решения заказчика:

- 1) базовые документы государственной закупки;
- 2) отстранение оферента или заявителя от тендера;
- 3) неотстранение оферента или заявителя от тендера на основании части 2 статьи 97 настоящего закона;
- 4) квалификация предпринимателя или отказ в квалификации;
- 5) признание оферты соответствующей;
- 6) отклонение оферты или отклонение всех оферт;
- 7) признание оферты оптимальной;
- 8) иное решение заказчика, принятое на основании настоящего закона, которое может нарушить права оспаривателя или причинить вред его интересам.

(3) Если заказчик внес изменения в базовые документы государственной закупки и продлил срок представления оферт, тендерных заявок или проектов идей, то в течение продленного срока можно оспаривать исключительно те изменения, внесенные в базовые документы государственной закупки, которые противоречат вынесенным и

вступившим в силу в отношении той же государственной закупки решениям комиссии по рассмотрению возражений или решениям суда, либо изменения, совершенные независимо от них.

(4) Оспариватель может:

1) представить возражение на добровольное уведомление, если заказчик не представил уведомление о закупке, непредставление которого являлось в соответствии с настоящим законом недопустимым, и заказчик представил в регистр добровольное уведомление;

2) оспорить договор о закупках, если заказчик использовал тендер с необъявленными переговорами и после заключения договора о закупках своевременно представил в регистр уведомление о заключении договора о закупках;

3) оспорить договор о закупках, если заказчик не представил уведомление о закупке, добровольное уведомление или уведомление о заключении договора о закупках в установленный срок, и непредставление уведомления о закупке являлось в соответствии с настоящим законом недопустимым;

4) оспорить договор о закупках, если заказчик не указал при представлении в регистр уведомления о закупках, что предполагаемая стоимость договора о закупках равна международному предельному размеру или превышает его, или не указал, что он желает передать уведомление о закупках в Службу по официальным изданиям Европейского союза согласно положениям статьи 183 настоящего закона, если передача уведомления о закупках требовалась согласно положениям настоящего закона;

5) оспорить договор о закупках, если заказчик заключил договор о закупках на основе динамической системы закупок, нарушив условия статьи 35 настоящего закона;

6) оспорить договор о закупках, если заказчик заключил договор о закупках, нарушив порядок, указанный в части 9 статьи 30 настоящего закона.

(5) Положения пунктов 2, 3, 5 и 6 части 4 настоящей статьи не применяются в случае, если стоимость заключенного договора о закупках не достигает предельного размера государственной закупки.

(6) После заключения договора о закупках ходатайство о возмещении ущерба может быть подано в комиссию по рассмотрению возражений предпринимателем, с которым договор о закупках не был заключен из-за противоправного решения или действия заказчика, либо базового документа государственной закупки, за исключением случаев, если предприниматель своевременно не оспорил решения заказчика или базовые документы государственной закупки, хотя имел такую возможность.

(7) Участниками процедуры оспаривания являются оспариватель, заказчик и третье лицо.

Статья 186. Государственная пошлина

При представлении возражения и ходатайства о возмещении вреда в комиссию по рассмотрению возражений уплачивается государственная пошлина в порядке, установленном статьей 258 Закона о государственной пошлине.

Статья 187. Комиссия по рассмотрению возражений

- (1) Процедура оспаривания проводится членами комиссии по рассмотрению возражений.
- (2) Член комиссии по рассмотрению возражений является независимым и при принятии решений руководствуется только законом и иными правовыми актами, а также обязательными для Эстонии международными договорами.
- (3) Члены комиссии по рассмотрению возражений назначаются на должность и освобождаются от должности Правительством Республики. Из числа членов комиссии по рассмотрению возражений Правительством Республики назначается руководитель комиссии по рассмотрению возражений, который представляет комиссию по рассмотрению возражений и руководит ею. В рамках процедуры по рассмотрению возражений комиссию по рассмотрению возражений представляет член комиссии, рассматривающий возражение.
- (4) Член комиссии по рассмотрению возражений назначается на должность на срок до пяти лет на основании публичного конкурса, который объявляет отвечающий за данную сферу министр.
- (5) Пригодность личных характеристик кандидата на должность члена комиссии по рассмотрению возражений оценивается на основании собеседования. Отвечающий за данную сферу министр при внесении предложения Правительству Республики о назначении члена комиссии по рассмотрению возражений также может учитывать и иные качества, важные с точки зрения выполнения задач члена комиссии по рассмотрению возражений, и подавать дополнительные запросы.
- (6) В отношении требований, предъявляемых к члену комиссии по рассмотрению возражений, применяются положения статьи 47 Закона о судах. Член комиссии по рассмотрению возражений освобождается от должности досрочно в случае обнаружения предусмотренных статьей 47 Закона о судах обстоятельств, которые в соответствии с законом исключают назначение лица на должность члена комиссии по рассмотрению возражений.
- (7) Должностные оклады членов комиссии по рассмотрению возражений равны должностным окладам судей уездных и административных судов. Отвечающий за данную сферу министр может назначить руководителю комиссии по рассмотрению возражений за исполнение задачи руководителя надбавку в размере пяти процентов от оклада руководителя комиссии по рассмотрению возражений.
- (8) В отношении члена комиссии по рассмотрению возражений не ведется служебный надзор. Член комиссии по рассмотрению возражений подчиняется по вопросам организации труда и прочим вопросам общего характера руководителю комиссии по рассмотрению возражений; руководитель комиссии по рассмотрению возражений подчиняется по вопросам организации труда и прочим вопросам общего характера отвечающему за данную сферу министру. Право назначения дисциплинарного наказания имеется у отвечающего за данную сферу министра.
- (9) В отношении члена комиссии по рассмотрению возражений не применяются статья 14, пункт 1 и 2 статьи 15, статьи 16–24, 30, 33, 45–46, 52–54, 57, 61, 63, 67, 91 и 98 Закона о публичной службе.

(10) Член комиссии по рассмотрению возражений не может работать помимо комиссии по рассмотрению возражений на другой работе, за исключением преподавательской или научной работы.

(11) Если член комиссии по рассмотрению возражений не может выполнять свои задачи ввиду постоянного препятствия к их выполнению, то отвечающий за данную сферу министр своим приказом назначает заместителя члена комиссии по рассмотрению возражений вплоть до отмены препятствия, но не более чем на три месяца. Отвечающий за данную сферу министр может продлевать срок действия полномочий заместителя один раз максимум на три месяца. В отношении заместителя члена комиссии по рассмотрению возражений применяются положения, касающиеся члена комиссии по рассмотрению возражений, с учетом особенностей, установленных настоящей частью.

(12) Административные расходы комиссии по рассмотрению возражений и расходы, связанные с процедурой оспаривания, в том числе оплата труда членов комиссии по рассмотрению возражений, покрываются за счет средств, выделенных для этого Министерству финансов из государственного бюджета. Условия работы комиссии по рассмотрению возражений, в том числе рабочие помещения и техническое обслуживание, обеспечивает Министерство финансов.

(13) Устав комиссии по рассмотрению возражений своим постановлением утверждает отвечающий за данную сферу министр.

(14) Комиссия по рассмотрению возражений является обязательным внесудебным органом по рассмотрению возражений по смыслу пункта 1 части 2 статьи 15 Закона о государственной ответственности.

Статья 188. Отводы

(1) Член комиссии по рассмотрению возражений не может рассматривать возражение и должен заявить самоотвод от рассмотрения возражения при наличии обстоятельства, дающего основание сомневаться в его беспристрастности.

(2) Наличие обстоятельства, указанного в части 1 настоящей статьи, предполагается в случае, если рассматривающий возражение член комиссии по рассмотрению возражений является для участника процедуры или его законному представителю:

- 1) родственником по нисходящей или восходящей линии;
- 2) полнородными или неполнородными сестрой или братом либо лицом, состоящим или состоявшим в браке с полнородными или неполнородными сестрой или братом стороны при оспаривании либо ее представителя;
- 3) отчимом, мачехой или приемным родителем, пасынком, падчерицей или приемным ребенком;
- 4) усыновителем или усыновленным;
- 5) супругом, сожителем или сестрой или братом либо родственником по прямой линии супруга или сожителя, в том числе после прекращения брака или постоянного сожительства.

(3) Наряду с положениями частей 1 и 2 настоящей статьи, член комиссии по рассмотрению возражений должен заявить самоотвод от рассмотрения возражения:

- 1) в деле, в котором он сам является участником процесса или лицом, к которому может быть предъявлено процессуальное требование;
- 2) в деле, в котором он является или являлся представителем или консультантом участника процесса или в котором он принимал участие или имел право принимать участие в качестве законного представителя участника процесса;
- 3) в деле, в котором он дал заключение в качестве эксперта.

(4) В случае, предусмотренном частью 1 и 3 настоящей статьи, участник процесса может заявить отвод рассматривающему возражение члену комиссии по рассмотрению возражений.

(5) Заявление об отводе рассматривается и соответствующее решение принимается членом комиссии по рассмотрению возражений, рассматривающим возражение, или составом комиссии по рассмотрению возражений.

(6) В случае удовлетворения заявления об отводе руководитель назначает нового члена комиссии по рассмотрению возражений, рассматривающего возражение, или новый состав комиссии по рассмотрению возражений.

(7) Если замещение члена комиссии по рассмотрению возражений или назначение нового члена комиссии, рассматривающего возражение, на заседании не представляется возможным, то заседание откладывается и назначается новое время и место проведения заседания.

Раздел 2 **Ход оспаривания**

Статья 189. Сроки представления возражений и ходатайств о возмещении ущерба

(1) Возражение должно поступить в комиссию по рассмотрению возражений в течение десяти дней со дня, когда оспариватель узнал или должен был узнать о нарушении своих прав или о причинении ущерба интересам, но не позднее заключения договора о закупках, за исключением случаев, указанных в частях 2–5 настоящей статьи.

(2) Возражение относительно базового документа государственной закупки должно поступить в комиссию по рассмотрению возражений не позднее, чем:

- 1) за два рабочих дня до срока представления ofert, тендерных заявок или проектов идей при участии в простой закупке;
- 2) за пять рабочих дней до срока представления ofert, тендерных заявок или проектов идей при участии в тендере, если предполагаемая стоимость государственной закупки равна предельному размеру государственной закупки или превышает его, или
- 3) в течение десяти дней с момента обеспечения электронного доступа к базовому документу государственной закупки, если заказчик сократил срок представления ofert, тендерных заявок или проектов идей согласно положениям части 2 статьи 93 или частей 4 или 5 статьи 94 настоящего закона, но не после истечения срока представления ofert, тендерных заявок или проектов идей для участия в тендере.

(3) Если электронный доступ к базовому документу государственной закупки не обеспечивается, то срок представления возражения, упомянутого в пункте 3 части 2 настоящей статьи, исчисляется со дня, когда оспариватель узнал или должен был узнать о нарушении своих прав или нанесении ущерба своим интересам.

(4) Возражение в рамках простой закупки, за исключением случаев, указанных в пункте 1 части 2 настоящей статьи, должно поступить в комиссию по рассмотрению возражений в течение десяти дней со дня, когда оспариватель узнал или должен был узнать о нарушении своих прав или нанесении ущерба своим интересам, но не после заключения договора о закупках.

(5) Возражение, которое представляется в рамках процедуры по заключению договора о закупках на основании рамочного договора, должно поступить в комиссию по рассмотрению возражений в течение семи дней со дня, когда оспариватель узнал или должен был узнать о нарушении своих прав или нанесении ущерба своим интересам, но не после заключения договора о закупках.

(6) Возражение, поданное на основании пункта 1 части 4 статьи 185 настоящего закона, должно поступить в комиссию по рассмотрению возражений в течение десяти дней со дня опубликования добровольного уведомления в регистре.

(7) На основании пунктов 2, 4 и 5 части 4 статьи 185 настоящего закона можно представить возражение в комиссию по рассмотрению возражений в течение 30 дней со дня опубликования в регистре уведомления о заключении договора о закупках.

(8) На основании пункта 3 части 4 статьи 185 настоящего закона можно представить возражение в комиссию по рассмотрению возражений в течение шести месяцев со дня заключения договора о закупках.

(9) На основании пункта 6 части 4 статьи 185 настоящего закона можно представить возражение в комиссию по рассмотрению возражений в течение 30 дней со дня, когда оспариватель узнал или должен был узнать о нарушении своих прав или нанесении ущерба своим интересам.

(10) Ходатайство о возмещении ущерба может быть представлено в комиссию по рассмотрению возражений в течение одного года со дня заключения договора о закупках. Ходатайство о возмещении ущерба рассматривается комиссией по рассмотрению возражений в течение разумного срока, в остальном к рассмотрению ходатайства о возмещении ущерба применяются положения, касающиеся рассмотрения возражения.

Статья 190. Представление возражения и ходатайства о возмещении ущерба

(1) Возражение представляется в комиссию по рассмотрению возражений в письменной форме, и в нем должны содержаться следующие сведения и документы:

- 1) наименования, адреса и контактные данные всех участников процесса, известных оспаривателю;
- 2) предмет возражения, включая требование и основания;
- 3) данные относительно оспариваемого решения или базовых документов государственной закупки;

- 4) фактическое обоснование возражения;
- 5) имеющиеся в распоряжении оспаривателя доказательства, подтверждающие предполагаемые оспаривателем обстоятельства, и указания на то, какое обстоятельство оспариватель желает подкрепить тем или иным доказательством;
- 6) дата, когда оспариватель узнал об оспариваемом решении или базовом документе государственной закупки;
- 7) отметка о том, желает ли оспариватель обсуждения дела на заседании или посредством письменного производства;
- 8) перечень прилагаемых к возражению документов, включая сведения об уплате государственной пошлины и при необходимости доверенность в подтверждение представительских прав.

(2) Наряду со сведениями, указанными в части 1 настоящей статьи, ходатайство о возмещении ущерба также должно содержать размер компенсации и обстоятельства, являющегося основанием для её назначения.

(3) Предмет возражения устанавливается посредством относящегося к возражению требования, соответствующего части 4 настоящей статьи, и основания для возражения. Комиссия по рассмотрению возражений не может выносить решения относительно требования или оснований, которые не были представлены в возражении, а также превышать пределы требования.

(4) Посредством возражения можно требовать:

- 1) признания решения заказчика полностью или частично недействительным;
- 2) вынесения заказчику обязательства привести базовые документы государственной закупки в соответствие с правовыми актами.

(5) Посредством ходатайства о возмещении ущерба можно требовать возмещения ущерба, нанесенного ввиду противоправного решения заказчика или базовых документов государственной закупки.

(6) Основанием для возражения является свод основных обстоятельств, в связи с которыми подается требование.

(7) Оспариватель прилагает к возражению имеющуюся в его распоряжении информацию о государственной закупке, в связи с которой им представляется возражение, если соответствующие сведения недоступны комиссии по рассмотрению возражений электронным способом из регистра или иным образом.

(8) Возражение и прилагаемые к нему документы представляются на эстонском языке.

(9) Комиссия по рассмотрению возражений оценивает правомерность решения или действие заказчика либо базового документа государственной закупки только в ходе рассмотрения возражения или ходатайства о возмещении вреда

(10) Если было представлено несколько возражений, в которых фигурируют тот же оспариватель и заказчик, то комиссия по рассмотрению возражений может объединить возражения в одно производство.

Статья 191. Изменение и дополнение возражений

(1) Оспариватель может изменить или дополнить требование или основания для возражения. Документы, содержащие новые обстоятельства или ходатайства, должны быть представлены в комиссию по рассмотрению возражений не позднее, чем за два рабочих дня до назначенного дня проведения заседания или назначенного комиссией в ходе письменного производства срока представления дополнительных разъяснений и документов. Каждое новое требование должно быть представлено с соблюдением сроков, установленных статьей 189 настоящего закона.

(2) Если возражение утратило свой обзорный характер ввиду изменений или дополнений либо по иной причине, комиссия по рассмотрению возражений может потребовать от оспаривателя представления текста возражения целиком, если это упростит процесс разрешения дела.

Статья 192. Начало процедуры оспаривания

(1) Комиссия по рассмотрению возражений в течение одного рабочего дня со дня получения возражения оценивает его соответствие требованиям, установленным настоящей главой.

(2) Если комиссия по рассмотрению возражений сочтет, что в возражении имеются устранимые недостатки, то она предоставляет оспаривателю два рабочих дня для устранения недостатков.

(3) Комиссия по рассмотрению возражений оставляет возражение без рассмотрения и возвращает его своим решением оспаривателю, если:

- 1) возражение подано с нарушением срока;
- 2) оспариватель не устранил в течение назначенного срока недостатки, имеющиеся в возражении;
- 3) по тому же делу имеется решение, принятое комиссией по рассмотрению возражений или судом;
- 4) в отношении оспоренной государственной закупки или решения принято решение или издано предписание, указанное в статье 208 настоящего закона;
- 5) заказчик признал оспоренный тендер или решение недействительным либо правонарушение устранено;
- 6) при оспаривании базовых документов государственной закупки оспариватель не докажет комиссии по рассмотрению возражений в приемлемой форме, что у него имеется реальная возможность участвовать в государственной закупке;
- 7) у оспаривателя отсутствует право на подачу возражения.

(4) Если возражение или приложенные к возражению документы, представленные в комиссию по рассмотрению возражений, составлены не на эстонском языке, то комиссия может признать это недостатком, указанным в части 2 настоящей статьи, и потребовать перевода текста возражения или приложенных к нему документов. Если перевод приложенных к возражению документов не представляется в срок, то комиссия по рассмотрению возражений может оставить приложенные к возражению документы без внимания.

(5) Комиссия по рассмотрению возражений привлекает к рассмотрению возражения также каждого принимающего участие или заинтересованного в участии в тендере

предпринимателя, в отношении прав которого в ходе рассмотрения возражения может быть принято решение (далее – *третье лицо*). Привлечение третьего лица не требуется, если возражение представляется на базовый документ государственной закупки и из возражения не явствует, интересы какого третьего лица оно может затрагивать.

(6) Уведомления комиссии по рассмотрению возражений считаются доставленными участникам процесса на следующий рабочий день после их отправления по адресу электронной почты, известному комиссии по рассмотрению возражений.

Статья 193. Приостановление государственной закупки

(1) Комиссия по рассмотрению возражений на основании обоснованного ходатайства оспаривателя может на любой стадии процедуры оспаривания принять решение о приостановлении государственной закупки с учетом возможных последствий, обусловленных приостановлением, для всех интересов, которым может быть причинен ущерб.

(2) Комиссия по рассмотрению возражений рассматривает ходатайство о приостановлении государственной закупки в течение трех рабочих дней со дня получения соответствующего ходатайства. Если возражение было возвращено для устранения недостатков, то комиссия по рассмотрению возражений рассматривает ходатайство о приостановлении государственной закупки и выносит соответствующее решение в течение трех рабочих дней со дня поступления возражения без недостатков.

(3) Для принятия решения о приостановке государственной закупки комиссия по рассмотрению возражений может потребовать предоставления мнений участников процесса, которые они обязаны предоставить в течение десяти рабочих дней с момента получения соответствующего требования комиссии по рассмотрению возражений.

(4) Комиссия по рассмотрению возражений может на основании ходатайства участника процедуры или по собственной инициативе на любой стадии процедуры оспаривания признать недействительным решение, принятое относительно приостановления государственной закупки.

(5) Комиссия по рассмотрению возражений может на основании обоснованного ходатайства заказчика, в случае оспаривания решения заказчика о признании оферты оптимальной, на любой стадии процедуры оспаривания принять решение о выдаче разрешения на дачу согласия относительно заключения договора о закупках, если существенный общественный интерес, которому может быть причинен вред в случае незаключения договора о закупках, перевешивает возможное причинение вреда правам оспаривателя.

(6) Комиссия по рассмотрению возражений рассматривает ходатайство о выдаче разрешения на дачу согласия относительно заключения договора о закупках, указанного в части 5 настоящей статьи, в течение пяти рабочих дней со дня получения ходатайства. Комиссия по рассмотрению возражений при рассмотрении указанного в настоящей части ходатайства может потребовать мнения участников процесса, которые они обязаны представить в течение двух рабочих дней.

(7) Если комиссия по рассмотрению возражений на основании части 5 настоящей статьи приняла решение о выдаче разрешения на дачу согласия относительно заключения договора о закупках, и процедура по оспариванию решения о признании оферты оптимальной прекращается на основании пункта 1, 3 или 5 части 1 статьи 197 настоящего закона, а заказчик не заключил договор о закупках к моменту прекращения процедуры оспаривания, то по прекращении процедуры оспаривания решение комиссии по рассмотрению возражений о выдаче разрешения на дачу согласия относительно заключения договора о закупках утрачивает свое действие.

(8) Если комиссия по рассмотрению возражений приостановила государственную закупку, и срок представления оферт, тендерных заявок и проектов идей приходится на период процедуры оспаривания, то заказчик обязан продлить на разумный период срок представления оферт, тендерных заявок и проектов идей. В случае приостановки государственной закупки заказчик обязан внести оферентам предложение, согласно положениям части 2 статьи 112 настоящего закона, о продлении срока действия представленных оферт.

(9) Если комиссия по рассмотрению возражений приостановила государственную закупку или признало решение о приостановлении недействительным, то заказчик незамедлительно уведомляет об этом посредством регистра всех известных ему предпринимателей, оферентов и заявителей, заинтересованных в государственной закупке.

Статья 194. Организация рассмотрения возражений

(1) Комиссия по рассмотрению возражений по своей инициативе обеспечивает выяснение важных обстоятельств для вынесения решения по делу, при необходимости самостоятельно осуществляя сбор доказательств или налагая на участников процесса обязательство по их предоставлению.

(2) При получении такого возражения, в отношении которого отсутствуют указанные в части 3 статьи 192 настоящего закона основания для оставления его без рассмотрения, комиссия по рассмотрению возражений незамедлительно оповещает заказчика и третье лицо о поступлении возражения и передает им копию возражения.

(3) Если комиссия по рассмотрению возражений назначает оспаривателю срок для устранения недостатков, имеющихся в возражении, то она сообщает заказчику о представлении возражения и передает ему копию возражения, представленного в комиссию после устранения недостатков. Если комиссия по рассмотрению возражений оставит возражение без рассмотрения на основании пункта 2 части 3 статьи 192 настоящего закона, то комиссия по рассмотрению возражений незамедлительно уведомляет об этом заказчика.

(4) Договор о закупках, заключенный после получения уведомления, упомянутого в части 2 или в первом предложении части 3 настоящей статьи, но до наступления условий, указанных в статье 201 настоящего закона, является ничтожным.

(5) Заказчик представляет письменный ответ на возражение в течение трех рабочих дней с момента получения копии возражения от комиссии по рассмотрению возражений, приложив к нему все требуемые комиссией документы, необходимые для

вынесения решения по возражению. В письменном ответе заказчик может внести предложение по разрешению возражения.

(6) Если на основании части 5 статьи 192 настоящего закона к рассмотрению возражения привлечено третье лицо, то и третье лицо в письменной форме представляет ответ на возражение в течение трех рабочих дней со дня получения копии возражения от комиссии по рассмотрению возражений с приложением к нему всех необходимых для разрешения возражения документов.

(7) Комиссия по рассмотрению возражений может на основании соответствующего ходатайства продлить срок представления письменного ответа на возражение, если это не приведет к безосновательному затягиванию процедуры оспаривания.

(8) Комиссия по рассмотрению возражений незамедлительно передает другим участникам процесса копии письменных ответов, упомянутых в частях 5 и 6 настоящей статьи.

(9) Комиссия по рассмотрению возражений до рассмотрения возражения может потребовать от оспаривателя, заказчика и третьего лица письменные объяснения по содержанию оспариваемого базового документа государственной закупки или решения. Оспариватель, заказчик и третье лицо обязаны представить письменные объяснение в комиссию по рассмотрению возражений в течение двух рабочих дней со дня получения соответствующего требования от комиссии.

(10) В процедуре оспаривания участники процесса имеют право на ознакомление с представленными в процедуре оспаривания документами с учетом положений части 5 статьи 110 настоящего закона.

Статья 195. Рассмотрение возражения

(1) Возражение рассматривается единолично членом комиссии по рассмотрению возражений или комиссией в составе не менее трех членов, если коллегиальное рассмотрение возражения, по мнению руководителя комиссии, имеет значение с точки зрения единообразного применения закона.

(2) Комиссия по рассмотрению возражений рассматривает возражение в письменном производстве на основании представленных документов в порядке, установленном статьей 196 настоящего закона, или организует рассмотрение возражения в открытом заседании с участием участников процесса. Комиссия по рассмотрению возражений организует рассмотрение возражения в открытом заседании в случае, если комиссия по рассмотрению возражений считает это необходимым для разрешения возражения, или если этого требуют и оспариватель, и заказчик.

(3) Комиссия по рассмотрению возражений сообщает заказчику, оспаривателю и третьему лицу время и место проведения заседания не менее, чем за четыре рабочих дня до заседания.

(4) В случае неявки заказчика или третьего лица на заседание комиссия по рассмотрению возражений рассматривает возражение на заседании без участия заказчика или третьего лица. В случае неявки оспаривателя на заседание комиссия по

рассмотрению возражений оставляет возражение без рассмотрения, возвращает его своим решением оспаривателю и незамедлительно сообщает об этом заказчику.

(5) Комиссия по рассмотрению возражений может в случае необходимости организовать дополнительное заседание, о чем заказчику, оспаривателю и третьему лицу сообщается на предыдущем заседании или как минимум за три рабочих дня до проведения дополнительного заседания.

(6) Делопроизводство в процедуре оспаривания и рассмотрение возражений осуществляется на эстонском языке. Участник процесса, не владеющий эстонским языком, имеет право давать объяснения и выступать при рассмотрении возражения через переводчика или владеющего эстонским языком представителя. Обязанность привлечения переводчика и уплаты вознаграждения переводчика возлагается на лицо, нуждающееся в переводчике.

(7) Явка оспаривателя, не владеющего эстонским языком, на заседание без переводчика или владеющего эстонским языком представителя считается неявкой оспаривателя на заседание по смыслу части 4 настоящей статьи.

(8) Комиссия по рассмотрению возражений может привлекать к рассмотрению возражения экспертов. В отношении привлечения экспертов применяются положения статей 153 и 293-305 Гражданского процессуального кодекса.

(9) Если комиссия по рассмотрению возражений привлекает к рассмотрению возражения эксперта по ходатайству участника процесса, то участник процесса оплачивает услуги эксперта до назначения экспертизы на расчетный счет, указанный комиссией по рассмотрению возражений. Плата за услуги передается эксперту сразу после завершения экспертизы.

(10) Если в ходе рассмотрения возражения выявляется обстоятельство, которое может повлечь за собой издание Министерством финансов предписания на основании, установленном частью 1 статьи 208 настоящего закона, то комиссия по рассмотрению возражений незамедлительно уведомляет Министерство финансов и приостанавливает рассмотрение возражения до завершения Министерством финансов осуществления надзора.

Статья 196. Письменное производство

(1) Комиссия по рассмотрению возражений может рассматривать дело в порядке письменного производства, если по оценке комиссии важные обстоятельства для разрешения дела можно выяснить без организации заседания. Независимо от назначения дела к рассмотрению в порядке письменного производства, комиссия по рассмотрению возражений может до вынесения решения назначить дело к рассмотрению на заседании.

(2) Если согласно части 1 настоящей статьи дело можно рассматривать в порядке письменного производства, однако комиссия по рассмотрению возражений считает необходимым изучение какого-либо важного в рамках данного дела вопроса на заседании, то комиссия по рассмотрению возражений может ограничить число

вопросов, обсуждаемых на заседании, в отношении оставшихся ограничившись письменными мнениями.

(3) В случае письменного производства комиссия по рассмотрению возражений назначает участникам процесса срок, в течение которого можно представить дополнительные разъяснения и документы, а также срок публикации решения. При необходимости срок публикации решения можно назначить и позднее.

Статья 197. Прекращение процедуры оспаривания

(1) Процедура оспаривания прекращается:

- 1) разрешением возражения по договоренности;
- 2) отзывом возражения оспаривателем;
- 3) признанием заказчиком возражения обоснованным;
- 4) решением комиссии по рассмотрению возражений об отказе в удовлетворении возражения или ходатайства о возмещении ущерба;
- 5) решением комиссии по рассмотрению возражений об удовлетворении возражения частично или полностью путем признания недействительным связанного с государственной закупкой решения заказчика, противоречащего настоящему закону, или возложением на заказчика обязанности привести базовый документ закупки в соответствие с требованиями, предусмотренными правовыми актами;
- 6) решением комиссии по рассмотрению возражений об удовлетворении частично или полностью ходатайства о взыскании с заказчика в пользу оспаривателя возмещения ущерба, возникшего вследствие противоправного решения, действия или базового документа закупки заказчика;
- 7) решением комиссии по рассмотрению возражений о прекращении процедуры оспаривания после издания Министерством финансов предписания, указанного в статье 208 настоящего закона;
- 8) решением комиссии по рассмотрению возражений оставить возражение частично или полностью без рассмотрения, если будут выявлены основания, указанные в части 3 статьи 192 настоящего закона.

(2) В случае удовлетворения возражения, представленного на основании, установленном пунктом 1 части 4 статьи 185 настоящего закона, комиссия по рассмотрению возражений налагает своим решением запрет на заключение договора о закупках.

(3) В случае удовлетворения возражения, представленного на основании, установленном пунктами 2-6 части 4 статьи 185 настоящего закона, комиссия по рассмотрению возражений может своим решением:

- 1) установить факт ничтожности договора о закупках на основаниях, установленных статьей 31 или 121 настоящего закона, или
- 2) оставить договор о закупках в силе и сократить срок договора о закупках, если установлено наличие обстоятельств ничтожности договора о закупках на основаниях, установленных статьей 31 или 121 настоящего закона. При принятии решения учитывается существенный общественный интерес, которому может быть причинен вред в случае ничтожности договора о закупках.

(4) По смыслу настоящего закона причинами, связанными с существенным общественным интересом, не являются непосредственно связанные с соответствующим

договором о закупках экономические интересы. К экономическим интересам, непосредственно связанным с договором о закупках, относятся, в частности, расходы, обусловленные отсрочкой выполнения договора о закупках, началом нового тендера, заменой выполняющего договор о закупках offerenta, и расходы в связи с юридическими обязательствами, вытекающими из ничтожности договора о закупках. Экономические интересы могут считаться причиной, связанной с существенным общественным интересом, только при условии, что в исключительных случаях факт установления ничтожности договора о закупках сопровождается непропорциональными последствиями.

(5) Прекращение процедуры оспаривания в соответствии с пунктом 1, 2 или 3 части 1 настоящей статьи оформляется решением комиссии по рассмотрению возражений. При заключении соглашения, отзыве возражения или признании возражения обоснованным на заседании, прекращение процедуры оспаривания оформляется письменным протоколом.

(6) Если оспариватель отзывает возражение до его рассмотрения на открытом заседании или до принятия решения в порядке письменного производства, то комиссия по рассмотрению возражений прекращает своим решением процедуру и незамедлительно сообщает об этом заказчику.

(7) Прекращение процедуры оспаривания в соответствии с пунктом 4, 5 или 6 части 1 настоящей статьи оформляется мотивированным решением комиссии по рассмотрению возражений.

(8) В случае прекращения процедуры оспаривания на основании пункта 1, 2, 3 или 7 части 1 настоящей статьи комиссия по рассмотрению возражений не оценивает правомерность базового документа закупки, решения или действия заказчика.

(9) Если в одно производство объединено несколько требований, то комиссия по рассмотрению возражений может прекратить процедуру оспаривания в отношении данных требований одним решением на разных основаниях, установленных частью 1 настоящей статьи.

Статья 198. Распределение процессуальных расходов в рамках процедуры по оспариванию

(1) В случае прекращения процедуры оспаривания на основании пункта 3 или 7 части 1 статьи 197 или полным удовлетворением возражения, указанного в пункте 5, или ходатайства о возмещении ущерба, указанного в пункте 6, комиссия по рассмотрению возражений своим решением взыскивает с заказчика в пользу оспаривателя уплаченную им в процедуре оспаривания государственную пошлину в полном размере и уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение в необходимом и обоснованном размере.

(2) В случае прекращения процедуры оспаривания частичным удовлетворением возражения, указанного в пункте 5 части 1 статьи 197 или ходатайства о возмещении ущерба, указанного в пункте 6, комиссия по рассмотрению возражений взыскивает своим решением с заказчика в пользу оспаривателя уплаченную оспаривателем государственную пошлину, уплаченное или подлежащее уплате экспертное

вознаграждение и понесенные затраты договорного представителя пропорционально удовлетворению возражения или ходатайства о возмещении вреда, в случае экспертного вознаграждения и понесенных затрат договорного представителя учитывая их обоснованность и необходимость.

(3) В случае прекращения процедуры оспаривания на основании, указанном в пункте 2 или 4 части 1 статьи 197 настоящего закона, комиссия по рассмотрению возражений взыскивает своим решением с заказчика в пользу оспаривателя уплаченную заказчиком государственную пошлину, уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение и понесенные затраты договорного представителя в необходимом и обоснованном размере. Уплаченная оспаривателем государственная пошлина, уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение и понесенные им затраты договорного представителя остаются понесенными оспаривателем.

(4) Если при прекращении процедуры оспаривания на основании пункта 1 части 1 статьи 197 настоящего закона заказчик и оспариватель не договорились между собой о разделении расходов, уплаченных или подлежащих уплате в рамках процедуры оспаривания, то расходы остаются понесенными сторонами процедуры оспаривания.

(5) В случае оставления возражения без рассмотрения на основании второго предложения части 4 или части 7 статьи 195 настоящего закона, процессуальные расходы по процедуре оспаривания остаются понесенными оспаривателем.

(6) При прекращении процедуры оспаривания на основании пункта 1 части 9 статьи 197 настоящего закона, комиссия по рассмотрению возражений своим решением взыскивает с участников процесса уплаченные ими в рамках процедуры оспаривания государственную пошлину, уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение и понесенные затраты договорного представителя, руководствуясь в отношении каждого основания для прекращения процедуры оспаривания положениями частей 1-4 и 8 настоящей статьи.

(7) Если комиссия по рассмотрению возражений рассматривает возражение в отношении хотя бы одного из требований, представленных в возражении, то уплаченная государственная пошлина не подлежит возврату на основании Закона о государственной пошлине.

(8) Если в процедуре оспаривания участвует третье лицо, то комиссия по рассмотрению возражений взыскивает уплаченное или подлежащее уплате третьим лицом в рамках процедуры оспаривания экспертное вознаграждение и понесенные расходы договорного представителя для третьего лица с противной стороны по тем же правилам, что и стороне процесса. Если противная сторона не должна возмещать затраты, то уплаченное или подлежащее уплате третьим лицом в рамках процедуры оспаривания экспертное вознаграждение и понесенные расходы договорного представителя остаются понесенными третьим лицом.

Статья 199. Порядок взыскания расходов договорного представителя

(1) Ходатайство о взыскании расходов договорного представителя вместе со списком расходов, в котором детально указывается состав расходов, подается в комиссию по рассмотрению возражений на заседании, которое проводится для рассмотрения

возражения, или, если возражение рассматривается в порядке письменного производства, не позднее срока предоставления дополнительных разъяснений и документов, установленного частью 3 статьи 196 настоящего закона. Список расходов договорного представителя, связанных с участием в заседании для рассмотрения возражения, представляется в комиссию по рассмотрению возражений в течение одного рабочего дня после проведения заседания.

(2) Участнику процесса, ходатайствующему о взыскании расходов договорного представителя, необходимо подтвердить, что все расходы согласно списку расходов договорного представителя были понесены в связи с процедурой оспаривания.

Статья 200. Объявление, вступление в силу и действие решения

(1) Комиссия по рассмотрению возражений выносит решение, которым возражение разрешается по существу, в течение 30 дней с момента поступления возражения без недостатков.

(2) Если комиссия по рассмотрению возражений привлекла к рассмотрению возражения эксперта на основании части 8 статьи 195 настоящего закона, обратилась в Европейский суд для получения предварительного решения по делу или уведомила Министерство финансов на основании части 10, но Министерство финансов не начало процедуру по надзору или завершило её, не вынеся предписание о признании государственной закупки недействительной, и вследствие этого не представляется возможным принять решение в течение срока, указанного в части 1 настоящей статьи, то решение, которым возражение разрешается по существу, объявляется в течение десяти рабочих дней со дня получения заключения эксперта, предварительного решения или уведомления со стороны Министерства финансов о том, что процедура по надзору не будет начата, либо уведомления о её завершении.

(3) В случае, указанном в части 2 настоящей статьи, и при рассмотрении возражения в порядке письменного производства, комиссия по разрешению возражений оповещает участников процесса о времени объявления решения как минимум за три рабочих дня до объявления решения.

(4) Решение комиссии по рассмотрению возражений вступает в силу по истечении срока обращения в суд, если ни одним из участников процесса не была подана жалоба в административный суд. В случае частичного оспаривания решения комиссии по рассмотрению возражений решение вступает в силу в части, не связанной с обжалованной частью. При рассмотрении дела суд связан решением комиссии по рассмотрению возражений в его неоспоренной части.

(5) Решение комиссии по рассмотрению возражений о приостановлении или отказе в приостановлении государственной закупки либо о признании приостановления недействительным вступает в силу со дня его оглашения.

(6) Решение комиссии по рассмотрению возражений об удовлетворении возражения является обязательным для исполнения заказчиком. Заказчик обязан привести все свои решения, принятые в ходе государственной закупки, в соответствии с вступившим в силу решением комиссии по рассмотрению возражений. Заключение заказчиком

договор о закупках, противоречащий решению комиссии по рассмотрению возражений, является ничтожным.

Статья 201. Продолжение государственной закупки

(1) Заказчик не может продолжать приостановленную государственную закупку до истечения 14 дней со дня объявления решения комиссии по рассмотрению возражений, указанного в пункте 4 или 5 части 1 статьи 197 настоящего закона.

(2) Заказчик не может давать согласие на заключение договора о закупках до истечения 14 дней со дня объявления решения комиссии по рассмотрению возражений, указанного в пункте 4 или 5 части 1 статьи 197 настоящего закона.

(3) В случае прекращения процедуры оспаривания по основанию, не указанному в частях 1 и 2 настоящей статьи, за исключением оснований, упомянутых в пункте 2 части 1 статьи 197 настоящего закона, или оставления без рассмотрения и возвращения возражения на основании части 4 статьи 195 настоящего закона, заказчик может дать согласие на заключение договора о закупках до истечения семи дней после объявления решения о прекращении процедуры оспаривания или об оставлении без рассмотрения и возвращения возражения.

(4) Заказчик не может дать согласие на заключение договора о закупках до истечения семи дней после вынесения решения комиссии по рассмотрению возражений, которым комиссия по рассмотрению возражений разрешила заказчику дать согласие на заключение договора о закупках.

(5) Договор о закупках, противоречащий ограничениям, указанным в настоящей статье, является ничтожным.

Статья 202. Ходатайство о возмещении ущерба

(1) Для возмещения ущерба, причиненного заказчиком при организации государственной закупки, а также заключением или изменением договора о закупках может быть подано ходатайство заказчику в порядке, установленном Законом о государственной ответственности, ходатайство в комиссию по рассмотрению возражений в порядке, установленном настоящим законом, либо жалоба в административный суд

(2) Ходатайство о возмещении вреда, причиненного комиссией по рассмотрению возражений, подается в Министерство финансов.

(3) Если заказчик, комиссия по рассмотрению возражений или Министерство финансов оставляет ходатайство о возмещении вреда без удовлетворения, не рассматривает ходатайство в течение установленного срока, либо если потерпевший не согласен с размером или способом возмещения, то потерпевший в течение 30 дней может подать в административный суд жалобу о присуждении возмещения.

Глава 9 Государственный и административный надзор

Статья 203. Компетенция Министерства финансов в сфере надзора

(1) Министерство финансов осуществляет исключительно в публичных интересах государственный и административный надзор (далее – *надзор*) за исполнением настоящего закона и установленных на его основании правовых актов.

(2) Министерство финансов действует на основании закона и является независимым при осуществлении надзора.

(3) В рамках надзорного производства проводится проверка правомерности деятельности заказчика. Надзорное производство не осуществляется для проверки целесообразности деятельности заказчика или оценки результативности его действий и решений.

Статья 204. Специальные меры государственного надзора

Министерство финансов может для осуществления государственного надзора, указанного в настоящем законе, применять специальные меры государственного надзора, установленные статьями 30, 32, 49 и 50 Закона о защите правопорядка, на основании и в порядке, установленном Законом о защите правопорядка.

Статья 205. Начало и завершение надзорного производства

(1) Надзорное производство проводится по инициативе Министерства финансов исключительно для защиты публичных интересов. Министерство финансов может начать надзорное производство:

- 1) в случае обоснованного подозрения на основании уведомления о надзоре, указанного в статье 207 настоящего закона, или по иному поводу, если имеется достаточно сведений, указывающих на нарушение настоящего закона, и отсутствуют обстоятельства, указанные в части 1 статьи 206 настоящего закона;
- 2) в качестве проверки на выборочных основаниях.

(2) Надзорное производство начинается с письменного уведомления заказчика или первого процессуального действия, если надзор осуществляется без уведомления на месте. При необходимости для вынесения решения о начале надзорного производства запрашиваются разъяснения со стороны заказчика и производится сбор исходных сведений.

(3) В случае надзорного производства, начатого на основании пункта 1 части 1 настоящей статьи, заказчик не может давать согласие на заключение договора о закупках или рамочного договора до завершения надзорного производства или выполнения предписания в случае, указанном в части 2 статьи 208 настоящего закона. Договор о закупках или рамочный договор, заключенный с нарушением указанного запрета, является ничтожным.

(4) Надзорное производство заканчивается:

- 1) письменным уведомлением о выявлении обстоятельств, исключающих надзорное производство;
- 2) объявлением предписания заказчику;
- 3) письменным контрольным актом.

Статья 206. Обстоятельства, исключающие надзорное производство

(1) Надзорное производство не начинается, или уже начатое надзорное производство завершается, если:

- 1) лицо, представившее уведомление о надзоре, вправе подать возражение на нарушение в комиссию по рассмотрению возражений;
- 2) нарушение находится в производстве комиссии по рассмотрению возражений или суда, за исключением случая, установленного частью 10 статьи 195 настоящего закона, а также если относительно него имеется решение комиссии по рассмотрению возражений или суда о завершении производства, в котором указана правовая оценка обстоятельств нарушения;
- 3) указывающие на нарушение сведения не являются достаточными для появления подозрения, или нарушения не наблюдается;
- 4) государственная закупка закончилась.

(2) Надзорное производство можно не начинать, если:

- 1) лицо, представившее уведомление о надзоре, не воспользовалось правом представить возражение на нарушение в комиссию по рассмотрению возражений;
- 2) с учетом обстоятельств нарушения и прочих факторов отсутствует достаточный публичный интерес для надзорного производства.

(3) Если для начала надзорного производства не было подано уведомления о надзоре, то Министерство финансов оповещает лицо, представившее уведомление, об отказе в начале производства или завершении производства.

(4) Обстоятельства, указанные в частях 1 и 2 настоящей статьи, не препятствуют началу надзорного производства и его проведению в случае, указанном в пункте 2 части 1 статьи 205 настоящего закона.

Статья 207. Уведомление о надзоре

(1) Уведомление о надзоре – это обращение, которое указывает на нарушение настоящего закона; в отношении данного обращения применяются положения, касающиеся ответа на меморандумы Закона об ответах на меморандумы и ходатайства о разъяснениях, и подаче коллективных обращений.

(2) Уведомление о надзоре может подать каждый, независимо от того, нарушает ли описанный в качестве нарушения инцидент личные права лица, подающего уведомление.

Статья 208. Предписание Министерства финансов

(1) Министерство финансов может до заключения договора о закупках или рамочного договора издать заказчику предписание о признании государственной закупки недействительной, если заказчик нарушил требования, установленные настоящим законом или изданными на его основаниях правовыми актами, и выявлены обстоятельства, не позволяющие продолжить государственную закупку.

(2) Министерство финансов вправе до заключения договора о закупках или рамочного договора издать обязательные предписания для прекращения нарушений требований, установленных настоящим законом или изданными на его основаниях правовыми актами, если при прекращении нарушения можно продолжить государственную закупку.

(3) Если заказчик разделит государственную закупку в рамках одного тендера на части и нарушение настоящего закона заказчиком, которое обуславливает издание Министерством финансов предписания, касается одной или нескольких частей, то Министерство финансов издает предписание относительно тех частей, по отношению к которым допущено нарушение.

(4) До издания предписания Министерство финансов оповещает заказчика о намерении издать предписание, предоставив заказчику для представления возражений срок продолжительностью не менее трех рабочих дней.

(5) В случае издания предписания, указанного в части 1 настоящей статьи, все решения и действия, связанные с государственной закупкой, являются ничтожными, независимо от того, были ли они совершены до или после издания предписания. Ничтожным является также договор о закупках или рамочный договор, который заключается после вынесения предписания о признании государственной закупки недействительной.

(6) Министерство финансов может в случае неисполнения предписания, вынесенного на основании настоящего закона, налагать штраф в порядке, предусмотренном Законом о субститутивном исполнении и денежном принуждении. Максимальный размер штрафа в случае невыполнения предписания составляет в первый раз до 2500 евро и в последующие разы в общей сложности до 10 000 евро для принуждения к выполнению одной и той же обязанности.

Статья 209. Контрольный акт Министерства финансов

(1) По результатам проверки на выборочных основаниях, проведенной Министерством финансов, составляется письменный контрольный акт, который объявляется заказчику и публикуется на сайте государственных закупок.

(2) В контрольном акте указываются:

- 1) наименование и регистрационный код заказчика;
- 2) дата составления акта и контрольный период;
- 3) цель и масштаб надзорного производства;
- 4) обстоятельства и нарушения, выявленные в рамках надзорного производства;
- 5) оценка исполнению заказчиком своих обязательств (выводы);
- 6) имя и фамилия чиновника Министерства финансов, осуществляющего надзор, его должность и подпись.

(3) Перед подписанием контрольного акта заказчику дается возможность выразить свое мнение относительно проекта контрольного акта. Мнение можно выразить в письменной форме в течение срока, указанного Министерством финансов.

Статья 210. Рекомендации и инструкции Министерства финансов

(1) Министерство финансов вправе давать инструкции и рекомендации для лучшего следования настоящему закону и предупреждения нарушений.

(2) Рекомендации и инструкции могут содержаться в документе, завершающем надзорное производство, или же представляться отдельно.

Статья 211. Деятельность Министерства финансов в случае подозрений на совершение виновного деяния и коррупции

(1) Если совокупность обстоятельств, ставших известными Министерству финансов в ходе надзора, дает основание для подозрения в совершении виновного деяния, и это правонарушение не может рассматриваться как проступок, предусмотренный статьями 213-215 настоящего закона, либо обладает признаками потенциального коррупционного инцидента, то Министерство финансов обязано информировать об известных ему обстоятельствах компетентное следственное учреждение или прокуратуру.

(2) Для предупреждения коррупционных инцидентов Министерство финансов в пределах своих задач и полномочий может сотрудничать со следственными учреждениями, прокуратурой и прочими правительственными учреждениями и единицами местного самоуправления. Содержанием сотрудничества прежде всего является обмен сведениями между службами и координация действий.

Статья 212. Сотрудничество с Европейской Комиссией

(1) Если Европейская Комиссия в письменной форме информирует заказчика о явном нарушении при проведении государственной закупки положений правовых актов Европейского Союза в области государственных закупок или внутригосударственных правовых актов по их применению, то заказчик обязан в течение трех рабочих дней со дня получения сообщения передать в Министерство финансов всю надлежащую информацию по соответствующей государственной закупке.

(2) Порядок рассмотрения информации, указанной в части 1 настоящей статьи, и передачи ее в Европейскую Комиссию устанавливает отвечающий за данную сферу министр своим постановлением.

Глава 10 Ответственность

Статья 213. Изменение договора о закупках или рамочного договора с нарушением требований

(1) Изменение договора о закупках или рамочного договора с нарушением требований положений настоящего закона – наказывается штрафом в размере до 300 штрафных единиц.

(2) То же деяние, совершенное юридическим лицом, – наказывается штрафом в размере до 32 000 евро.

Статья 214. Заключение договора о закупках или рамочного договора на условиях, отличных от положений базовых документов государственной закупки

(1) Заключение договора о закупках или рамочного договора на условиях, отличных от положений базовых документов государственной закупки – наказывается штрафом в размере до 300 штрафных единиц.

(2) То же деяние, совершенное юридическим лицом, – наказывается штрафом в размере до 32 000 евро.

Статья 215. Заключение договора о закупках или рамочного договора без проведения требуемого тендера

(1) Заключение договора о закупках или рамочного договора, если перед заключением не было проведено тендера, требуемого настоящим законом, – наказывается штрафом в размере до 300 штрафных единиц.

(2) То же деяние, совершенное юридическим лицом, – наказывается штрафом в размере до 32 000 евро.

Статья 216. Производство

(1) Учреждением, ведущим во внесудебном порядке производство по делам о проступках, установленных статьями 213-215 настоящего закона, является Министерство финансов.

(2) Срок давности по проступкам, установленным статьями 213-215 настоящего закона, составляет три года.

Статья 217. Возмещение расходов oferенту

Oферент не имеет права требовать от заказчика возмещения расходов, связанных с представлением оферты, в том числе разумных расходов, связанных с подготовкой оферты и с участием в государственной закупке, за исключением случая, если оферент докажет, что заказчик нарушил положения, регулирующие проведение государственной закупки, в том числе необоснованно признал государственную закупку недействительной, без чего заключение с ним договора о закупках было бы очевидным.

Статья 218. Возмещение ущерба oferентом

Если оферент в ходе государственной закупки или в ходе рассмотрения возражения представил заведомо ложные данные или поддельные документы, то он возмещает ущерб, причиненный представлением таких данных или документов заказчику или другим лицам.

Статья 219. Прекращение начатых государственных закупок, изменение договоров о закупках, разрешение представленных возражений, продолжение производства по делу о проступке и действие правовых актов, установленных на основании закона

(1) Тендеры по государственным закупкам, начатые до вступления настоящего закона в силу, доводятся до конца, руководствуясь требованиями, установленными действующим до этого Законом о государственных закупках (далее – *Закон о государственных закупках*), за исключением предусмотренной статьей 37 того же закона обязанности представить отчет по государственной закупке и приложение к отчету. По завершении указанных тендеров по государственным закупкам заказчик обязан представить уведомление о завершении тендера в порядке, установленном статьей 83 настоящего закона.

(2) При заключении договоров о закупках на основании рамочных договоров, заключенных на основании Закона о государственных закупках, не применяется часть 5 статьи 71 Закона о государственных закупках.

(3) При внесении изменений в договоры о закупках, заключенные до вступления в силу настоящего закона, не применяются части 3 и 4 статьи 69 Закона о государственных закупках. При изменении указанных договоров о закупках применяется статья 123 настоящего закона.

(4) В рамках государственных закупок, указанных в части 1 настоящей статьи, подаются возражения и затем рассматриваются комиссией по рассмотрению возражений, исходя из требований, указанных в Законе о государственных закупках.

(5) Деяние, которое было совершено лицом до вступления в силу настоящего закона, и которое наказывается как проступок и на основании настоящего закона, квалифицируется по статье, предусматривающей состав проступка в настоящем законе.

(6) Правовой акт, изданный на основании части 5 статьи 10 Закона о государственных закупках, действует до признания его недействительным.

Статья 220. Электронный обмен информацией

(1) До 17 октября 2018 года заказчик обеспечивает обмен данными, связанными с государственной закупкой, между заказчиком и предпринимателем, включая обеспечение доступа к тендерной документации, представление заявок, ofert и разъяснений, электронным путем в объеме не менее 70 процентов от общего числа начатых государственных закупок в регистре.

(2) Весь обмен информацией, связанный с государственными закупками центрального заказчика, между центральным заказчиком и предпринимателем, включая обеспечение доступа к тендерной документации, представление заявок, ofert и разъяснений, ведется электронным путем, если настоящим законом не установлено иное.

Статья 221. Контроль субподрядчиков до 31 декабря 2018 года

(1) До 31 декабря 2018 года заказчик при контроле субподрядчиков, дополнительно к частям 1, 4, 7 и 11 статьи 122 настоящего закона, также руководствуется положениями настоящей статьи.

(2) В случае договоров о закупке строительных работ и договоров о закупке услуг, оказываемых на объекте под непосредственным надзором заказчика, заказчик требует в рамках государственных закупок, предполагаемая стоимость которых равна международному предельному размеру или превышает его, в базовых документах государственной закупки, чтобы oferent, заключивший договор о закупках, представил заказчику не позднее начала периода выполнения договора о закупках известные ему на тот момент наименования и контактные данные субподрядчиков, а также сведения об их законных представителях. Заказчик требует от oferenta, заключившего договор о закупках, представления тех же сведений обо всех дополнительных субподрядчиках, связанных с выполнением договора о закупках, и представления сведений о том, если субподрядчик, указанный на период начала выполнения договора о закупках, будет заменен.

Статья 222. Распределение процессуальных расходов в рамках процедуры по оспариванию до 31 декабря 2018 года

(1) До 31 декабря 2018 года комиссия по рассмотрению возражений при распределении процессуальных расходов в рамках процедуры по оспариванию, наряду к частям 4, 5 и 7 статьи 198 настоящего закона, также руководствуется положениями настоящей статьи.

(2) В случае прекращения процедуры оспаривания на основании пункта 3 или 7 части 1 статьи 197 или полном удовлетворении возражения, указанного в пункте 5, или ходатайства о возмещении ущерба, указанного в пункте 6, комиссия по рассмотрению возражений своим решением взыскивает с заказчика в пользу оспаривателя уплаченную им в процедуре оспаривания государственную пошлину в полном размере и уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение в необходимом и обоснованном размере.

(3) В случае частичного удовлетворения возражения или ходатайства о возмещении ущерба комиссия по рассмотрению возражений своим решением взыскивает с заказчика государственную пошлину и уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение пропорционально удовлетворению возражения или ходатайства о возмещении ущерба.

(4) В случае прекращения процедуры оспаривания на основании, указанном в пункте 2 или 4 части 1 статьи 197 настоящего закона, комиссия по рассмотрению возражений взыскивает своим решением с оспаривателя в пользу заказчика или третьего лица уплаченное ими в ходе процедуры оспаривания или подлежащее уплате экспертное вознаграждение в необходимом и обоснованном размере. Процессуальные расходы, уплаченные или подлежащие уплате оспаривателем, остаются понесенными оспаривателем.

(5) При прекращении процедуры оспаривания на основании части 9 статьи 197 настоящего закона, комиссия по рассмотрению возражений своим решением взыскивает с участников процесса уплаченную ими в рамках процедуры оспаривания

государственную пошлину, уплаченное или подлежащее уплате экспертное вознаграждение, руководствуясь в отношении каждого основания для прекращения процедуры оспаривания положениями частей 1-4 настоящей статьи.

Статья 234. Признание Закона о государственных закупках недействительным
Закон о государственных закупках (RT I 2007, 15, 76) признается недействительным.